



LETNO POROČILO

**SKUPINE ŽITO IN DRUŽBE ŽITO, d. d.,
ZA LETO 2014**

VSEBINA:

1. OSNOVNI PODATKI O DRUŽBI IN SKUPINI.....	3
2. POUDARKI IZ LETA 2014	4
3. DOGODKI PO DATUMU BILANCE STANJA.....	9
4. UVODNI NAGOVOR PREDSEDNIKA UPRAVE.....	10
5. VODENJE IN UPRAVLJANJE	12
5.1. Nosilci upravljanja družbe.....	12
5.2. Upravljanje družbe.....	16
5.2.1. Izjava o skladnosti poslovanja s kodeksom o upravljanju javnih delniških družb.....	16
5.2.2. Podatki v skladu z določilom šestega odstavka 70. člena ZGD	19
5.2.3. Podatki o delovanju skupščine družbe	20
5.3. Izjava o odgovornosti posloводства.....	21
6. PREDSTAVITEV SKUPINE ŽITO.....	23
7. DELNICE IN LASTNIŠKA STRUKTURA	25
8. OKVIRI POSLOVANJA.....	28
8.1. Makroekonomsko okolje v letu 2014 in pričakovanja v letu 2015.....	28
8.2. Razvojna strategija	28
9. UPRAVLJANJE TVEGANJ	29
10. ANALIZA POSLOVANJA	35
10.1. Poslovanje	35
10.2. Sredstva in obveznosti do virov sredstev	38
10.3. Kazalniki uspešnosti in gotovosti poslovanja	39
11. TRŽENJE	41
11.1. Prodaja po prodajnih področjih	41
11.2. Prodaja po prodajnih stebrih	43
11.3. Prodaja po distribucijskih kanalih	48
12. OSKRBA Z IZDELKI	49
13. INVESTICIJE	51
14. SISTEMI KAKOVOSTI.....	52
15. NAČRTI ZA LETO 2015.....	53
16. ZAPOSLENI.....	55
17. DRUŽBENO OKOLJE	57
17.1. Odnosi z javnostmi.....	57
17.2. Družbena odgovornost in trajnostni razvoj	59
18. VAROVANJE OKOLJA	60
19. RAČUNOVODSKI IZKAZI	62
19.1. Konsolidirani računovodski izkazi Skupine Žito.....	62
19.2. Računovodski izkazi družbe Žito, d. d.	68
20. PODATKI O DRUŽBI	73
21. POVZETEK POMEMBNIH RAČUNOVODSKIH USMERITEV	74
22. POJASNILA K RAČUNOVODSKIM IZKAZOM	87
23. REVIZORJEVO POROČILO	119
24. NASLOVI	121

1. OSNOVNI PODATKI O DRUŽBI IN SKUPINI

Obvladujoča družba Skupine Žito je Žito, prehrambena industrija, d. d.

Skrajšano ime družbe:	Žito, d. d.
Sedež družbe:	Šmartinska c. 154, 1529 Ljubljana tel. št.: (01) 5876 100 št. faksa: (01) 5245 200 e-pošta: info@zito.si spletna stran: www.zito.si
Matična številka:	5391814
Številka ID:	SI 81177879
Številka in datum vpisa v sodni register:	Srg 98/05123, 30. 9. 1998
Osnovni kapital družbe:	14.846.937 EUR
Število delnic na dan 31. 12. 2014:	355.792 navadnih kosovnih delnic
Kotacija delnic in borzna oznaka:	Ljubljanska borza, d. d., standardna kotacija, ZTOG
Predsednik uprave:	Janez Bojc
Člani uprave:	Peter Rajačič, Erik Žunič, Sandi Svoljšak
Predsednik nadzornega sveta:	Milan Knežević
Namestnica predsednika nadzornega sveta:	Maja Makovec Brenčič
Člani nadzornega sveta:	Adrijan Rožič, Rajko Stanković, Greta Dečman, Sonja Perčič
Pomembnejše dejavnosti Skupine:	proizvodnja pekarskih, slaščičarskih in mlevskih izdelkov, zamrznjene hrane, bonbonov, žvečilne gume, čokolade, biskvitnega peciva, testenin, začimb, čajev, riža in dejavnost maloprodaje

Skupino Žito (v nadaljevanju tudi Skupina) poleg obvladujoče družbe Žito, d. d., sestavljajo odvisne družbe v Sloveniji in v tujini. Organizacijo in dejavnost posameznih družb Skupine Žito podrobneje opisujemo v poglavju 7.

2. POUDARKI IZ LETA 2014

Skupina Žito je v letu 2014 ustvarila 113,7 mio evrov čistih prihodkov od prodaje, 3,7 mio evrov dobička iz poslovanja in 3,0 mio evrov čistega dobička. Čisti prihodki iz prodaje so v primerjavi z letom 2013 višji za 2,6 %, dobiček iz poslovanja se je povečal za 18,0 %, čisti dobiček pa za 37,3 %.

Ključni kazalniki poslovanja so se v primerjavi z letom 2013 izboljšali, med njimi donosnost prihodkov, kapitala in sredstev, EBIT in EBITDA ter dodana vrednost na zaposlenega.

Oktobra 2013 se je s podpisom sporazuma o skupni prodaji delnic družbe Žito, d. d., začel postopek prodaje družbe Žito, d. d. Oblikovan je bil prodajni konzorcij, ki ga trenutno sestavljajo Modra zavarovalnica, d. d., Slovenski državni holding, d. d., KD Kapital, finančna družba, d. o. o., KD Skladi, družba za upravljanje d. o. o., Adriatic Slovenica, d. d., ter Nova Ljubljanska banka, d. d. Imetniki delnic družbe Žito, d. d., v prodajnem konzorciju imajo v lasti dobro polovico osnovnega kapitala družbe. Prodajni postopek ob sodelovanju finančnega svetovalca še vedno poteka.

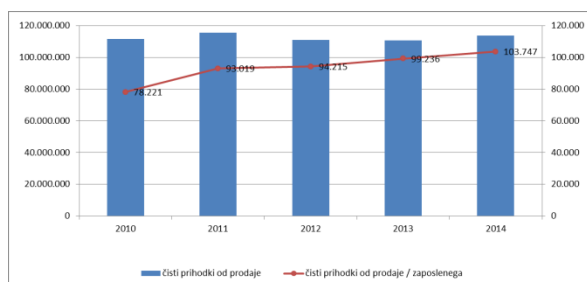
– Ključni podatki o poslovanju Skupine Žito in družbe Žito v letih 2014 in 2013

v EUR	Skupina Žito			Žito, d. d.		
	2014	2013	indeks	2014	2013	indeks
Čisti prihodki od prodaje	113.746.626	110.860.622	102,6	106.396.562	103.725.655	102,6
Dobiček iz posl. pred amortizacijo (EBITDA)	9.096.962	8.798.888	103,4	7.399.151	7.642.762	96,8
Dobiček iz poslovanja (EBIT)	3.691.267	3.128.298	118,0	2.851.340	3.109.142	91,7
Čisti dobiček poslovnega leta	3.020.492	2.200.313	137,3	2.343.919	2.496.344	93,9
Čisti dobiček večinskega lastnika	3.020.492	2.200.632	137,3	-	-	-
Sredstva	115.472.698	117.520.759	98,3	116.371.946	120.477.459	96,6
Lastniški kapital	70.856.969	70.222.776	100,9	73.969.247	73.958.279	100,0
Finančne obveznosti	18.400.821	22.115.321	83,2	19.389.726	23.536.312	82,4
Dobičkonosnost prihodkov (ROS)	2,66 %	1,98 %	133,8	2,20 %	2,41 %	91,5
Donos na kapital (ROE)	4,28 %	3,16 %	135,6	3,17 %	3,43 %	92,3
Donos na sredstva (ROA)	2,59 %	1,85 %	140,2	1,98 %	2,07 %	95,7
Dodana vrednost	34.574.284	34.811.850	99,3	26.427.345	27.456.686	96,3
Dodana vrednost na zaposlenega	31.535	31.162	101,2	34.390	34.825	98,8
Investirana sredstva	4.992.009	3.713.831	134,4	4.127.311	3.351.038	123,2
Število zaposlenih na dan 31. 12.	1.143	1.137	100,5	791	799	99,0
Povprečno št. zaposlenih iz del. ur	1.096	1.117	98,1	768	788	97,5

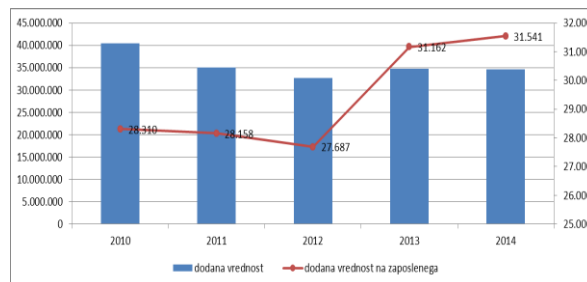
Računovodski izkazi so pripravljeni v skladu z mednarodnimi standardi računovodskega poročanja. Metoda izračuna kazalnikov:

- dobičkonosnost prihodkov (ROS): čisti dobiček poslovnega leta/čisti prihodki od prodaje,
- donos na kapital (ROE): čisti dobiček poslovnega leta/povprečna vrednost lastniškega kapitala,
- donos na sredstva (ROA): čisti dobiček poslovnega leta/povprečna vrednost sredstev,
- dodana vrednost na zaposlenega: (kosmati donos iz poslovanja – stroški materiala, blaga in storitev – drugi poslovni odhodki)/povprečno število zaposlenih na podlagi delovnih ur.

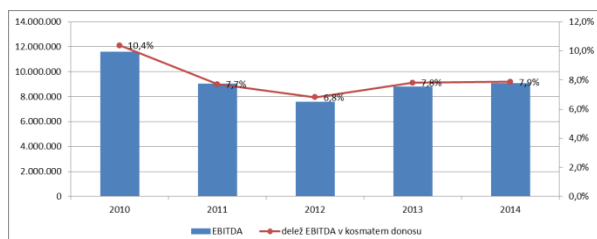
Čisti prihodki od prodaje in čisti prihodki od prodaje na zaposlenega Skupine Žito v obdobju 2010–2014



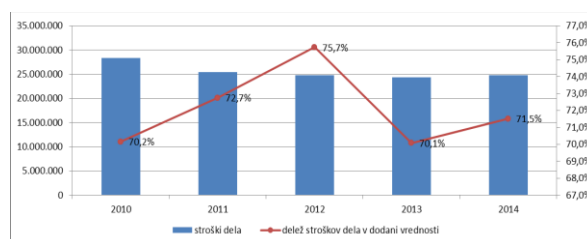
Dodana vrednost in dodana vrednost na zaposlenega v Skupini Žito v obdobju 2010–2014



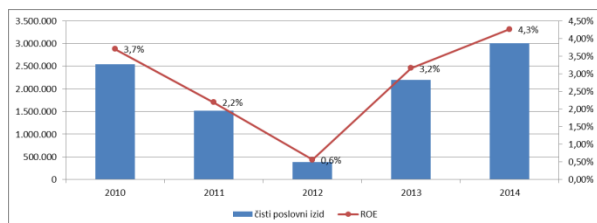
EBITDA in delež EBITDA v kosmatem donosu iz poslovanja v Skupini Žito v obdobju 2010–2014



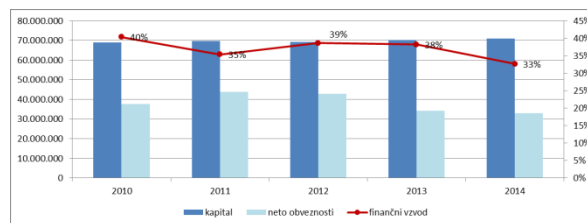
Stroški dela in delež stroškov dela v dodani vrednosti Skupine Žito v obdobju 2010–2014



Čisti poslovni izid in donos na kapital Skupine Žito v obdobju 2010–2014



Gibanje kapitala, neto obveznosti in finančnega vzvoda Skupine Žito v obdobju 2010–2014



Pomembnejši dogodki in aktivnosti poslovnega leta

Nagrade za kakovost

Skupina Žito je sodelovala na 14. strokovnem ocenjevanju kruha in pekovskih izdelkov, ki je potekalo februarja 2014 pod okriljem Sekcije za pekarstvo pri Zbornici kmetijskih in živilskih podjetij. Med 78 prijavljenimi vzorci je bilo 23 Žitovih izdelkov, ki so bili vsi nagrajeni z odličji kakovosti. Izdelki Skupine Žito, ki so prejeli zlata odličja kakovosti, so naslednji:

- **kruh:** Stoletni kruh, Zlati hlebec, Srečkov črni kruh, Hribovc, Slovinc, Jelenov polnozrnat kruh, Jelenov kruh, Gorenc polbeli, Pastirski črni kruh, Domači črni kruh, Ajdov kruh z orehi, Kruh s semeni, Koruzni kruh, Bela štruca, Italijanski kruh, Martinov kruh;
- **pekovsko pecivo:** Stoletna štručka, Pizza štručka;
- **fino pekovsko pecivo:** Rahli žepki, Pariške rožice;
- **burek:** Burek s skuto (250 g), Špinačni burek (170 g);
- **testenine:** Valjani jajčni rezanci.

Priznanja Best buy

Švicarska hiša ICERTIAS (International Certification Association), ki je septembra 2013 raziskovala mnenje potrošnikov o najboljšem razmerju med ceno in kakovostjo prehrabnih in neprehrabnih izdelkov ter storitev na področju Bosne in Hercegovine, Hrvaške in Slovenije, je Skupini Žito podelila kar sedem medalj Best Buy Award. Slovenski potrošniki menijo, da so riži Zlato Polje, žita oz. müsliji za zajtrk Zlato Polje, začimbe Maestro, prepečenec in grisini Žito ter sveži pekarski izdelki znamke Žito izdelki z najboljšim razmerjem med ceno in kakovostjo med vsemi konkurenčnimi proizvajalci in ponudniki na celotnem slovenskem trgu. Na trgu Bosne in Hercegovine ter Hrvaške (Hrvaška za leto 2012/13) je riž Zlato Polje zmagovalc raziskave Best Buy award v kategoriji »Riž – najboljše razmerje med ceno in kakovostjo« z absolutno največjim številom glasov anketirancev. Med prvimi tremi ponudniki v dodatnih kategorijah se je v Sloveniji uvrstila tudi znamka Šumi (»Bonboni«), v kategoriji »Slane palčke« pa je Žito osvojilo drugo mesto. V raziskavi Best Buy Award 2013/14 v Bosni se je Žitov Zlati prepečenec uvrstil na drugo mesto, in sicer v kategoriji »Dvopek – prepečenec«.

Priznanji Produkt leta 2014

Slovenski potrošniki so v največji javnomnenjski raziskavi inovativnih produktov Produkt leta 2014, ki jo je izvedla raziskovalna družba AC Nielsen, ocenili, da si omenjeno priznanje zasluži kar dva Žitova izdelka, in sicer v kategoriji »Bonboni« linija gumi funkcionalnih bonbonov HERBA in v kategoriji »Zmrznjena in hlajena živila« polnozrnat svaljki Žito.

Podelitev 3 zvezdic odličnosti okusa Ajdovemu kruhu z orehi ter Stoletnemu kruhu

Na letošnjem mednarodnem ocenjevanju za nagrado iTQi Superior Taste Award (oznaka kakovosti okusa) sta dva Žitova kruha – Stoletni kruh in Ajdov kruh z orehi – v Bruslju prejela najvišje možno število zvezdic odličnosti. Gre za nagrado za vrhunsko kakovost izdelkov, ki jo podeljuje neodvisna žirija mednarodno priznanih chefov in sommelierjev, prav tako nosilcev Michelinovih zvezdic.

Preimenovanje družbe Žito nepremičnine, d. o. o., v Žito storitve, d. o. o.

14. 3. 2014 je Okrožno sodišče v Ljubljani sprejelo sklep, na podlagi katerega smo preimenovali družbo Žito nepremičnine, d. o. o., v Žito storitve, d. o. o.

Podpis Pogodbe o medsebojnih razmerjih v postopku prodaje delnic Žita

Žito, d. d., in konzorcij prodajalcev, katerih lastniški deleži so predstavljali 49,45 % osnovnega kapitala družbe Žito, d. d. (Slovenska odškodninska družba, Modra zavarovalnica, d. d., KD Kapital, finančna družba, d. o. o., KD Skladi, družba za upravljanje, d. o. o., in Adriatic Slovenica, d. d., so 3. marca 2014 podpisali pogodbo o medsebojnih razmerjih v postopku prodaje delnic izdajatelja Žito, d. d. Pogodba opredeljuje predvidene faze v postopku prodaje, organizacijo postopka ter medsebojna razmerja med družbo Žito in prodajalci.

Dne 11. 3. 2014 so se z aneksom k omenjeni pogodbi konzorciju prodajalcev pridružili še NLB skladi, tako da je konzorcij razpolagal z 51,13 % osnovnega kapitala.

Sklepi 20. Skupščine delničarjev družbe Žito, d. d., z dne 20. 6. 2014

- Delitev bilančnega dobička za leto 2013

- a. Bilančni dobiček družbe na dan 31. 12. 2013 znaša 25.982.799,34 evra.
- b. Del bilančnega dobička v višini 2.465.640,10 evra, kar predstavlja skoraj celotni čisti dobiček poslovnega leta 2013, se razdeli delničarjem, ki so vpisani v delniško knjigo na drugi delovni dan po izvedbi skupščine. Dividenda znaša 7,70 evra bruto na delnico. Dividende se izplačajo delničarjem najkasneje na dan 24. 10. 2014 v nerevaloriziranem znesku.
- c. Preostali del bilančnega dobička v znesku 23.517.159,24 evra se prenese v poslovno leto 2014 kot preneseni dobiček.

- Podelitev razrešnice za leto 2013

Upravi in nadzornemu svetu je bila podeljena razrešnica za poslovno 2013.

- Imenovanje pooblaščenega revizorja za leto 2014

Za pooblaščenega revizorja za poslovno leto 2014 je bila imenovana revizijska družba UHY revizija in svetovanje, Vurnikova ulica 2, Ljubljana.

- Potek mandata članu nadzornega sveta ter imenovanje novega člana

Tomiju Rumpfu je mandat potekel 2. 7. 2014. V skladu z nasprotnim predlogom s strani Malih delničarjev Slovenije se je za obdobje štirih let za člana nadzornega sveta imenovalo Rajka Stankovića.

- Seznanitev delničarjev z izvolitvijo predstavnikov delavcev v nadzorni svet

Svet delavcev je kot predstavnike delavcev v nadzornem svetu izvolil Sonjo Perčič in Greto Dečman.

Potrditev poslovnega načrta za leto 2015

Nadzorni svet družbe Žito, d. d., je dne 11. 12. 2014 potrdil poslovni načrt Skupine Žito in družbe Žito, d. d., za leto 2015, v katerem Skupina načrtuje za 116,6 mio evrov prihodkov, kar pomeni 2,6-odstotno rast glede na leto 2014. Za leto 2015 načrtujemo čisti dobiček v višini 3,5 mio evrov in maržo EBITDA v višini 8,5 %.

Sprememba pravne oblike iz Žito maloprodaja, d. d., v Žito maloprodaja, d. o. o., in iztisnitev malih delničarjev

20. 5. 2014 je prišlo do spremembe pravne oblike družbe Žito maloprodaja, ki se je preoblikovala v delniško družbo. Na skupščini delničarjev družbe Žito maloprodaja, d. d., 29. 12. 2014 je bil sprejet sklep o iztisnitvi manjšinskih delničarjev, tako da je od konca leta 2014 družba v 99,89-odstotni lasti Žita, d. d., 0,11 % pa predstavlja lastni delež. Od 3. 3. 2015 ima Žito maloprodaja ponovno status družbe z omejeno odgovornostjo.

3. DOGODKI PO DATUMU BILANCE STANJA

Podaljšanje mandatov članom uprave Žita, d. d.

Na seji nadzornega sveta 12. 3. 2015 je nadzorni svet potrdil novo mandatno obdobje trem članom uprave Žita, d. d.: Petru Rajačiču, članu uprave za trženje, Eriku Žuniču, članu uprave za finance, računovodstvo in informatiko, ter Sandiju Svoljšaku, članu uprave za proizvodno in tehnično področje, ki jim funkcija sicer poteče 18. maja 2015. Trajanje njihovega manadata je izenačil z mandatom predsednika uprave Janeza Bojca, ki poteče 14. julija 2017.

Prodajni postopek družbe Žito, d. d.

V začetku leta 2015 so se nadaljevali prodajni postopki konzorcija večinskih lastnikov družbe Žito, d. d.

Sodelovanje v postopku prodaje Pekarne Grosuplje

Družba Žito, d. d., je 20. 2. 2015 podala zavezujočo ponudbo za nakup proizvodnega obrata Pekarna Grosuplje, ki je v lasti družbe Mercator, d. d. Do trenutka priprave letnega poročila družba Žito, d. d., s strani prodajalca še ni prejela nobene informacije, na podlagi katere bi lahko presojala uspešnost ponudbe.

Začetek postopka likvidacije v družbah v tujini

V začetku leta 2015 se je v družbah Žito, d. o. o., Beograd in Žito PI, d. o. o. e. l., Skopje začel postopek likvidacije.

V Skupini Žito po datumu bilance stanja, za katero je podano mnenje revizorja v tem poročilu, ni bilo drugih zadev, ki bi morale biti razkrite.

4. UVODNI NAGOVOR PREDSEDNIKA UPRAVE

Žito je inovativno in prodajno prodorno podjetje, kar je ponovno dokazalo v letu 2014. Čeprav smo se tudi to leto soočali s številnimi izzivi, smo dobro izvajali vse tisto, kar najbolje znamo.

Po dolgem obdobju nam je tokrat uspelo povečati tudi količinski obseg proizvodnje, seveda ob povečevanju deleža izvoza in izboljšanju dobičkonosnosti prihodkov. Pri kar sedmih izdelčnih kategorijah smo na domačem trgu izboljšali svoje tržne pozicije, pri štirih smo jih ohranili in le pri dveh nekoliko izgubili. Ob večjih proizvodnih količinah smo sočasno izboljševali tudi svojo produktivnost. Vsi ti dejavniki se odražajo tudi na višji dodani vrednosti na zaposlenega.

Skupina Žito je leto 2014 zaključila z dobrim rezultatom, boljšim od načrtovanega. Prihodki so do konca leta dosegli 113,7 mio evrov, čisti dobiček pa 3,0 mio evrov, kar je za skoraj 1 mio evrov več od načrtovanega. Ustvarili smo EBITDA v višini EUR 9,1 milijonov, kar je 4 % več od načrtovanega. Prihodki družbe Žito so znašali 106,4 mio evrov, čisti dobiček pa 2,3 mio evrov, kar za skoraj 0,5 mio evrov presega načrt.

Opisani dosežki so nam uspevali predvsem z osredotočenostjo na potrošnika, tako na domačega kot tudi na tujega. Aktivno iščemo nove kupce in nove trge, istočasno pa izkoriščamo svojo regijsko pozicijo. Prav v regiji še dodatno utrjujemo moč svojih blagovnih znamk. Usmerjeni smo v proizvodnjo inovativnih izdelkov in razvoj novih. Verjamemo, da se bo vrednost prehrabnih programov v prihodnje povečevala v povezavi z zdravimi in naravnimi izdelki. Poreklo sestavin, njihova pridelava, poreklo dodatkov v izdelkih, način proizvodnje izdelkov, poraba energentov v teh procesih, sestava embalaže, možnosti recikliranja, sestavine v smislu zdravega prehranjevanja so samo nekatere izmed zahtev, ki jih pričakuje vedno bolj osveščen potrošnik. Zato se spogledujemo z razvijanjem inovativnih izdelkov visoke kakovosti iz najboljših surovin, proizvedenih pod najstrožjimi, ne le domačimi, temveč tudi mednarodnimi standardi. Za nas so pomembna pričakovanja kupca po zdravi, kakovostni in varni hrani. Da temu sledimo, potrjujejo tudi številne prejete nagrade.

Ob teh usmeritvah smo bili vzporedno soočeni tudi s postopki prodaje Skupine Žito, v katero smo bili celo leto 2014 vpeti s širšo ekipo sodelavcev. Ob vzporednem zagotavljanju vse podpore za nemoteno izpeljavo prodajnih postopkov in vseh faz znotraj le-tega je bila delovna motivacija sodelavcev in osredotočenost na naše osnovno poslanstvo – zagotavljanje vrhunskih izdelkov in iskanje novih prodajnih poti – na zavidljivo visoki ravni.

Vsako leto postavljamo trdnejše temelje svojega poslovanja, zato si želimo, da bi našim strateškim ciljem in investicijsko-razvojnemu načrtom prisluhnili tudi bodoči lastniki.

Trdnih temeljev pa vsekakor ne bi bilo brez predanega dela naših zaposlenih, njihove inovativnosti, prodornosti in predanosti pri vsakodnevnem udejanjanju našega poslanstva. Zahvala za naše dosežke v letu 2014 gre tako predvsem njim. Brez motiviranih sodelavcev, s katerimi uspešno vzpostavljamo socialni dialog in se uvrščamo med redka podjetja v Sloveniji, ki so uspela podpisati kolektivno podjetniško pogodbo, tudi poslovnih zmag ne bi bilo.

Le tako, da smo drugačni, prilagodljivi in da izstopamo iz povprečja, lahko premagujemo številne izzive, ki so še pred nami. Kot največji slovenski proizvajalec prehrabnih izdelkov v Sloveniji z več kot 60-letno tradicijo nosimo odgovornost ustvarjalcev trendov in prispevamo k urejenosti domačega trga. Od odprave

sive ekonomije v pekarstvu, spodbujanja konkurenčnosti do vzajemnega delovanja, spoštovanja in lojalnosti vseh udeležениh v prehrambni verigi.

Verjamemo, da lahko z ustreznimi investicijami in organizacijo dela svojo produktivnost še izboljšamo. Poleg tega vidimo poseben izziv tudi v konsolidaciji trgovine v regiji. Ta bo po eni strani sicer prinesla še bolj zaostrene pogoje, hkrati pa tudi priložnosti za rast in nove prodajne police/kanale. Izziv nas čaka tudi v konsolidaciji mlinarsko-pekarske dejavnosti, kjer si želimo biti aktivni udeleženci. To svojo željo smo izkazali tudi z oddajo zavezujoče ponudbe za nakup Pekarne Grosuplje.

V letu 2015 odpiramo novo poglavje z novo lastniško strukturo in na to gledamo z optimizmom. Predvidevamo in pričakujemo, da bodo imeli novi lastniki posluh za našo razvojno strategijo, ki ima na prvem mestu zapisano rast – tako na domačem kot na tujih trgih.

Tako smelo želimo nadaljevati tudi v letu 2015. Prepričan sem, da v Skupini Žito znamo uresničiti cilje in priložnosti, ki so pomembni za zagotavljanje konkurenčnega položaja v izvozu in ohranjanja močne tržne pozicije v Sloveniji.

Janez Bojc,
predsednik uprave Skupine Žito



5. VODENJE IN UPRAVLJANJE

5.1. Nosilci upravljanja družbe

Upravljanje matične družbe Žito, d. d., poteka v skladu z zakonom o gospodarskih družbah, pravili Ljubljanske borze, statutom družbe, internimi akti in pravilniki. Pomembno vodilo pri upravljanju predstavlja tudi kodeks upravljanja javnih delniških družb. Njegova določila so skoraj v celoti upoštevana, odstopanja pa so navedena v izjavi o skladnosti poslovanja s kodeksom upravljanja javnih delniških družb, ki je sestavni del letnega poročila.

Upravljanje družbe deluje po dvotirnem sistemu: družbo vodi uprava, njeno delovanje pa nadzoruje nadzorni svet.

Nosilci upravljanja so skupščina delničarjev, nadzorni svet in uprava.

– Skupščina delničarjev

Skupščina delničarjev je organ družbe, v katerem delničarji uresničujejo svoje pravice v zadevah družbe. Skliče jo uprava družbe, in to praviloma enkrat letno. Lahko jo skliče na lastno pobudo, na zahtevo nadzornega sveta ali na zahtevo delničarjev, ki predstavljajo vsaj pet odstotkov osnovnega kapitala družbe. Upravičenec, ki zahteva sklic skupščine, mora ob zahtevi posredovati upravi tudi obrazložen in utemeljen namen ter razlog sklica.

Najpomembnejše zadeve, o katerih odločajo delničarji na redni letni skupščini, so delitev in uporaba bilančnega dobička, razrešnica upravi in nadzornemu svetu ter imenovanje revizorja za tekoče leto. Udeležijo se je lahko vsi delničarji oziroma njihovi pooblaščenici, ki najpozneje tri dni pred skupščino pisno sporočijo svojo udeležbo.

Sklicevanje skupščine in druge pomembne zadeve, potrebne za njeno izvedbo, so predpisane s statutom družbe, ki je objavljen na spletnih straneh družbe Žito, d. d. Skupščina se skliče vsaj 30 dni pred sejo z objavo v časniku Finance ali v Uradnem listu Republike Slovenije, na spletnih straneh družbe in v sistemu elektronskega obveščanja SEOnet Ljubljanske borze, d. d.

O sklicu skupščine so – skupaj z dnevnim redom in gradivom – pisno obveščeni delničarji, katerih delež v osnovnem kapitalu družbe znaša najmanj pet odstotkov osnovnega kapitala družbe.

Na 20. redni skupščini, ki je potekala 20. 6. 2014, so delničarji obravnavali letno poročilo za leto 2013 in sprejeli sklepe o uporabi bilančnega dobička, razrešnici upravi in nadzornemu svetu, imenovanju novega člana nadzornega sveta ter imenovanju pooblaščenega revizorja za leto 2014. Vsi predlagani sklepi niso bili sprejeti, izpodbojnih tožb ni bilo. Sprejeti sklepi so objavljeni na SEOnetu in na spletni strani družbe Žito, d. d.

– Nadzorni svet

Nadzorni svet družbe Žito, d. d., ima šest članov. Štiri člane, ki zastopajo interese delničarjev, izvoli skupščina, dva člana, ki zastopata interese delavcev, pa izvoli svet delavcev družbe in s tem seznani upravo

ter skupščino. Člani nadzornega sveta so izvoljeni za dobo štirih let z možnostjo ponovne izvolitve. Predsednik nadzornega sveta pripravi poročilo nadzornega sveta, v katerem podrobneje opiše glavne aktivnosti in delovanje nadzornega sveta v preteklem letu.

Nadzorni svet Žita se sestane vsaj šestkrat letno ali po potrebi večkrat. Sklicevanje sej in način dela nadzornega sveta opredeljujeta statut družbe in poslovnik o delu nadzornega sveta. V letu 2014 je bilo sedem rednih sej in dve korespondenčni.

Nadzorni svet ima dve komisiji. Revizijska komisija je tričlanska, sestavljena iz dveh članov nadzornega sveta in zunanje članice. Kot strokovna podpora nadzornemu svetu vsako leto pred obravnavo pregleda letno poročilo, opravi pogovor z revizorjem in po potrebi z nosilcem posameznega poslovnega procesa. Poleg tega spremlja ustreznost notranjih kontrol in upravljanje tveganj v družbi. Jeseni 2009 je bila ustanovljena kadrovska komisija, ki jo sestavljajo vsi člani nadzornega sveta.

Člani nadzornega sveta prejemajo sejnine v fiksnem znesku, upravičeni pa so tudi do udeležbe pri dobičku.

NADZORNI SVET:

Milan Kneževič,

predsednik nadzornega sveta

Upokojenec, rojen je bil leta 1938. Univerzitetno izobrazbo je pridobil na Biotehniški fakulteti Ljubljana ter na Ekonomski fakulteti Maribor. Pred upokojitvijo je bil 15 let predsednik uprave Deželne banke Slovenije.

Maja Makovec Brenčič,

namestnica predsednika

Rojena je bila leta 1969. Je redna profesorica mednarodnega poslovanja na Ekonomski fakulteti Univerze v Ljubljani ter prorektorica Univerze v Ljubljani.

Adrijan Rožič,

član

Rojen je bil leta 1960. Po poklicu je univerzitetni diplomirani ekonomist, zaposlen na Kapitalski družbi, d. d., kot upravljavec kapitalskih naložb.

Rajko Stanković,

član

Rojen je bil leta 1968. Po izobrazbi je višji upravni delavec. Od leta 2009 je kot predsednik društva zaposlen pri Društvu Mali delničarji Slovenije.

Greta Dečman,

članica – predstavnica zaposlenih

Rojena je bila leta 1958. Po izobrazbi je komercialistka VŠI in kemijska tehničarka. V Žitu je zaposlena od leta 2011 kot vodja prodajnih področij Sodobna kuhinja in Mlinarstvo.

Sonja Perčič,

članica – predstavnica zaposlenih

Rojena je bila leta 1964. Po izobrazbi je inženirka agronomije. V Žitu je zaposlena od leta 1987 kot vodja delovne enote Grande.

Maji Makovec Brenčič se štiriletni mandat izteče julija 2015, Milanu Kneževiču julija 2016, Adrijanu Rožiču julija 2017, Rajku Stankoviću, Greti Dečman in Sonji Perčič pa julija 2018.

– Vodenje družbe

Družbo Žito, d. d., vodi uprava, ki jo imenuje nadzorni svet. Imenovana je za pet let z možnostjo neomejenega ponovnega imenovanja. Uprava je štiričlanska. Predsednik uprave je 5-letni mandat nastopil 14. 7. 2012. Ostalim trem članom uprave je mandat nastopil 17. 5. 2010.

Uprava vodi družbo v dobro družbe, samostojno in na lastno odgovornost, ključne poslovne odločitve pa se udejanjajo le s soglasjem nadzornega sveta. O poslovanju in pomembnih dogodkih redno in pravočasno poroča nadzornemu svetu in z njim usklajuje stališča glede strateških ciljev Skupine Žito. Poleg odločitev o povečanju osnovnega kapitala je s statutom določeno, da mora uprava za realizacijo poslov, ki presegajo 10 % osnovnega kapitala, pridobiti soglasje nadzornega sveta.

Plačila, povračila in druge ugodnosti članov uprave so opredeljeni v pogodbah o opravljanju dela, sklenjenih med nadzornim svetom in posameznim članom uprave. Pravilnik o določitvi variabilnega dela plače uprave sprejme nadzorni svet, ki članom uprave tudi določi nagrado. Sistem nagrajevanja v Žitu ne vključuje nagrajevanja v obliki opsijskih načrtov, delnic ali izvedenih finančnih instrumentov na delnice. Vsa plačila, povračila in druge ugodnosti, ki so bile članom uprave izplačani v letu 2014, so predstavljena v računovodskem delu v pojasnilih Transakcije med povezanimi osebami.

UPRAVA:

Janez Bojc,
predsednik uprave

Univerzitetni diplomirani ekonomist je bil rojen leta 1962. Na svoji poslovni poti je delal na področju zavarovalništva, bančništva, energetike, trgovine in prehranske industrije. Bil je med soustanovitelji Kmečke družbe za upravljanje investicijskih skladov, d. d., in daljše obdobje tudi namestnik direktorja Skupine KD Group, opravljal pa je tudi druge funkcije znotraj Skupine KD Group. Od leta 2008 je opravljal funkcijo predsednika uprave družbe KD Kapital, d. o. o. Od leta 2012 je predsednik pekarskega združenja pri GZS ter član mednarodnega združenja proizvajalcev pekarskih izdelkov (AIBI) in evropskega združenja mlinarske industrije (EFMA).

Peter Rajačič,
član uprave za
področje trženja in logistike

Rojen je bil leta 1963 v Brežicah, diplomiral pa je na Ekonomski fakulteti Ljubljana. Poklicno pot je začel v Astri ZT, pred prihodom v Žito pa je bil zaposlen v družbi Droga Kolinska.

Erik Žunič,
član uprave za področje računovodstva,
financ in informatike

Rojen je bil leta 1967 v Ljubljani. Dodiplomski in magistrski študij je opravil na Ekonomski fakulteti Ljubljana. Poklicne izkušnje je pridobival kot revizor v eni od štirih velikih

mednarodnih investicijskih družb ter v družbah Microsoft in KD Group.

Sandi Svoljšak,

član uprave za proizvodno in
tehnično področje

Rojen je bil leta 1960 v Ljubljani. Diplomiral je na Kemijski fakulteti Ljubljana, svojo poklicno pot pa je začel v Papirnici Goričane. V Žitu je zaposlen od leta 1996.

Strokovno podporo upravi nudijo direktorji profitnih centrov, direktorji oddelkov, vodje dejavnosti, vodilni sodelavci podpornih služb in direktorji povezanih podjetij, ki so neposredno podrejeni upravi Žita. Koordinacija in usklajevanje aktivnosti med profitnimi centri in poslovnimi procesi potekata na tedenskih oziroma mesečnih sestankih. Uprava se na formalnem sestanku sestaja enkrat tedensko, po potrebi pa tudi večkrat. Uspešnost posameznih dejavnosti spodbujamo na četrtletnih poslovnih konferencah, enkrat letno pa na planski konferenci iščemo odgovore na ključne strateške izzive za prihodnost Žita.

Marketing in prodaja pripravljata tudi številna druga srečanja in delavnice, kjer marketing skupaj z razvojem, prodajo in proizvodnjo opredeli ključne strateške aktivnosti za prihajajoče leto, marketinško konferenco z distributerji na tujih trgih ter kvartalna srečanja z operativnim vodstvom ključnih kupcev v Sloveniji.

– **Upravljanje v Skupini**

Skupino Žito sestavljajo obvladujoča družba Žito, d. d., in osem odvisnih družb v Sloveniji in v tujini. Vse odvisne družbe so v 100-odstotni lasti obvladujočega podjetja.

Za vsa podjetja veljajo enotna pravila upravljanja, organiziranosti in delovanja. Žito kot obvladujoče podjetje postavlja strateške usmeritve in operativne cilje vsem podjetjem v skupini in spremlja uresničevanje načrtov. Vse strokovne službe – razen tehnološkorazvojne službe, kjer prek načela funkcijskega vodenja zaposleni odgovarjajo isti poslovni funkciji v obvladujoči družbi – so centralizirane v matični družbi

– **Sistem notranjih kontrol**

Kakovostne računovodske informacije so eden od temeljev za odgovorno sprejemanje poslovnih odločitev. Za zagotavljanje računovodskih informacij je odgovorna uprava družbe, zagotavljamo pa jih z upoštevanjem računovodskih standardov, primernimi računovodskimi usmeritvami, poenoteno računovodsko politiko na ravni Skupine Žito, pravočasno in ustrezno pripravo podatkov, poročil in analiz ter z rednim letnim nadziranjem procesa računovodstva v revizijskih postopkih.

Tveganja obvladujemo z notranjimi kontrolami, to je različnimi usmeritvami in postopki, ki jih izvajamo na različnih ravneh. S tem zagotavljamo učinkovitost in uspešnost delovanja, zanesljivost računovodskega poročanja ter skladnost z veljavnimi zakoni in predpisi. Računovodske kontrole so tesno povezane s kontrolami na področju informacijske tehnologije, ki med drugim zagotavlja omejitve in nadzor dostopov do omrežja, podatkov in aplikacij ter popolnost in točnost zajemanja in obdelovanja podatkov.

Služba kontrolinga pripravlja redna obdobja poročila posameznih poslovnih funkcij, ki uporabnikom dajejo uporabne informacije za poslovne odločitve. Posebno pozornost posvečamo prodajnim podatkom, ustvarjeni dodani vrednosti, produktivnosti proizvodnih enot in računovodskim izkazom. Računovodske

izkaze spremljamo po posameznih stroškovnih mestih, ki so združena v delovne enote, te pa v stebre. Organizacijske enote so razdeljene na stroškovna in dobičkovna mesta odgovornosti. K prvim spadajo skupne strokovne službe in drugi podporni procesi, dobičkovna mesta pa predstavljajo proizvodne in maloprodajne enote.

– Zunanja revizija

Zunanjo revizijo izvaja pooblaščen revizijska družba, ki poleg redne letne revizije posreduje tudi strokovna opozorila in napotke za izboljšanje sistema notranjih kontrol ter za obvladovanje vseh vrst tveganj.

V Skupini Žito je za leto 2014 zunanjo revizijo izvajala revizijska družba Uhy Revizija in svetovanje, d. o. o., Vurnikova ulica 2, Ljubljana. Revizijska družba sodeluje pri revidiranju računovodskih izkazov in letnih poročil. Strošek revidiranja računovodskih izkazov Skupine Žito za leto 2014 je znašal 45.610 evrov. Drugih stroškov revizijske družbe v letu 2014 ni bilo.

5.2. Upravljanje družbe

5.2.1. Izjava o skladnosti poslovanja s kodeksom o upravljanju javnih delniških družb

Uprava in nadzorni svet družbe Žito, d. d., izjavljata, da sta v letu 2014 upoštevala določbe kodeksa upravljanja javnih delniških družb, katerega spremembe in dopolnitve so bile sprejete dne 8. 12. 2009, razen pri določbah, navedenih v nadaljevanju. Besedilo kodeksa je javno dostopno na spletni strani Ljubljanske borze vrednostnih papirjev <http://www.ljse.si>.

Poglavje: OKVIR UPRAVLJANJA DRUŽB

1. Osnovni cilj delniške družbe, ki opravlja pridobitno dejavnost, je maksimiranje vrednosti družbe. Ta in drugi cilji, ki jih družba zasleduje pri opravljanju svoje dejavnosti, kot sta dolgoročno ustvarjanje vrednosti za delničarje in upoštevanje socialnih ter okoljskih vidikov poslovanja za zagotavljanje trajnostnega razvoja družbe, se navedejo v statutu družbe.

Organi družbe ves čas delujejo v skladu z osnovnim ciljem, to je maksimiranje vrednosti za kupce, potrošnike, zaposlene in lastnike. Splošni cilji družbe so navedeni v srednjeročnem in vsakoletnem letnem planu, strateški pa na uradni spletni strani družbe in v letnih poročilih.

2. Uprava skupaj z nadzornim svetom oblikuje in sprejme politiko upravljanja družbe, v kateri določi poglobitve usmeritve upravljanja družbe z upoštevanjem zastavljenih dolgoročnih ciljev družbe, ter z njo seznaniti vse deležnike prek razkritja na spletnih straneh družbe.

2.1. Pri oblikovanju politike upravljanja uprava sodeluje z nadzornim svetom. Pri tem se upoštevajo razvojne potrebe družbe in specifične lastnosti družbe, kot sta njena velikost in dejavnost. Pri tem nadzorni svet za posamezno poslovno leto oblikuje načrt lastnih aktivnosti ter opredeli vsebine, kot so npr. zahtevana pogostost in oblike komunikacije z upravo, vloga nadzornega sveta pri presoji sistema obvladovanja tveganj in postopek oblikovanja predlogov sklepov skupščine, zlasti predloge imenovanja članov nadzornih svetov. Pri oblikovanju politike upravljanja se lahko sklicuje na druge javno dostopne dokumente.

2.2. Politika upravljanja je sprejeta z veljavo za določeno prihodnje obdobje in posodobljena tako pogosto, da je vedno skladna z aktualnimi usmeritvami korporativnega upravljanja. Vsebuje datum zadnje posodobitve in je dostopna na spletnih straneh družbe.

Žito, d. d., nima oblikovanega dokumenta Politika upravljanja družbe. Uprava družbo upravlja v skladu z veljavno zakonodajo, kodeksom upravljanja javnih delniških družb in vrednotami, ki so bile sprejete na ravni celotne skupine.

Poglavje: RAZMERJE MED DRUŽBO IN DELNIČARJI

4.2. Družba spodbuja vse večje delničarje, predvsem pa institucionalne vlagatelje in državo, da javnost seznani s svojo politiko upravljanja naložbe v javni delniški družbi, npr. s politiko glasovanja, vrsto in pogostnostjo izvajanja upravljalskih aktivnosti in z dinamiko komuniciranja z organi vodenja ali nadzora te družbe. Šteje se, da je družba pozvala delničarje skladno s tem priporočilom, če je poziv del sklica skupščine.

Družba si želi, da bi večji delničarji javnost seznani s svojo politiko upravljanja, vendar pa odločitev o tem prepušča njim.

Poglavje: NADZORNI SVET

6.3. Ob konstituiranju nadzornega sveta, nastopu mandata novih članov nadzornega sveta oziroma ob imenovanju posebnih komisij nadzornega sveta predsednik nadzornega sveta z organizacijsko pomočjo uprave družbe zagotovi kakovostno uvajanje članov nadzornega sveta. Ob postopku uvajanja ali neposredno po njem nadzorni svet oblikuje konkretne zaveze glede svojih dejavnosti na področju oblikovanja in izvajanja ključnih institutov upravljanja v družbi.

Stališča glede upravljanja družbe nadzorni svet oblikuje glede na oblikovane strategije in poslovne načrte.

9. Nadzorni svet enkrat letno oceni svojo sestavo, poslovanje, potencialna nasprotja interesov posameznih članov ter delovanje posameznih članov in nadzornega sveta kot celote in tudi sodelovanje z upravo družbe. Med ocenjevanjem svojega dela nadzorni svet oceni tudi delo komisij nadzornega sveta.

Nadzorni svet poda oceno o svojem delovanju in sodelovanju z upravo v letnem poročilo nadzornega sveta, vendar ne izpostavlja posameznih članov nadzornega sveta. Morebitna nesoglasja in dileme o ustreznosti aktivnosti posameznega člana se razrešujejo sproti. Nadzorni svet prav tako eksplicitno ne ocenjuje prispevka samoocenjevanja k spremembam v delovanju nadzornega sveta, ker tudi sicer nenehno stremi h kar najboljšemu opravljanju svojega poslanstva, to je zagotovitev odgovornega nadzora in sprejemanja odločitev v korist družbe.

Poglavje: REVIZIJA IN SISTEM NOTRANJIH KONTROL

19. Družba vzpostavi učinkovit sistem notranjega kontroliranja, ki omogoča tudi kakovostno upravljanje tveganj. Družba v sodelovanju z revizijsko komisijo zagotovi vsebinski, periodični in nepristranski strokovni nadzor nad delovanjem sistema notranjega nadzora, prilagojen dejavnosti in obsegu poslovanja družbe.

19.2. Revizijska komisija kot strokovna podpora nadzornemu svetu sodeluje pri postopku potrjevanja letnega načrta dela notranje revizije in zagotavlja tekoče spremljanje upravljanja tveganj.

19.3. Družba zagotovi, da so poročila in ugotovitve notranje revizije dostopna članom revizijske komisije in revizorju računovodskih izkazov.

Vzpostavljanje in nadzor nad sistemom notranjih kontrol je v pristojnosti več strokovnih služb v Skupini Žito, kar se je do zdaj izkazalo za dovolj učinkovito prakso poslovanja. Z enovito računovodsko politiko, enovitim sistemom kontrolinga in rešitvami informacijskih tehnologij izvajamo sistematičen notranji nadzor v družbah Skupine Žito, ki poslujejo v Sloveniji, družbe v tujini pa nadziramo prek rednih mesečnih poročil.

Poglavje: TRANSPARENTNOST POSLOVANJA

20.2. Poslovodstvo je odgovorno za izdelavo in izvajanje strategije komuniciranja družbe, ki preprečuje nastanek položaja, ki bi omogočal trgovanje z vrednostnimi papirji na podlagi notranjih informacij (zlorabo notranjih informacij). Poslovodstvo sprejme pravilnik – strategijo komuniciranja družbe.

Družba nima sprejetega dokumenta, ki bi urejal pravila komuniciranja družbe z vlagatelji oziroma javnostmi. Osnovne potrebe po komuniciranju z javnostmi določajo zakoni in pravila borze. Osebe, ki skrbijo za komuniciranje z javnostmi, sodelujejo neposredno z upravo, kar omogoča nadzor nad pretokom cenovno občutljivih informacij.

20.3. Družba predpiše pravila o omejitvah trgovanja z delnicami družbe, s katerimi ureja pravila o omejitvah trgovanja, časovno obdobje omejitve trgovanja (zaprta trgovalna okna) in razkritje trgovanja z delnicami družbe ter delnicami povezanih družb za člane organov družbe, z njimi povezane fizične in pravne osebe ter za druge osebe, ki so jim notranje informacije dostopne.

Področje omejitev in poročanje o trgovanju z delnicami družbe osebam, ki so jim dostopne notranje informacije, ureja sklep ATVP o posebnih pravilih za obveščanje o notranjih informacijah in naložbenih priporočilih. O sklepu in dolžnostih poročanja je družba obvestila vse osebe, ki imajo dostop do notranjih informacij in so tudi evidentirane na posebnem seznamu, upravljanje notranjih informacij pa delno opredeljujejo tudi pogodbe o zaposlitvi ter drugi zakonski in interni predpisi.

21.3. Družba zagotovi javne objave sporočil tudi v jeziku, ki se običajno uporablja v mednarodnih finančnih krogih; v tem jeziku izdela tudi letno poročilo.

V angleški jezik je prevedeno letno poročilo, druge javne objave pa so zaradi zelo majhnega odstotka tujih delničarjev objavljene le v slovenskem jeziku. Zainteresirani potencialni vlagatelji lahko informacije o poslovanju dobijo v letnih poročilih, na spletnih straneh družbe ali prek neposrednega stika s predstavniki družbe.

22.7. Družba razkrije bruto in neto prejeme vsakega posameznega člana uprave in nadzornega sveta. Razkritje je jasno in razumljivo povprečnemu vlagatelju ter poleg zakonskih vsebin vsebuje še razlago, kako izbira meril uspešnosti prispeva k dolgoročnim interesom družbe, razlago metod, uporabljenih za odločitve, ali so bila merila uspešnosti izpolnjena, točne informacije o obdobjih odloga izplačila variabilnega dela prejemkov, informacije o politiki glede odpravnin, vključno s pogoji za izplačilo odpravnin in višinami odpravnin, informacije v zvezi z odmernimi dobami, informacije o politiki glede zadržanja prenosa delnic po odmeri, informacije o sestavi strokovnih skupin družb, katerih politika prejemkov je bila proučena glede na vzpostavitev politike prejemkov zadevne družbe.

Družba objavlja prejeme ločeno za vsakega člana uprave in nadzornega sveta. Glede na to, da gre za podatke osebne narave, menimo, da podrobnejša vsebinska razkritja v zvezi z merili uspešnosti in drugimi informacijami, ki so predmet pogodbe o zaposlitvi, niso potrebna.

Družba bo priporočila kodeksa upoštevala tudi v prihodnje. Če se izkaže, da katerega od določil družba ne bo mogla upoštevati, bosta uprava in nadzorni svet pripravila utemeljeno pojasnilo.

5.2.2. Podatki v skladu z določilom šestega odstavka 70. člena ZGD

Žito, d. d., kot družba, ki je zavezana uporabi zakona, ki ureja prevzeme, v skladu z določilom šestega odstavka 70. člena ZGD-I navaja podatke po stanju na zadnji dan poslovnega leta in vsa potrebna pojasnila.

1. Struktura osnovnega kapitala

Osnovni kapital družbe je razdeljen na 355.792 navadnih prosto prenosljivih imenskih kosovnih delnic, ki se ne glasijo na nominalni znesek. Vse delnice so delnice enega razreda. Izdane so v nematerializirani obliki in dajejo imetnikom pravico do udeležbe pri upravljanju družbe, pravico do dela dobička (dividende) in pravico do ustreznega dela preostalega premoženja po likvidaciji ali stečaju družbe.

2. Omejitve prenosa delnic

Vse delnice družbe so prosto prenosljive.

3. Pomembno neposredno in posredno imetništvo vrednostnih papirjev družbe Žito, d. d.

Pomembnih imetnikov vrednostnih papirjev družbe Žito, d. d., glede doseganja kvalificiranega deleža, kot ga določa zakon o prevzemih (lastniški delež višji od 5 %), je bilo ob koncu leta pet: Modra zavarovalnica, d. d., Slovenski državni holding, d. d., Šumi nepremičnine, d. o. o. (lastne delnice), KD kapital, d. o. o., KD Galileo, vzajemni sklad. Podatki o številu delnic in lastniškem deležu na dan 31. decembra 2014 so navedeni v poglavju Delnice in lastniška struktura.

4. Imetniki vrednostnih papirjev, ki zagotavljajo posebne kontrolne pravice

Družba ni izdala vrednostnih papirjev, ki bi zagotavljali posebne kontrolne pravice.

5. Delniška shema za delavce

Družba nima delniške sheme za delavce.

6. Omejitve glasovalnih delnic

Omejitve glasovalnih pravic ni.

7. Dogovori med delničarji, ki lahko povzročijo omejitev prenosa delnic ali glasovalnih pravic

Dogovori med delničarji, ki lahko povzročijo omejitev prenosa delnic ali glasovalnih pravic družbi, niso znani.

8. Pravila družbe

– o imenovanju in zamenjavi članov organov vodenja ali nadzora

Člane uprave imenuje nadzorni svet. Mandat članov uprave traja pet let z možnostjo ponovnega imenovanja. Člani nadzornega sveta so dolžni skrbno in odgovorno izbrati upravo. Nadzorni svet določi kriterije za izbiro kandidatov in poišče primerne kandidate. Če razpolaga z ustreznim in primernim kandidatom, imenuje upravo takoj na seji, lahko pa se pred tem imenovanjem odloči za interni ali javni razpis. V skladu z ZGD lahko nadzorni svet ponovno imenuje upravo v roku do enega leta pred iztekom mandata. Če skupščina družbe izglasuje upravi nezaupnico, se mora nadzorni svet takoj po seji skupščine opredeliti do odpoklica posameznega člana uprave. Ne glede na to lahko nadzorni svet po svoji presoji odpokliče upravo iz razlogov, ki jih opredeljuje zakon. Nadzorni svet lahko največ za obdobje enega leta imenuje svoje posamezne člane za namestnika manjkajočega ali zadržanega člana uprave. Ponovno

imenovanje ali podaljšanje mandata je dopustno, če celoten mandat ni daljši od enega leta. Nadzorni svet je dolžan upravo, ki pomanjkljivo izvaja naloge iz svoje pristojnosti, takoj obvestiti o svojih ugotovitvah in mnenjih ter ji določiti najkrajši rok za odpravo ugotovljenih pomanjkljivosti. Če uprava v določenem roku ne doseže pričakovanih rezultatov, nadzorni svet odloča o odpoklicu članov uprave.

Nadzorni svet družbe ima šest članov, od katerih jih štiri voli skupščina družbe z večino glasov navzočih delničarjev, dva pa svet delavcev družbe. Člani nadzornega sveta so izvoljeni za dobo štirih let in so po preteku mandata lahko ponovno izvoljeni. Sklep o predčasnem odpoklicu članov nadzornega sveta, ki so predstavniki delničarjev, mora biti sprejet s tričetrtinsko večino prisotnih glasov skupščine, pogoje odpoklica članov nadzornega sveta, ki so predstavniki delavcev, pa določi svet delavcev s svojim splošnim aktom.

– **o spremembah statuta**

Skupščina odloča o spremembah statuta s tričetrtinsko večino pri sklepanju zastopanega osnovnega kapitala.

9. Pooblastila članov posloводства, zlasti glede lastnih delnic

Pooblastila članov posloводства so opredeljena v poglavju Vodenje in upravljanje. Uprava nima posebnih pooblastil v zvezi z izdajo ali nakupom lastnih delnic.

10. Pomembni dogovori, ki začnejo učinkovati, se spremenijo ali prenehajo na podlagi spremembe kontrole v družbi, ki je posledica javne prevzemne ponudbe

Družbi taki dogovori niso znani.

11. Dogovori med družbo in člani njenega organa vodenja ali nadzora ali delavci, ki predvidevajo nadomestilo, če ti zaradi ponudbe, kot jo določa zakon, ki ureja prevzeme, odstopijo, so odpuščeni brez utemeljenega razloga ali njihovo delovno razmerje preneha

V primeru odstopa uprava ni upravičena do odpravnine, v primeru odpoklica in odpovedi pogodbe o zaposlitvi brez utemeljenega razloga pa je uprava upravičena do odpravnine.

5.2.3. Podatki o delovanju skupščine družbe

Podatki so navedeni v poglavju Vodenje in upravljanje pod točko Nosilci upravljanja družbe.

Janez Bojc,
predsednik uprave



Milan Knežević,
predsednik nadzornega sveta



5.3. Izjava o odgovornosti posloводства

Uprava je odgovorna za pripravo letnega poročila, ki predstavlja resnično in pošteno sliko premoženjskega stanja družbe.

Člani uprave in nadzorni svet družbe Žito, d. d., Ljubljana v skladu s členom 60.a zakona o gospodarskih družbah zagotavljajo, da je Letno poročilo Skupine Žito in družbe Žito, d. d., za leto 2014 (vključno z izjavo o upravljanju) sestavljeno in objavljeno v skladu z zakonom o gospodarskih družbah, zakonom o trgu finančnih instrumentov ter mednarodnimi standardi računovodskega poročanja.

Člani uprave Žita, ki jo sestavljajo predsednik uprave Janez Bojc in člani uprave Peter Rajačič, Erik Žunič in Sandi Svolfšak, v skladu s 110. členom Zakona o trgu finančnih instrumentov izjavljajo, da je po njihovem najboljšem vedenju:

- računovodsko poročilo Skupine Žito in družbe Žito, d. d., za leto 2014 sestavljeno v skladu z mednarodnimi standardi računovodskega poročanja in da je resničen prikaz sredstev in obveznosti, finančnega položaja in poslovnega izida družbe Žito, d. d., ter drugih družb, vključenih v konsolidacijo, kot celota;
- v poslovno poročilo Skupine Žito in družbe Žito, d. d., je vključen pošten prikaz razvoja in izidov poslovanja družbe ter njenega finančnega položaja, vključno z opisom bistvenih vrst tveganj, ki so jim družba in druge družbe, vključene v konsolidacijo, kot celota izpostavljene.

Uprava prav tako izjavlja, da so računovodski izkazi Skupine Žito in družbe Žito, d. d., pripravljeni ob predpostavki nadaljevanja poslovanja v prihodnosti, da se izbrane računovodske usmeritve dosledno uporabljajo in da so razkrite morebitne spremembe le-teh.

Uprava je tudi odgovorna za ukrepe za preprečevanje in odkrivanje prevar ter nepravilnosti ter za zagotavljanje ohranjanja vrednosti premoženja Skupine Žito in družbe Žito, d. d.

Ljubljana, 7. 4. 2015

predsednik uprave
Janez Bojc



član uprave
Peter Rajačič



član uprave
Erik Žunič



član uprave
Sandi Svolfšak





POSLOVNO POROČILO

6. PREDSTAVITEV SKUPINE ŽITO

Organizacija Skupine Žito je bila na dan 31. 12. 2014 naslednja:



*Družba Žito, d. d., ima v družbi Žito maloprodaja, d. o. o., 100-odstotni delež glasovalnih pravic.

Vodstvo in dejavnosti podjetij v Skupini Žito

Družba	Predsednik uprave/direktor	Osnovne proizvodne dejavnosti oziroma izdelki
Žito, d. d.	Janez Bojc	mlinarstvo, pekarstvo, slaščičarstvo, zamrznjena hrana, testenine, čokolada, biskvitno pecivo, čaji, začimbe, riž, prodaja blaga za slaščičarje in peke
Intes Storitve, d. o. o.	Mirjana Radić	pekarstvo
Šumi bonboni, d. o. o.	Miha Skubic	bonboni in žvečilni gumi
Žito maloprodaja, d. o. o.	Tevž Tavčar	maloprodaja

Žito, d. d.

Žito, d. d., je obvladujoča družba v Skupini Žito, ustanovljena leta 1947. Leta 1998 se je preoblikovala v delniško družbo. Po pripojitvah številnih hčerinskih družb, ki so bile izvedene v letih 2006 in 2007, družba realizira veliko večino prihodkov Skupine Žito. Razen družb Šumi bonboni, d. o. o., ki proizvaja bonbone in žvečilno gumo, ter Intes Storitve, ki proizvaja nekatere pekarske izdelke, so vse druge proizvodne dejavnosti Skupine skoncentrirane v obvladujoči družbi.

Družba Žito, d. d., je v letu 2014 ustvarila 106,4 milijona evrov prihodkov od prodaje, kar je za 2,6 % več kot v letu 2013. Čisti poslovni izid družbe je znašal 2,3 milijona evrov in je za 6,1 % nižji od doseženega v letu 2013. Kapital družbe je na dan 31. 12. 2014 znašal 74,0 milijona evrov. Ob koncu leta je bilo v podjetju 791 zaposlenih.

Šumi bonboni, d. o. o.

Proizvodnja v Šumiju se je začela leta 1876 z obrtniško izdelavo bonbonov in slaščic, pozneje pa se je razširila tudi na žvečilni gumi. Skozi čas je nastalo podjetje Žito Šumi, d. o. o., ki pa je po selitvi proizvodnje iz Ljubljane v Krško maja 2008 poslovno dejavnost preneslo na novoustanovljeno podjetje Šumi bonboni, d. o. o.

Družba Šumi bonboni, d. o. o., prodaja izdelke dvema kupcema – Žitu, d. d., in družbi Hitschler GmbH iz Nemčije. V letu 2014 je ustvarila 11,1 milijona evrov prihodkov od prodaje, kar je za 5,3 % več kot v letu 2013. Družba je ustvarila 445 tisoč evrov čistega dobička, medtem ko je v predhodnem letu beležila dobiček v višini 45 tisoč evrov. Ob koncu leta je bilo v družbi 121 zaposlenih.

Intes Storitve, d. o. o.

Osnovna dejavnost družbe je proizvodnja potic in nekaterih pekovskih izdelkov, opravlja pa tudi storitve za družbe v Skupini, kot so pakiranje in komisioniranje izdelkov, vzdrževanje in podobno.

Družba ima status invalidskega podjetja od leta 1996 in deluje v skladu z zakonom o zaposlitveni rehabilitaciji in zaposlovanju invalidov. V letu 2014 je podjetje realiziralo 4,6 milijona evrov prihodkov iz prodaje, kar je za 14,5 % več kot v predhodnem letu. Ob koncu leta je bilo v družbi 150 zaposlenih.

Žito maloprodaja, d. o. o.

Osnovna dejavnost družbe Žito maloprodaja, d. o. o., predstavlja maloprodaja pekovskih izdelkov. V letu 2014 je bila poenotena celotna zunanja podoba družbe. Vse trgovine družbe sedaj nastopajo pod skupnim imenom Žito. Družba je imela ob koncu leta 34 maloprodajnih enot. V letu 2014 je ustvarila 8,0 mio evrov prometa, kar je za 2,2 % več kot letu 2013. S spremenjenim načinom dela se rezultat poslovanja iz leta v leto izboljšuje. Družba je v letu 2014 ustvarila dobiček v višini 40 tisoč evrov. Ob koncu leta je bilo v družbi 81 zaposlenih.

Šumi nepremičnine, d. o. o., in Žito storitve, d. o. o.

Družba Šumi nepremičnine, d. o. o., ima v lasti nepremičnine na lokaciji Šmartinska in Krško, ki jih daje v najem družbam v skupini, ki na teh lokacijah izvajajo proizvodne dejavnosti.

Podjetje Žito storitve, d. o. o., smo v letu 2014 preimenovali in doregistrirali za trgovanje z naftnimi derivati. Edina dejavnost podjetja, ki jo opravlja, je trgovanje z naftnimi derivati za potrebe prevoza v Skupini Žito.

LD Žito, d. o. o., Zagreb, Žito, d. o. o. – v likvidaciji, Beograd in Žito PI, d. o. o. e. l. – v likvidaciji, Skopje

Družbe so bile do leta 2010 odgovorne za distribucijo na lokalnih tržiščih. V letu 2010 smo distribucijo prenesli na zunanje distributerje. Ob koncu leta 2014 navedene družbe niso imele zaposlenih. V začetku leta 2015 je bil v družbah Žito, d. o. o., Beograd in Žito PI, d. o. o. e. l., Skopje začel postopek likvidacije, v letu 2015 pa se bo le-ta pričel tudi v družbi LD Žito, d. o. o., Zagreb.

7. DELNICE IN LASTNIŠKA STRUKTURA

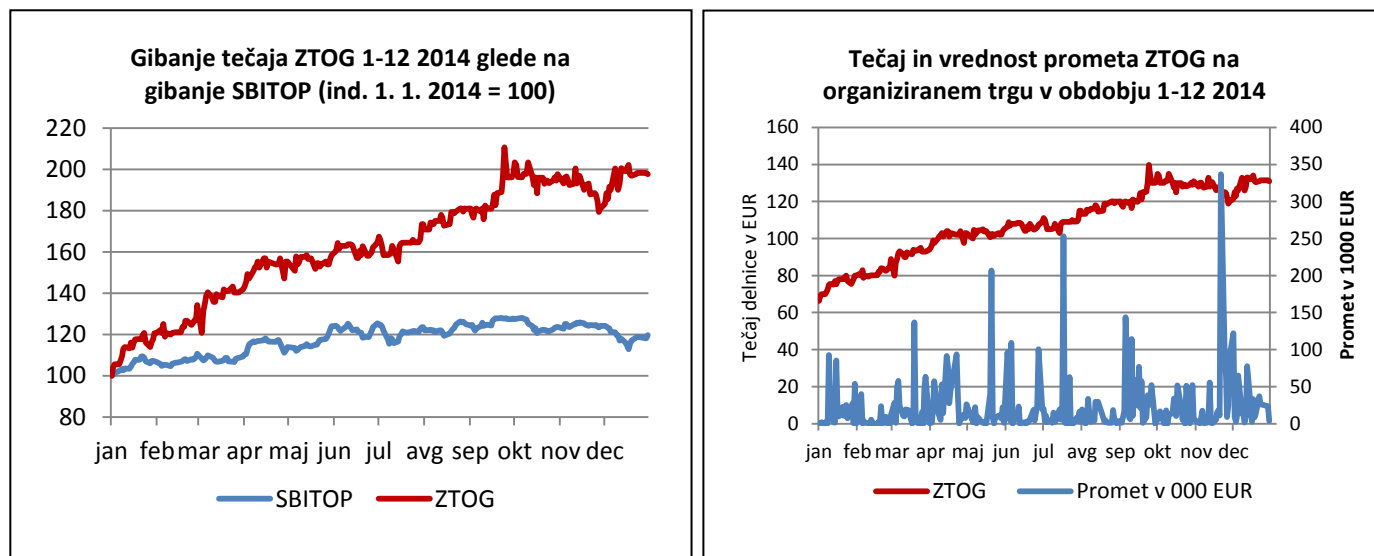
Osnovni kapital družbe Žito znaša 14.846.937,00 evrov in je razdeljen na 355.792 kosovnih delnic. Delnice kotirajo v standardni kotaciji Ljubljanske borze z oznako ZTOG. Vse so istega razreda – navadne in prosto prenosljive. Vsaka delnica – razen lastnih – prinaša en glas pri glasovanju na skupščini delničarjev. Z delnico Žita se lahko prosto trguje prek borznoposredniških hiš in bank, ki so članice Ljubljanske borze.

– Trgovanje z delnicami na organiziranem trgu

V letu 2014 je vrednost Žitove delnice na Ljubljanski borzi narasla za 97,6 %. Vrednost slovenskega indeksa SBITOP se je v istem obdobju povečala za 19,6 %.

Uradni tečaj delnice ZTOG je bil najnižji v začetku leta, ko je znašal 66,30 evra. Vrednost delnice je nato pretežno naraščala in nekaj dni pred koncem septembra dosegla najvišjo vrednost v letu v višini 139,70 evra. V zadnjem četrtletju je vrednost delnice nekoliko padla, gibala se je med 118,90 in 134,90 evra za delnico. Na zadnji trgovalni dan v letu je uradni tečaj Žitove delnice znašal 131,00 evrov.

Z Žitovo delnico je bilo v letu 2014 ustvarjenega za 5,54 mio evrov prometa, kar predstavlja 0,91 % prometa na trgu delnic Ljubljanske borze. Lastnike je zamenjalo 51.615 delnic v 1.827 navadnih poslih.



Vir: Ljubljanska borza vrednostnih papirjev, d. d.

– Politika dividend

V Žitu sledimo politiki stabilnih dividend, ki jih izplačujemo enkrat letno. O predlogu za višino dividende odloči redna skupščina delničarjev, ki je praviloma sklicana konec maja ali v juniju, dividende pa se izplačujejo v oktobru. S sklepom skupščine z dne 20. junija 2014 smo za leto 2013 izplačali bruto dividendo v višini 7,70 evra na delnico, kar je 4,71 evra več kot za leto 2012.

– **Podatki o vrednosti in donosu delnice (na konsolidirani osnovi)**

Knjigovodska vrednost delnice na dan 31. 12. 2014 je znašala 221,28 evra, kar je za 0,91 % več v primerjavi s stanjem na dan 31. 12. 2013. Dobiček na delnico je znašal 9,43 evra.

	2014	2013	2012	2011	2010
Čisti dobiček na delnico (v EUR)	9,43	6,37	1,11	4,31	7,22
Knjigov. vrednost delnice na zadnji dan (v EUR)	221,28	219,28	196,02	197,41	195,59
Kazalnik P/E na zadnji dan	13,9	10,4	52,4	19,7	12,9
Kazalnik P/B na zadnji dan	0,59	0,30	0,30	0,43	0,48
Uradni tečaj delnice na zadnji dan (v EUR)	131,00	66,30	58,01	85,00	93,10
Najvišji tečaj delnice (v EUR)	139,70	72,00	85,00	113,00	102,00
Najnižji tečaj delnice (v EUR)	66,30	48,70	50,00	74,02	82,00
Izplačana bruto dividenda na delnico (v EUR)	7,70	2,99	3,20	4,30	4,20
Skupni znesek izplačanih dividend (v EUR)	2.465.640	1.054.711	1.128.787	1.516.808	1.481.533
Kapitalska donosnost delnice v %	97,59	14,29	-31,75	-8,70	16,52
Dividendna donosnost delnice v %	7,35	5,64	4,57	4,06	4,77
Skupna donosnost delnice v %	104,93	19,93	-27,18	-4,64	21,29
Tržna kapitalizacija (v EUR)	46.608.752	23.589.010	20.639.494	30.242.320	33.124.235
Število odkupljenih lastnih delnic	35.579	35.579	3.046	3.046	3.046
Število izdanih delnic na zadnji dan	355.792	355.792	355.792	355.792	355.792
Število delničarjev na zadnji dan	10.206	10.438	10.563	10.793	11.151

Pojasnila pri izračunih:

- Čisti dobiček na delnico je izračunan kot čisti dobiček večinskega lastnika v obravnavanem obdobju glede na tehtano povprečno število uveljavljajočih se navadnih delnic večinskega lastnika.
- Knjigovodska vrednost delnice je izračunana kot razmerje med kapitalom večinskega lastnika ob koncu obdobja in številom uveljavljajočih se navadnih delnic večinskega lastnika ob koncu obdobja.
- Koeficient P/E (Price-Earnings Ratio) je izračunan kot razmerje med tržno ceno delnice na zadnji dan obravnavanega obdobja in čistim dobičkom večinskega lastnika na delnico.
- Koeficient P/B (Price-To-Book Ratio) je izračunan kot razmerje med ceno delnice na zadnji dan obravnavanega obdobja in knjigovodsko vrednostjo delnice.
- Kapitalska donosnost delnice je izračunana kot razmerje med tržno vrednostjo delnice na zadnji dan obravnavanega obdobja in zadnji dan predhodnega obdobja.
- Dividendna donosnost delnice je izračunana kot razmerje med bruto vrednostjo dividende in tečajem delnice na presečni dan, ko so lastniki delnic upravičeni do dividend.
- Skupna donosnost delnice je skupaj kapitalska in dividendna donosnost.
- Tržna kapitalizacija je enaka zmnožku števila delnic in tržne cene delnice na zadnji dan obravnavanega obdobja.
- Izplačana bruto dividenda na delnico: bruto vrednost dividende na delnico za predhodno leto, ki je izplačana v obravnavanem letu.

– Lastniška struktura družbe Žito, d .d.

	31. 12. 2014			2013	Sprememba v % točkah
	Število delnic	Delež v kapitalu v %	Delež v glasovalnih pravicah v %	Delež v kapitalu v %	
Modra zavarovalnica, d. d.	53.268	15,0	16,6	15,0	0,0
SDH, d. d.	43.636	12,3	13,6	12,3	0,0
KD Kapital, d .o. o.	31.740	8,9	9,9	8,9	0,0
KD Galileo	18.235	5,1	5,7	5,1	0,0
KD Rastko, delniški	13.401	3,8	4,2	3,4	0,3
KD Dividendni, delniški	12.558	3,5	3,9	4,5	-1,0
SOP Ljubljana	8.964	2,5	2,8	0,3	2,2
NLB Skladi - Slovenija delniški	8.131	2,3	2,5	1,2	1,1
Janez Bojc	4.617	1,3	1,4	1,3	0,0
Erik Žunič	4.599	1,3	1,4	1,3	0,0
Ostali lastniki	121.064	34,0	37,8	36,6	-2,6
Lastne delnice	35.579	10,0		10,0	0,0
Skupaj	355.792	100,0	100,0	100,0	0,0
Slovenija	350.881	98,6		94,3	4,3
Tujina	4.911	1,4		5,7	-4,3

Od skupno 355.792 delnic je v lasti desetih največjih delničarjev 55,97 %. Število lastnih delnic predstavlja 10,0 % celotne izdaje delnic. Člani uprave so imeli ob koncu leta v lasti 5,0 % vseh izdanih delnic, člani nadzornega sveta pa niso bili lastniki Žitovih delnic.

Na dan 31. 12. 2014 je imela družba 10.206 delničarjev. V letu dni se je število delničarjev zmanjšalo za 232 oziroma 2,22 %.

8. OKVIRI POSLOVANJA

8.1. Makroekonomsko okolje v letu 2014 in pričakovanja v letu 2015

Rast svetovnega gospodarstva naj bi po zimski napovedi Evropske komisije v letu 2014 znašala 3,3 % in naj bi se v letu 2015 povečala za 0,3 odstotne točke na 3,6 %. Počasno okrevanje gospodarske aktivnosti se pričakuje tudi na evrskem območju, ki naj bi beležilo 0,8-odstotno rast v letu 2014 in bi postopno še naraščala do 1,3 % v letu 2015. Nemčji kot naši največji trgovinski partnerici napovedujejo 1,5-odstotno rast za obe leti¹.

Tako mednarodne kot tuje institucije napovedujejo Sloveniji visoko 2,5-odstotno rast za leto 2014 in skoraj 2-odstotno v letu 2015. Ključni dejavnik okrevanja gospodarske aktivnosti ostaja še naprej izvoz, zlasti zaradi ugodnejših pogojev menjave ob izrazitem znižanju cen nafte in nadaljnji rasti tujega povpraševanja. Izvoz je bil tako v treh četrtletjih leta 2014 za 5,6 % večji kot v enakem obdobju leta 2013. Dodatni dejavnik, ki je vplival na rast BDP, je rast javnih investicij, povezanih s črpanjem evropskih sredstev, ki pa naj bi se v letu 2015 nekoliko upočasnila. Na področju zasebnih investicij so napovedi boljše od jesenskih, saj je pričakovano investiranje v stroje in opremo predvsem posledica krepitve rasti izvoza in dodane vrednosti v predelovalnih dejavnostih.

Pričakuje se krepitev zasebne potrošnje (0,7 % v letu 2014) ob postopnem okrevanju razmer na trgu dela in izboljšanim razpoloženjem, ki naj bi se v letu 2015 še nekoliko okrepilo (1,1 %). V letu 2014 se povečujeta tako povprečna bruto plača kot zaposlenost, zato se je povečal tudi razpoložljivi dohodek gospodinjstev. Trendi zaposlenosti se bodo v večini dejavnosti zasebnega sektorja izboljšali. Skupna zaposlenost naj bi se v letu 2015 povečevala podobno kot v letu 2014, vendar v večjem številu dejavnosti. Nasprotno pa naj bi se državna potrošnja še nadalje zniževala zaradi javnofinančne konsolidacije. Padec cen nafte in nižje cene nekaterih ostalih surovin so vidno spremenili pričakovanja glede gibanja inflacije, ki naj bi bila prihodnje leto občutno nižja od pričakovane glede na jesenske napovedi Urada RS za makroekonomske analize in razvoj.

Tveganja v zvezi z napovedjo rasti BDP so povezana predvsem z možnostjo, da bi bilo okrevanje gospodarske aktivnosti v glavnih trgovinskih partnericah počasnejše od trenutnih predpostavk, in s tveganji, povezanimi z geopolitičnimi napetostmi (rusko-ukrajinski konflikt). Tveganja glede napovedi inflacije pa so povezana predvsem z gibanjem cen nafte².

Sosednji Hrvaški se za leto 2014 še vedno napoveduje negativno rast (–0,5 %), ki pa naj bi se v letu 2015 vendarle izkopala iz recesije (0,2 %). Obetavnejše so napovedi za BiH, ki naj bi v letu 2014 beležila 1,6-odstotno rast, v letu 2015 pa naj bi ta znašala že blizu treh odstotkov³.

8.2. Razvojna strategija

Z načrtom za leto 2015 zaključujemo strategijo za obdobje 2011–2015, ki je bila zastavljena v letu 2010 in novelirana v letu 2012. Poslovni načrt 2015 je pripravljen v skladu s smernicami iz omenjene strategije. Glede na to, da prodajni postopek družbe Žito, d. d., aktivno poteka od začetka leta 2014, so bile aktivnosti družbe usmerjene predvsem v realizacijo ciljev iz strategije in sodelovanje v prodajnem postopku.

¹ European Commission: European Economic Forecast Winter 2015, 1/2015

² UMAR: Pregled uresničevanja Jesenske napovedi gospodarskih gibanj 2014, 12/2014

³ <http://www.izvoznookno.si>, 23. 2. 2015

9. UPRAVLJANJE TVEGANJ

Učinkovito obvladovanje tveganj in hitro odzivanje na tržne razmere sta nujno potrebna za uspešno konkuriranje podjetja na globalnih trgih. Tudi kadar tveganj ni mogoče povsem odpraviti, lahko z učinkovitim obvladovanjem zmanjšamo njihove posledice na sprejemljivo raven.

Upravljanje s tveganji poteka na ravni Skupine Žito tako, da se razvoj metodologije upravljanja tveganj ter vrednotenje in razvrščanje posameznih tveganj izvaja centralizirano v službi za kontroling, odgovornost za ravnanje s posameznimi tveganji pa je v pristojnosti posameznega profitnega centra oz. poslovne funkcije. Za obvladovanje tveganj skrbijo organizacijske enote, katerih redne dejavnosti so vsebinsko najbolj povezane z določeno vrsto tveganja. Poslovna tveganja obvladujemo decentralizirano, finančna tveganja pa centralizirano.

Proces upravljanja tveganj začnemo s prepoznavanjem vzrokov tveganj, ocenimo priložnosti in nevarnosti ter njihove posledice in možnosti ukrepanja. Zaznana tveganja so ovrednotena z velikostjo vpliva na rezultat in ocene verjetnosti za nastop vpliva. Izpostavljenost posameznim tveganjem je ovrednotena še z dodatnimi merili, kar omogoča pripravo predlogov in izvajanje ukrepov za obvladovanje tveganj. Opredelili smo tveganja, ki jim je izpostavljena Skupina Žito, ter glede na potencialno velikost škode in verjetnost njenega nastanka pripravili strateški zemljevid tveganj.

področje tveganja	opis tveganja	način obvladovanja	izpostavljenost
1.1. Uresničevanje razvojne strategije	verjetnost in zmožnost uresničevanja srednjeročnih ciljev, kar je povezano z zunanjimi in notranjimi dejavniki	učinkovit in transparenten sistem poslovnega načrtovanja, pravočasne in relevantne informacije za odločanje, sistem ciljnega vodenja in ustrezen razvoj kadrov	zmerna
1.2. Prehrabna zakonodaja	tveganje zaostitve zakonodaje na prehrabnem področju in predpisov pri označevanju embalaže	spremljanje predlogov zakonodajnih sprememb in čim manjše zaloge embalaže za izpeljavo sprememb znotraj prehodnih rokov	majhna
1.3. Nabava materiala	možnost motenih (nerednih, neustreznih) dobav ali nekonkurenčnih cen	analiziranje tveganja posamičnih dobaviteljev, vzpostavljane partnerskih odnosov z dobavitelji, iskanje alternativnih materialov in dobaviteljev, prilagajanje velikosti zakupov tržnim razmeram	velika
1.4. Prodaja	tveganje poslabšanja konkurenčnosti na posameznih trgih	priprava in implementacija trženjske strategije, dobri odnosi s strateškimi kupci, iskanje novih kupcev in poti	velika
1.5. Oskrba kupcev	rast cen goriva, tveganje neustreznih dobav ali neizdobav	operativno planiranje relacij, analiza pogodbenih prevoznikov in sprejem ustreznih ukrepov v primeru neustreznega poslovnega sodelovanja	zmerna
1.6. Proizvodnja	nenačrtovane zaustavitve, motnje ali napake v proizvodnji	poslovanje v skladu s standardi vodenja kakovosti, zavarovanje za primer obratovalnega zastoja, redno preventivno vzdrževanje in meritve, predvideni ukrepi za izredne razmere	zmerna
1.7. Ustreznost izdelkov	tveganje proizvodnje in prodaje neustreznih, neakovostnih in škodljivih izdelkov za zdravje	grajen sistem notranjih kontrol, delovanje po sistemu HACCP, hiter in ustrezen odziv na reklamacije	zmerna
1.8. Uvedba novih izdelkov	tveganje nedoseganja planiranega donosa pri uvedbi novih izdelkov	ustrezna priprava poslovnih načrtov in implementacija projektov, tesno sodelovanje ključnih poslovnih procesov (prodaja, marketing, razvoj, proizvodnja)	zmerna

področje tveganja	opis tveganja	način obvladovanja	izpostavljenost
1.9. Zaposleni	tveganje izgube ključnih kadrov, pomanjkanje strokovno usposobljenih kadrov	sistematično delo s ključnimi kadri, razvoj kadrov, interni prenos znanja, merjenje organizacijske kulture in klime	majhna
1.10. Varnost in zdravje pri delu	nevarnost nastanka nezgod ali poškodb na delovnem mestu	preverjanje tehnoloških postopkov, izobraževanje zaposlenih	majhna
1.11. Informacijski viri	možnost motenj v poslovnih procesih zaradi motenj na področju informacijskih virov	redno vzdrževanje in obnavljanje programske in strojne opreme, neodvisni varnostni pregledi in predvideni ukrepi za odpravo motenj	zmerna
1.12. Izguba premoženja	nevarnost odtujitve ali uničenja premoženja	izdelane ocene ogroženosti in načrt varovanja, sklepanje ustreznih zavarovanj	majhna
1.13. Okolje	nevarnost izrednih dogodkov s škodnim vplivom na okolje	preventivne vaje in interni postopki, predpisani za primere izrednih dogodkov	majhna

– Poslovna tveganja

Med poslovna tveganja smo uvrstili tveganja, povezana s sposobnostjo zagotavljanja kratkoročnega in dolgoročnega ustvarjanja poslovnih prihodkov, obvladovanjem poslovnih procesov in ohranjanjem vrednosti sredstev.

Uresničevanje razvojne strategije

Uresničevanje razvojne strategije se nanaša na verjetnost ter zmožnost uresničevanja zastavljenih srednjeročnih ciljev. Tveganja so povezana z zunanjimi dejavniki, kot so prodajni in nabavni trgi, in z notranjimi dejavniki, kot so sposobnost prilagajanja spremenjenim razmeram, zaznavanje in izkoriščanje priložnosti na trgu in obvladovanje notranjih procesov. Tveganja znižujemo z oblikovanjem in izvedbo kratkoročnih ukrepov: učinkovitim in transparentnim sistemom poslovnega načrtovanja, pravočasnimi in zanesljivimi relevantnimi informacijami za odločanje, sistemom ciljnega vodenja, zniževanjem stroškov poslovanja in izločanjem nepotrebnih aktivnosti ter ustreznim razvojem kadrov.

Prehrambna zakonodaja

Prehrambna politika EU je v primerjavi s politiko preostalega sveta zelo restriktivna. Konec leta 2014 je pričela veljati nova uredba o zagotavljanju informacij o živilih za potrošnika, ki je prinesla številne novosti pri označevanju živil, ki smo jih upoštevali pri deklariranju naših izdelkov. Velik poudarek daje označevanju alergenih sestavin in spremenjenemu podajanju prehranskih vrednosti, spremembe pa prinaša tudi pri prodaji na daljavo. Spremenjena zakonodaja je povzročila val sprememb tudi pri označevanju naših surovin. Tveganja, povezana s tem, zmanjšujemo z ažurnim in sprotim pregledovanjem ter usklajevanjem tehnološke dokumentacije, embalaže in dokumentacije dobaviteljev. Ostre so tudi omejitve, ki jih prinaša zakonodaja o prehranskih in zdravstvenih trditvah – tveganje obvladujemo s spremljanjem novodovoljenih in nedovoljenih trditvev in upoštevanjem le-teh tako pri označevanju živil kot tudi pri oglaševanju.

Nabava materiala

Ključni cilji za doseganje optimalnih rezultatov nabavne funkcije so bili tudi v letu 2014 stabilna kakovost, cenovna učinkovitost ter optimalno planiranje. Globalna situacija na nabavnih trgih je bila tudi v letu 2014 nepredvidljiva. Razmere na surovinskih trgih so še vedno nestabilne predvsem zaradi špekulativnega trgovanja, vremenskih razmer in borznih nihanj. Ob vsem tem je potrebno dodati še politično nestabilnost na nekaterih svetovnih trgih in seveda tudi vpliv tečajnih razmerij, kar je povečevalo nabavna tveganja. Le-ta obvladujemo predvsem s sprotim spremljanjem dogajanja na trgu surovin ter s pravočasnimi

terminskimi zakupi. Glede na globalno situacijo se odločamo za optimalen izbor strategije nabave strateških surovin.

Nabavni trg tudi v letu 2014 ni bil stabilen. Na področju pšenice, koruze, semen, orehov in lešnikov je bil negativni vpliv zelo slabih vremenskih razmer, kar je vplivalo na rast nabavnih cen z razliko cene sladkorja in nekaterih mlečnih produktov. Špekulativna rast cen kakavovih surovin se je nadaljevala tudi v 2014.

strateške surovine	vpliv na poslovni izid pred davki v 2014
pšenica	39 %
sladkor	6 %
riž	8 %
zdrob durum	4 %
bonbonski sirup	3 %
kakavovo maslo	3 %
kakavova masa	2 %
Skupaj	65 %

Pojasnilo: izračun prikazuje potencialni vpliv spremembe nabavnih cen strateških surovin za +/- 10 % na poslovni izid pred obdavčitvijo.

Posebno pozornost še naprej namenjamo krepitvi odnosov z dobavitelji. Na področju strateških surovin imamo sklenjene dolgoročne pogodbe o sodelovanju tako s pridelovalci kot organizatorji. Tako kot v letu 2013 smo tudi v letu 2014 nadaljevali pogovore z domačimi pridelovalci žit in v času žetve odkupili več kot za 30 % letnih potreb.

Nadaljevali smo s strategijo nabavne politike sklepanja koncernskih pogodb z dobavitelji, ki so sposobni podpirati razvojni proces, hkrati s tem pa slediti procesu izboljšav, ki so usmerjene h kupcem in njihovim zahtevam po zdravi, varni in kakovostni hrani.

Tveganje sprememb nabavnih cen se nanaša predvsem na nevarnost zvišanja nabavnih cen materialov in storitev, ki jih Skupina zaradi razmer na trgu s povečanjem prodajnih cen ne bi mogla prenesti na svoje kupce. V prodajnih pogodbah s kupci so časovna zvišanja cen natančno opredeljena, prav tako pa poskušamo v Skupini izkoristiti svojo velikost in uveljaviti večjo pogajalsko moč. Kadar predvidevamo povečanja nabavnih cen, ki so posledica dogajanja na svetovnih trgih ali vremenskih razmer, kratkoročno povečamo zalogo določene surovine, če je to fizično mogoče in ekonomsko upravičeno. Zaradi nepredvidljivih razmer po izbruhu gospodarske in finančne krize smo zakupe surovin v večini primerov spremenili iz dolgoročnih v kratkoročne ter tako prešli k sprotnim zakupom.

Prodaja

Prodajna tveganja so povezana s konkurenčnostjo pri prodaji izdelkov ter storitev na posameznih trgih in obsegajo tveganje ustrezne trženjske strategije (blagovne znamke, cenovna ter kakovostna konkurenčnost izdelkov, embalaža ipd.), tveganje naraščanja pogajalske moči velikih trgovcev in trgovskih mrež ter tveganje naraščanja tržnega deleža tujih diskontnih trgovcev. Tveganja zmanjšujemo s kakovostno pripravo in implementacijo trženjske strategije, ki temelji na podrobni produktni analizi, analizi kupcev, konkurence in analizi prodajnih trgov. Negujemo dobre odnose s strateškimi kupci in intenzivno iščemo nove kupce in prodajne poti. Pomemben distribucijski kanal predstavlja lastna maloprodaja, katere dejavnost smo v letu 2010 oddelili na samostojno družbo Žito maloprodaja, d. o. o. V prihodnosti želimo odpreti dodatne maloprodajne enote ter s tem zmanjšati odvisnost od velikih trgovcev.

Oskrba kupcev

V Skupini Žito (z nekaterimi minimalnimi izjemami) skoraj v celoti uporabljamo cestni prevoz, na katerega najbolj vpliva cena nafte. Prevoz izdelkov do kupcev opravljajo pogodbeni partnerji, pogodbe z njimi pa vključujejo možnost spremembe cene prevoza ob spremembi cene nafte. Logistična tveganja obvladujemo z optimiziranjem relacij, kar vpliva na zmanjševanje števila prevoženih kilometrov. Glede na kompleksnost distribucije in naravo izdelkov (ti morajo biti hitro distribuirani in glede na vrsto izdelka prepeljani v treh temperaturnih režimih) je obvladovanje neizdobav pomembno področje. Obvladujemo ga z operativnim planiranjem in tesnim sodelovanjem med posameznimi poslovnimi procesi (prodaja – marketing – proizvodnja). Navedene procese obvladujemo. Število neizdobav je bilo v letu 2014 v skladu s postavljenimi cilji, prav tako njihova vrednost.

Proizvodnja

Proizvodna tveganja se nanašajo na motnje v proizvodnih procesih. Obvladujemo jih z organiziranim poslovanjem, saj poslujemo v skladu s standardom vodenja kakovosti ISO 9001:2008. Z nadgradnjo sistema smo upoštevali tudi smernice za pripravljenost na izredne razmere, ki bi omogočale neprekinjeno proizvodnjo ob posebnih dogodkih. Pripravljen je načrt za vsa taka predvidena tveganja. V sklopu obvladovanja proizvodnih tveganj je posebna skrb posvečena delovanju ključne opreme, infrastrukture (nemotena oskrba z energenti) in razpoložljivosti proizvodnih zmogljivosti. Proizvodno tveganje je večje pri linijski proizvodnji in ga obvladujemo z delovno usposobljenostjo zaposlenih in rednim vzdrževanjem proizvodnih linij.

Ustreznost izdelkov

V naši dejavnosti je proizvodnja kakovostnih in varnih izdelkov še zlasti pomembna, saj neposredno vplivajo na zdravje in počutje ljudi. Delujemo po sistemu zagotavljanja varnih živil HACCP. Sistem vodenja varnosti živil je preventivni sistem, ki temelji na analizi tveganja. S tem je omogočeno pravočasno postavljanje ukrepov in vodenje nadzorov, zato da bi bilo manj potencialno nevarnih izdelkov na trgu.

Uvedba novih izdelkov

Med razvojna tveganja uvrščamo tveganja, povezana z doseganjem načrtovane donosnosti pri uvedbi novih izdelkov. Tveganja zmanjšujemo z ustrezno pripravo poslovnih načrtov, vključno z raziskavo trga in predvideno strategijo uvajanja izdelkov na trg, v izvedbeni fazi pa s sistematičnim in projektnim pristopom z rednim spremljanjem doseganja zastavljenih ciljev in definiranjem korektivne aktivnosti, če pride do odstopanj.

Zaposleni

Kadrovska tveganja so povezana z razpoložljivostjo ustreznih kadrov. Nenehna rast konkurenčnosti na prodajnih trgih in dodatno še gospodarska kriza narekujeta zmanjšanje stroškov zaposlenih in stroškov dela, kar zastruje pogoje za socialni dialog. Zato je bila večja pozornost posvečena ustreznemu in pravočasnemu informiranju, odzivanju na vprašanja in nejasnosti, ki se pojavljajo med zaposlenimi v zvezi z zniževanjem števila zaposlenih, zdravega delovnega okolja in s problematiko odhodov kakovostnih delavcev in strokovnjakov. Posebno pozornost namenjamo ključnim kadrom, spremljamo njihovo izobraževanje in razvoj, hkrati pa povečujemo njihovo odgovornost na delovnih mestih ter spodbujamo prevzemanje novih zadolžitev in razporejanje na nova delovna mesta.

Varnost in zdravje pri delu

Tveganje poškodb pri delu zmanjšujemo z rednim izobraževanjem zaposlenih, povezanim predvsem z varstvom pri delu, uporabo zaščitne opreme ter z investicijami v prenovo in nabavo nove opreme.

Informacijski viri

Informacijski viri so posamezne informacijske storitve in aplikacije. Tveganja so povezana z zagotavljanjem poenotenega in kompatibilnega informacijskega sistema, zagotavljanjem sprotnega prenašanja podatkov ter vzdrževanjem in varnostjo podatkov. Obvladujemo jih z načrtovanjem ukrepov za posamezne vrste motenj delovanja informacijskega sistema, predpisanim procesom dodeljevanja uporabniških dostopov in pravic, ustrezno strežniško in komunikacijsko arhitekturo, uvajanjem sodobnih varnostnih rešitev, ustrezno pogodbeno urejenimi razmerji do zunanjih izvajalcev ter rednim vzdrževanjem in obnavljanjem programske in strojne opreme.

Izguba premoženja

Tveganja izgube premoženja se nanašajo na obvladovanje premoženjskih tveganj. Med slednje štejemo npr. možnosti požarov, vlomov, strojelomov in izpade proizvodnje. Skupina Žito ključna premoženjska tveganja prenaša na zavarovalnice in tako zmanjšuje izpostavljenost do njih.

Okolje

Proizvodna dejavnost Žita spada med dejavnosti, ki so manj obremenjujoče za okolje. V Skupini stremimo k visokim ekološkim standardom poslovanja, kot sta dosledno ločevanje odpadkov in uporaba materialov, ki so prijazni okolju. V letu 2014 ni bilo nobenega dogodka, ki bi škodljivo vplival na okolje.

– Finančna tveganja

V skladu z mednarodnimi standardi računovodskega poročanja so finančni instrumenti razdeljeni na tveganja, povezana s trgov (obrestno in valutno tveganje), kreditna tveganja in likvidnostna tveganja. Finančna tveganja spremlja in obvladuje finančna služba, kreditno tveganje pa temeljito spremlja služba za izterjavo, ki preverja bonitete kupcev, spremlja poplačila terjatev in po potrebi predlaga tudi omejitve prodaje nekaterim kupcem. Podrobneje so finančna tveganja in njihov vpliv na poslovanje Žita opredeljeni v računovodskem delu v poglavju Cilji in politike upravljanja tveganj.

področje tveganja	opis tveganja	način obvladovanja	izpostavljenost
kreditno tveganje	tveganje neplačila kupcev	omejevanje maksimalne izpostavljenosti do posameznih kupcev, aktivno upravljanje s terjatvami, izračunavanje bonitetnih ocen	velika
valutno tveganje	možnost izgube zaradi neugodnega gibanja deviznih tečajev	obvladovanje odprte pozicije, spremljanje finančnih trgov, varovanje z uporabo ustreznih finančnih instrumentov	zmerna
obrestno tveganje	možnost izgube zaradi neugodnega gibanja obrestnih mer	spremljanje gibanja obrestnih mer, pogajanja s kreditnimi institucijami	zmerna
likvidnostno tveganje	možnost pomanjkanja likvidnih sredstev za servisiranje poslovnih in finančnih obveznosti	vnaprej dogovorjene kreditne linije in načrtovanje denarnega toka	zmerna

Strateški zemljevid tveganj

Največjo pozornost zahtevajo tveganja, ki so glede na razmerje med verjetnostjo nastanka in škodo obarvana rdeče. Tveganja, obarvana rumeno, zahtevajo manj pozornosti, najmanj nevarna pa so tveganja, ki so obarvana zeleno.

vrsta tveganja	velikost škode				verjetnost			
	majhna	zmerna	velika	zelo velika	visoka	srednja	nizka	zelo nizka
kriterij	do 50 t€	50–250 t€	250–500 t€	nad 500 t€	nad 20 %	med 10 in 20 %	med 5 in 10 %	pod 5 %
1. Poslovna tveganja								
1.1. Uresničevanje razvojne strategije								
1.2. Prehrambna zakonodaja								
1.3. Nabava materiala								
1.4. Prodaja								
1.5. Oskrba kupcev								
1.6. Proizvodnja								
1.7. Ustreznost izdelkov								
1.8. Uvedba novih izdelkov								
1.9. Zaposleni								
1.10. Varnost in zdravje pri delu								
1.11. Informacijski viri								
1.12. Izguba premoženja								
1.13. Okolje								
2. Finančna tveganja								
2.1. Kreditna tveganja								
2.2. Valutna tveganja								
2.3. Obrestna tveganja								
2.4. Likvidnostna tveganja								

V letu 2014 so se najbolj povečala nabavna tveganja. Razmere na trgih prehrambnih surovin ostajajo zelo nepredvidljive, cene posameznih surovin pa dosegajo rekordne vrednosti. Zaradi špekulativnega trgovanja, naravnih nesreč, prehrambne krize in socialnih nemirov, ki so jih izzvale visoke cene hrane ter pomanjkanje dostopa do surovin, so postale surovine najpomembnejša konkurenčna prednost podjetij v svetovnem gospodarstvu.

10. ANALIZA POSLOVANJA

10.1. Poslovanje

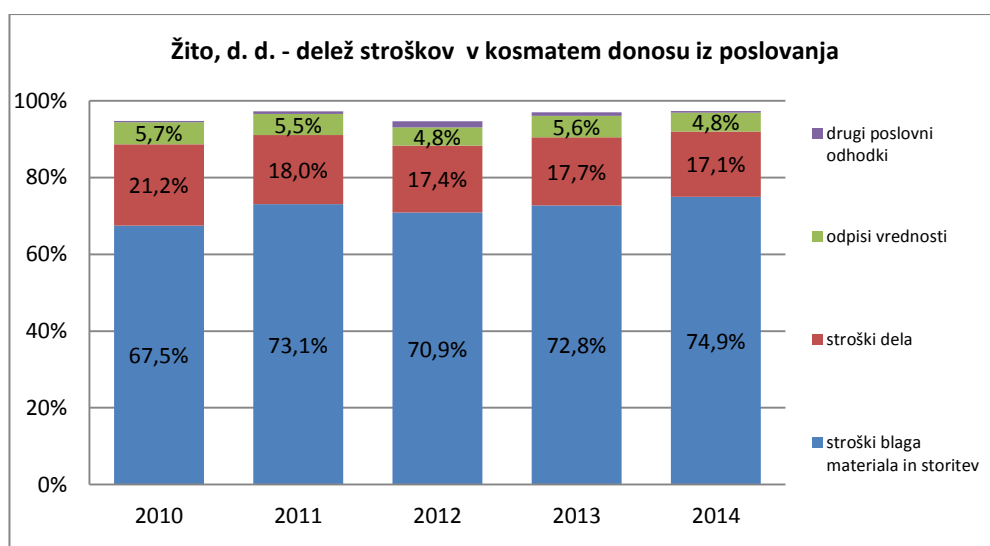
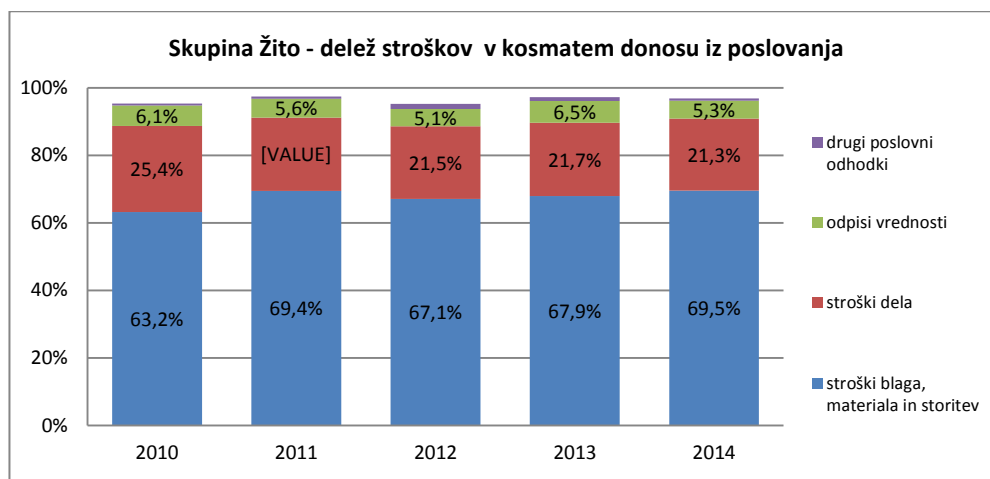
Revidirani letni konsolidirani računovodski izkazi so pripravljani v skladu z določili Mednarodnih standardov računovodskega poročanja (MSRP).

v tisoč EUR	Skupina Žito					Žito, d. d.				
	2010	2011	2012	2013	2014	2010	2011	2012	2013	2014
čisti prihodki od prodaje	111.778	115.716	111.173	110.861	113.747	105.338	106.432	103.329	103.726	106.397
sprememba vrednosti zalog	-1.313	147	-768	-139	-456	-856	304	-704	-244	-395
drugi poslovni prihodki	1.175	1.404	4.662	1.881	2.725	756	951	4.069	1.090	1.479
kosmati donos iz poslovanja	111.639	117.267	115.067	112.602	116.016	105.237	107.686	106.694	104.571	107.481
stroški blaga, materiala in storitev	70.605	81.418	77.236	76.493	80.669	71.049	78.710	75.675	76.088	80.553
stroški dela	28.387	25.482	24.742	24.396	24.732	22.277	19.384	18.584	18.508	18.365
odpisi vrednosti	6.796	6.526	5.851	7.288	6.151	6.014	5.936	5.090	5.840	5.211
- od tega amortizacija	6.315	6.029	5.529	5.671	5.406	5.348	5.364	4.816	4.534	4.548
drugi poslovni odhodki	579	820	1.780	1.298	773	410	679	1.655	1.026	501
EBITDA	11.588	9.050	7.606	8.799	9.097	10.834	8.340	7.127	7.643	7.399
poslovni izid iz poslovanja	5.273	3.021	5.457	3.128	3.691	5.486	2.976	5.691	3.109	2.851
finančni prihodki	155	147	267	675	266	443	361	434	827	361
finančni odhodki	2.769	1.252	4.785	994	627	2.728	1.258	4.799	894	615
neto finančni izid	-2.614	-1.104	-4.518	-319	-361	-2.285	-897	-4.364	-68	-254
poslovni izid pred davki	2.658	1.917	940	2.809	3.330	3.201	2.079	1.326	3.042	2.597
davek iz dobička	539	0	279	331	263	539	0	279	284	245
odloženi davki	426	-398	-271	-278	-47	-123	-412	-297	-261	-8
čisti poslovni izid	2.546	1.519	389	2.200	3.020	2.540	1.667	750	2.496	2.344
čisti posl. izid večinskega lastnika	2.546	1.519	391	2.201	3.020	-	-	-	-	-

Čisti prihodki od prodaje Skupine Žito so znašali 113.747 tisoč evrov, kar je za 2,6 % več kot v letu 2013. Na domačem trgu smo ustvarili 81 % vseh prihodkov od prodaje, 19 % pa smo jih ustvarili na tujih trgih. Podrobnejši pregled prodajnih rezultatov po posameznih programih in trgih prikazujemo v poglavju Trženje.

Usredstveni lastni proizvodi in drugi poslovni prihodki so skupaj znašali 2.725 tisoč evrov. Drugi poslovni prihodki se nanašajo predvsem na odpravo rezervacij, prejete odškodnine od nastalih škod, dobiček pri prodaji osnovnih sredstev ter odpravo rezervacij za odpravnine in črpanje subvencij.

Poslovni odhodki Skupine Žito so znašali 112.325 tisoč evrov, kar je za 3,6 % več kot v letu 2013. Delež poslovnih odhodkov v kosmatem donosu iz poslovanja je znašal 96,8 % in je bil za 0,4 odstotne točke nižji kot v letu 2013. Med poslovnimi odhodki so najpomembnejši stroški blaga, materiala in storitev, ki v strukturi kosmatega donosa iz poslovanja predstavljajo 69,5 %. Stroški dela predstavljajo 21,3 %, amortizacija in drugi odpisi vrednosti 5,3 %, drugi poslovni odhodki pa 0,7 %.



Stroški blaga, materiala in storitev v Skupini Žito so znašali 80.669 tisoč evrov in so glede na predhodno leto višji za 5,5 %. Stroški blaga in materiala so višji za 4,0 %, stroški storitev pa so višji za 9,7 %. Med njimi so se najbolj povečali stroški najete delovne sile, stroški oglaševanja in stroški transporta.

Strošek dela je znašal 24.732 tisoč evrov in se je povečal za 1,4 %. Skupno število zaposlenih v Skupini se je povečalo za 4 oziroma 0,5 %, tako da je imela Skupina Žito ob koncu leta 1.143 zaposlenih.

Odpisi vrednosti na ravni Skupine Žito znašajo 6.151 tisoč evrov in so v primerjavi s predhodnim letom nižji za 15,6 %. Od tega se na amortizacijo nanaša 5.406 tisoč evrov. Le-ta se je znižala za 4,7 %.

Med drugimi poslovnimi odhodki v višini 773 tisoč evrov prevladujejo prispevki za stavbna zemljišča.

Konsolidirani dobiček iz poslovanja pred amortizacijo, obrestmi in davki (EBITDA) znaša 9.097 tisoč evrov in je v primerjavi z letom 2013 višji za 3,4 %. EBITDA predstavlja 7,8-odstotni delež v kosmatem donosu iz poslovanja in je enaka kot v letu 2013.

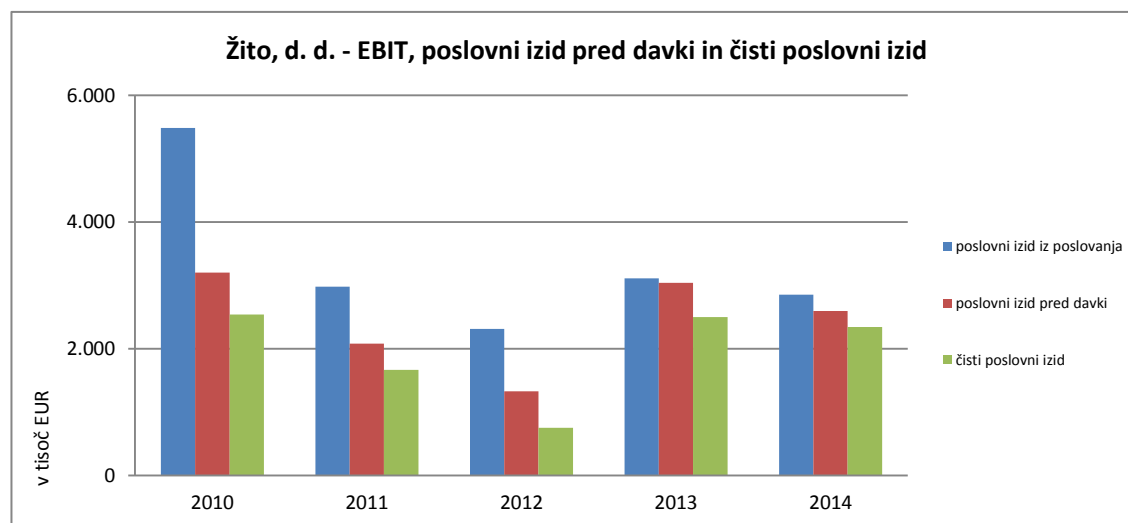
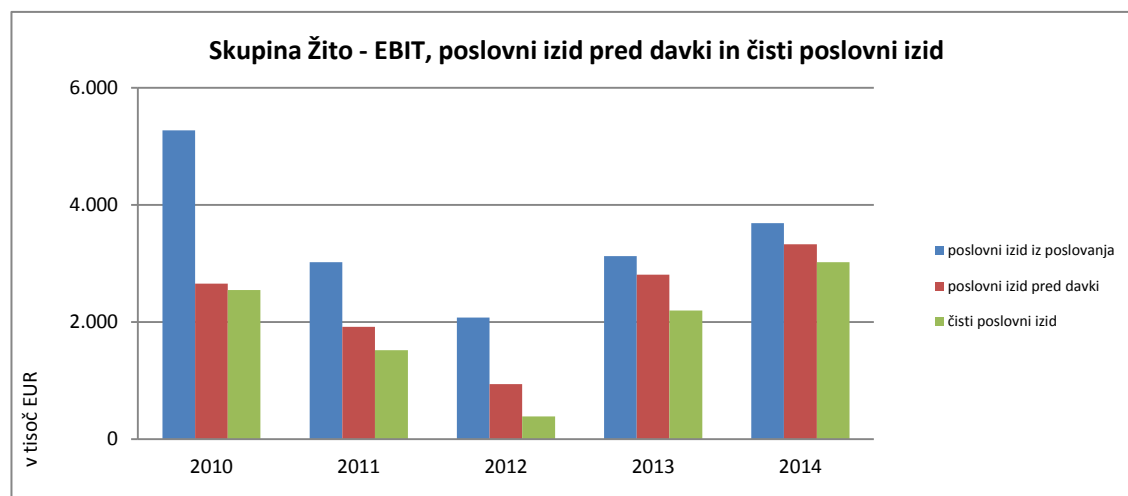
Konsolidirani dobiček iz poslovanja (EBIT) znaša 3.691 tisoč evrov, kar je za 18,0 % več kot v predhodnem letu.

Poslovni izid iz financiranja je izguba v višini 361 tisoč evrov.

Poslovni izid pred obdavčitvijo znaša 3.330 tisoč evrov in je za 18,5 % višji kot v letu 2013. Neto učinek obračuna davkov se nanaša na odpravo odloženih davkov ter na davek iz dobička.

Skupina Žito je v letu 2014 ustvarila 3.020 tisoč evrov čistega dobička, kar je za 37,3 % več kot v letu 2013. Po iztisnitvi manjšinskih delničarjev v družbi Žito maloprodaja, d. o. o., je dobiček večinskega lastnika enak dobičku Skupine.

Družba Žito, d. d., je v letu 2013 ustvarila 2.344 tisoč evrov čistega dobička, kar je za 6,1 % manj kot v letu 2013.



10.2. Sredstva in obveznosti do virov sredstev

Bilančna vsota Skupine Žito je na dan 31. 12. 2014 znašala 115.473 tisoč evrov, kar je za 1,7 % manj kot ob koncu predhodnega leta.

v tisoč EUR	Skupina Žito				Žito, d. d.			
Sredstva	31. 12. 2014	str v %	31. 12. 2013	str v %	31. 12. 2014	str v %	31. 12. 2013	str v %
Dolgoročna sredstva	64.977	56	65.782	56	61.436	53	62.310	52
Osnovna sredstva	56.064	49	57.289	49	40.501	35	41.464	34
Druga dolg. sredstva	8.913	8	8.493	7	20.935	18	20.846	17
Kratkoročna sredstva	50.444	44	51.715	44	54.906	47	58.167	48
Zaloge	15.246	13	15.791	13	13.131	11	13.628	11
Posl. terjatve	29.666	26	29.593	25	31.434	27	32.518	27
Druga kratk. sred.	5.532	5	6.331	5	10.341	9	12.021	10
Aktivne časovne razmejitve	51	0	23	0	30	0	1	0
Sredstva	115.473	100	117.521	100	116.372	100	120.477	100

Dolgoročna sredstva, ki v strukturi predstavljajo 56,3 % sredstev, so se v primerjavi s predhodnim letom znižala za 1,2 %. Kratkoročna sredstva predstavljajo 43,7 % sredstev in so nižja za 2,5 %. Med slednjimi ugotavljamo največji upad pri zalogah, ki so se znižale za 545 tisoč evrov oziroma za 3,5 %.

v tisoč EUR	Skupina Žito				Žito, d. d.			
Obveznosti do virov sredstev	31. 12. 2014	str v %	31. 12. 2013	str v %	31. 12. 2014	str v %	31. 12. 2013	str v %
Kapital	70.857	61	70.223	60	73.969	64	73.958	61
Rezervacije	5.112	4	5.220	4	2.478	2	2.544	2
Obveznosti	37.587	33	39.452	34	38.244	33	41.538	34
- po ročnosti:								
Dolgoročne obveznosti	8.418	7	2.160	2	8.418	7	2.160	2
Kratkoročne obveznosti	29.169	25	37.292	32	29.826	26	39.378	33
- po vsebini:								
Finančne obveznosti	18.400	16	22.115	19	19.389	17	23.536	20
Poslovne obveznosti	19.187	17	17.336	15	18.855	16	18.001	15
Pasivne časovne razmejitve	1.916	2	2.626	2	1.680	1	2.437	2
Obveznosti do virov sredstev	115.473	100	117.521	100	116.372	100	120.477	100

V sestavi obveznosti do virov sredstev predstavlja kapital 61,4 %, kar je za 1,6 odstotne točke več kot ob koncu leta 2013. Rezervacije, ki predstavljajo 4,4 % bilančne vsote, so se v letu dni zmanjšale za 2,1 %. Dolgoročne in kratkoročne obveznosti znašajo 37.587 tisoč evrov in so se v letu dni znižale za 4,7 %. Ob koncu leta 2014 je Skupina Žito imela 18.400 tisoč evrov finančnih obveznosti, kar je za 16,8 % manj kot pred letom. Poslovne obveznosti so znašale 19.187 tisoč evrov in so za 10,7 % višje kot pred letom.

10.3. Kazalniki uspešnosti in gotovosti poslovanja

Kazalniki uspešnosti poslovanja

	Skupina Žito					Žito, d. d.				
	2010	2011	2012	2013	2014	2010	2011	2012	2013	2014
Kazalniki donosnosti										
Delež EBITDA v kosmatem donosu	10,4 %	7,7 %	6,8 %	7,8 %	7,8 %	10,3 %	7,7 %	6,7 %	4,1 %	6,9 %
Donosnost prodaje (ROS)	2,28 %	1,31 %	0,35 %	1,98 %	2,66 %	2,41 %	1,57 %	0,73 %	2,41 %	2,20 %
Donosnost kapitala (ROE)	3,70 %	2,19 %	0,56 %	3,16 %	4,28 %	3,58 %	2,33 %	1,05 %	3,43 %	3,17 %
Donosnost sredstev (ROA)	2,14 %	1,28 %	0,32 %	1,85 %	2,59 %	2,13 %	1,40 %	0,62 %	2,07 %	1,98 %
Dodana vrednost (DV) v mio EUR	40,5	35,0	32,7	34,8	34,6	33,8	28,3	26,0	27,5	26,4
DV na zaposlenega v tisoč EUR	28,3	28,2	27,7	31,2	31,5	33,1	32,6	31,7	34,8	34,4
Delež stroškov dela v DV	70,2 %	72,7 %	75,7 %	70,1 %	71,5 %	66,0 %	68,5 %	71,5 %	67,4 %	69,5 %
Upravljanje obratnega kapitala										
Dnevi vezave zalog	82,2	77,3	89,8	82,8	73,1	79,4	75,5	87,7	78,8	68,1
Dnevi vezave terjatev do kupcev	76,3	81,9	91,3	93,3	92,9	89,9	100,8	113,0	113,7	108,2
Dnevi vezave obveznosti do dobaviteljev	57,4	53,5	59,5	65,3	68,0	56,4	53,2	60,6	70,0	71,7

Pojasnila z izračunom:

- dnevi vezave zalog: povprečne zaloge * 365/(proizvajalni stroški prodanih proizvodov + nabavna vrednost blaga),
- dnevi vezave terjatev: povp. terjatve do kupcev * 365/poslovni prihodki,
- dnevi vezave obveznosti do dobaviteljev: povp. stanje obveznosti do dobaviteljev*365/stroški materiala, blaga in storitev.

V letu 2014 so bili kazalniki uspešnosti poslovanja na splošno boljši kot v letu 2013 in boljši od načrtovanih. Donosnost prodaje je znašala 2,66 %, donosnost kapitala 4,28 %, donosnost sredstev pa je znašala 2,59 %.

V Skupini Žito smo v letu 2014 ustvarili za 34.574 tisoč evrov dodane vrednosti, kar je za 0,7 % manj kot v predhodnem letu, ko je znašala 34.812 tisoč evrov. Dodana vrednost na zaposlenega je znašala 31.535 evrov, kar je za 1,2 % več kot v predhodnem letu. Delež stroškov dela v dodani vrednosti se je povečal za 1,4 odstotne točke na 71,5 %.

Učinkovito upravljanje obratnega kapitala je postalo v težkih gospodarskih razmerah še posebej pomembno. Skupina Žito je sicer izvedla številne ukrepe za izboljšanje obvladovanja zalog in terjatev, kar se kaže tudi pri nekaterih kazalnikih: skupina ima zaloge v povprečju vezane 73,1 dni, v roku enega leta pa so se dnevi njihove vezave skrajšali za 9,7 dni, vezava terjatev do kupcev se je skrajšala z 93,3 na 92,9 dni, vezava obveznosti do dobaviteljev pa se je podaljšala za 2,5 dneva – na 68 dni.

Kazalniki gotovosti poslovanja

	Skupina Žito					Žito, d. d.				
	2010	2011	2012	2013	2014	2010	2011	2012	2013	2014
Kazalnik financiranja										
Stopnja lastniškosti financiranja	59,8 %	57,0 %	57,4 %	59,8 %	61,4 %	61,6 %	58,9 %	59,2 %	61,4 %	63,6 %
Stopnja zadolžitve	24,8 %	30,0 %	28,3 %	24,0 %	20,6 %	26,8 %	31,1 %	24,8 %	24,1 %	20,8 %
Finančni vzvod	35,3 %	38,6 %	38,2 %	32,7 %	31,8 %	35,8 %	38,8 %	36,2 %	33,4 %	32,2 %
Kazalnika plačilne sposobnosti										
Kratkoročni koeficient	1,38	1,26	1,47	1,39	1,73	1,50	1,36	1,57	1,48	1,84
Pospešeni koeficient	0,90	0,79	0,96	0,96	1,21	1,11	0,94	1,12	1,13	1,40
Kazalnik kreditne sposobnosti										
Obrestno pokritje	5,57	2,96	2,17	3,49	6,58	5,80	2,92	2,37	3,82	4,98

Pojasnila z izračunom:

- stopnja lastniškosti financiranja: kapital/obveznosti do virov sredstev,
- stopnja zadolžitve: finančne obveznosti/(finančne obv. + kapital),
- finančni vzvod: neto obveznosti/(kapital + neto obveznosti),
neto obveznosti: finančne obv. + poslovne obv. – denarna sredstva,
- kratkoročni koeficient: kratkoročna sredstva/kratkoročne obveznosti,
- pospešeni koeficient: (kratkoročna sredstva – zaloge)/kratkoročne obveznosti,
- obrestno pokritje: dobiček iz poslovanja/finančni odhodki za obresti.

Zmanjšanje zadolženosti in izboljšanje poslovanja sta dejavnika, ki sta najbolj vplivala na kazalnike financiranja. Skupne obveznosti so se v letu 2014 znižale za 4,7 %. Od tega so se finančne obveznosti znižale za 16,8 %, poslovne obveznosti pa so se povečale za 10,7%. Če gledamo po ročnosti, se zmanjšuje delež kratkoročnih obveznosti, delež dolgoročnih obveznosti pa se povečuje. Stopnja lastniškosti financiranja se je povežala na 61,4 %. Stopnja zadolžitve se je znižala na 20,6 %. Kazalnik finančnega vzvoda se je znižal z 32,7 na 31,8 %.

Skupina Žito je sposobna redno poplačevati svoje obveznosti, kar potrjujejo tudi kazalniki likvidnosti. Kratkoročni koeficient v višini 1,73 kaže, da takojšnje unovčenje vseh kratkoročnih sredstev (ob predpostavki, da so vsa kratkoročna sredstva popolnoma likvidna) več kot zadostuje za pokritje vseh kratkoročnih obveznosti. Pospešeni koeficient 1,21 pa kaže, da takojšnje unovčenje vseh likvidnih sredstev in terjatev zadostuje za pokritje vseh kratkoročnih obveznosti, med katerimi predstavljajo obveznosti do bank 34,2 %.

Obrestno pokritje pokaže, za kolikokrat se lahko zniža dobiček iz poslovanja, ne da bi bilo ogroženo odplačevanje obresti. Višji kazalnik je ugodnejši za upnika – v letu 2014 se je v primerjavi z letom 2013 še izboljšal in je znašal 6,58.

11. TRŽENJE

11.1. Prodaja po prodajnih področjih

Pojasnilo: prodajni podatki v celotnem 12. poglavju zajemajo fakturirano realizacijo iz naslova prodaje izdelkov, ne zajemajo pa dodatnih popustov, superrabatov in cassascontov, prodaje trgovskega blaga v maloprodaji ter prihodkov od prodaje storitev in materialov, zato se navedeni podatki v tem poglavju razlikujejo od podatkov v računovodskem delu.

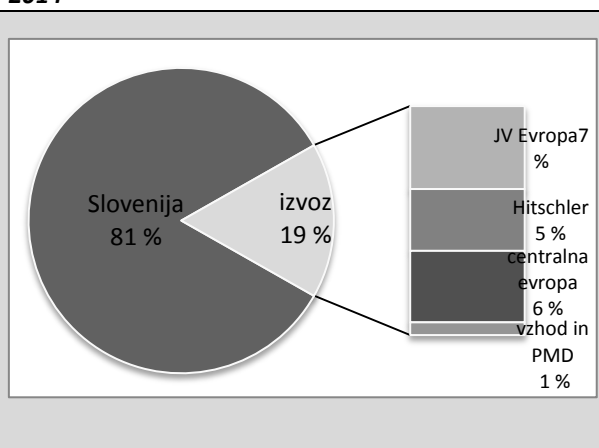
Skupina Žito je v letu 2014 prodala za 113,7 mio evrov izdelkov, kar je za 2,9 % več kot v letu 2013. Rast prodaje je Skupina Žito v letu 2014 dosegla v izvozu. Na domačem trgu je prodala za 92,2 mio evrov izdelkov, kar je za 0,1 mio EUR manj kot v letu 2013. S tem je vrednostna prodaja na domačem trgu ostala na ravni leta 2013.

Tabela 1: Prodaja Skupine Žito po trgih v tisoč EUR

v tisoč EUR	leto 2014	leto 2013	ind/2013
Slovenija	92.196	92.327	99,9
izvoz	21.520	18.141	118,6
JV Evropa	7.892	6.572	120,1
Hitschler	5.346	4.899	109,1
centralna Evropa	7.167	5.662	126,6
vzhod in PMD*	1.115	1.008	110,4
SKUPAJ	113.716	110.468	102,9

*PMD = prekomorske države

Graf 1: Delež prihodkov od prodaje po trgih v letu 2014



Skupina Žito je v letu 2014 s prodajo na domačem trgu ustvarila 81 % vseh prihodkov od prodaje, s prodajo na tujih trgih pa preostalih 19 %. V celotni prodaji je delež izvoza glede na leto 2013 porasel za 3 odstotne točke. V izvozu predstavlja največji delež prodaja na trg JV Evrope, nato sledi trg centralne Evrope s 6-odstotnim deležem v prodaji in Hitschler s 5-odstotnim deležem. Preostali, manjši del prodaje v izvoz predstavljata področji vzhod (Rusija in Ukrajina) ter prekomorske države (ZDA, Kanada, Izrael).

- Slovenija**

Znaki stabilizacije pozitivno vplivali na poslovanje Skupine Žito

V letu 2014 se je trend gibanja gospodarske klime po dveh letih občutnega padca nekoliko umiril, a je še vedno na letnem nivoju doživel rahel padec. Kasneje se je sicer opazil rahel optimizem, kar pa ni privedlo do rasti zasebne potrošnje. Prihodek od prodaje v trgovini na drobno je bil v zadnjem četrtletju 2014 za 1,5 % nižji kot v preteklem letu. Potrošniki še naprej ostajajo najbolj previdni predvsem pri nakupih trajnih dobrin, a manj kot v predhodnih dveh letih, kar nakazujejo tudi kazalniki potrošnje teh dobrin (prihodek v trgovini s trajnimi dobrinami, prve registracije vozil).

Prihodek od prodaje živil se je zmanjšal (za 1,7 %*), prihodek od prodaje neživil pa se je nekoliko povečal (za 0,4 %*). Med drugim so preteklo leto zaznamovale tudi nižje cene nekaterih surovin ter nadaljnje padanje prodaje pri klasičnih trgovcih, ki se nadaljuje že šesto leto, ter rast prodaje v diskontnih trgovinah. Leto 2014 se je tako v trgovini na drobno končalo z za 0,1 % nižjim realnim prihodkom od prodaje kot leto 2013.

Preudarnost in previdnost potrošnika pri nakupu se odraža predvsem v tem, da:

- potrošnik v čedalje večji meri zamenjuje priznane blagovne znamke za trgovske znamke,
- aktivno spremlja promocijske aktivnosti in večji del nakupa izvede na izdelkih vključenih v cenovne akcije,
- zamenjuje mesto nakupa (v letu 2014 povprečni kupec mesečno zamenja 4,7 trgovca **),
- povečuje obiske manjših trgovin, saj se s tem izogne večji nakupni košarici,
- opravi manj nakupov mesečno,
- nakupuje osnovna prehranska živila in se vedno bolj izogiba nakupov »luksuznih« izdelkov.

Na slovenskem trgu je Skupina Žito v letu 2014 ustvarila za 92,2 mio evrov prihodkov od prodaje, kar je podoben nivo kot leta 2013. Padec prodaje smo beležili na nekaterih blagovnih skupinah stebrov Sodobna kuhinja in Kruh, medtem ko smo se na področju mlinarstva soočali s padanjem prodajnih vrednosti iz naslova padanja povprečnih cen surovin.

Nadaljevali smo s povečanjem pozornosti delu na terenu ter izobraževanju prodajnega osebja. Skupaj s kupci smo uspeli znižati tudi vračila neprodanega blaga. Povečali smo aktivnosti na področju sodelovanja prodaje z ostalimi sektorji znotraj družbe s ciljem povečanja osredotočenosti prodajnega osebja na zunanje okolje, ki je temeljila na dvigu frekvence obiskov, intenzivnem delu s strežnim osebjem in prilagoditvijo aktivnosti na končnega potrošnika posameznega ključnega kupca.

V letu 2014 smo nadaljevali svojo osredotočenost na krepitev lastnih blagovnih znamk skladno s strategijami po posameznih blagovnih znamkah. Prav tako smo bili aktivni v iskanju novih prodajnih poti ter pri sočasnem vključevanju presežkov proizvodnje v segment trgovskih blagovnih znamk, kjer smo bili v letu 2014 dokaj uspešni.

**vir: Statistični urad RS*

*** vir: tržni deleži, Agencija Nielsen*

• Jugovzhodna Evropa

Jugovzhodna Evropa ostaja najpomembnejše področje izvoza, najpomembnejša trga pa sta še vedno Hrvaška ter Bosna in Hercegovina. Na tem področju smo v letu 2014 pozicijo blagovne znamke Zlato polje (riž, mlevski izdelki, testenine) močno okrepili. V kategoriji riž ostajamo vodilni med blagovnimi znamkami na trgu Hrvaške, tržni delež smo še povečali. Tudi na trgu Bosne in Hercegovine ostajamo med vodilnimi blagovnimi znamkami v tem segmentu. Uspešno smo povečali prodajo testenin v Bosni in Hercegovini ter to blagovno skupino ponovno pozicionirali na trg Hrvaške. Na hrvaškem trgu smo prevzeli vodilni tržni delež v kategoriji prepečenca in v celotni regiji rasli tudi v kategoriji bombonov. Na hrvaški trg smo uspešno vstopili tudi z novima kategorijama kruh in pekovsko pecivo (program dopeke).

• Hirschler

Po dveletnem upadanju prihodkov do kupca Hirschler so se le-ti v letu 2014 povišali. Za tega partnerja je bilo izdelanih 2.217 ton izdelkov, kar je za 16 % več kot v letu 2013. Povečanje obsega poslovanja je posledica uspešnega razvoja skupine izdelkov sadnega gumija, ki v letu 2014 predstavlja 23,4 % skupne

realizacije. Za leto 2015 smo razvili in pripravili nove izdelke, hkrati pa spreminjamo embalažo izdelkov lastne blagovne znamke. Za potrebe izvoznih trgov smo razvili novo blagovno znamko Mimondo.

- **Centralna Evropa**

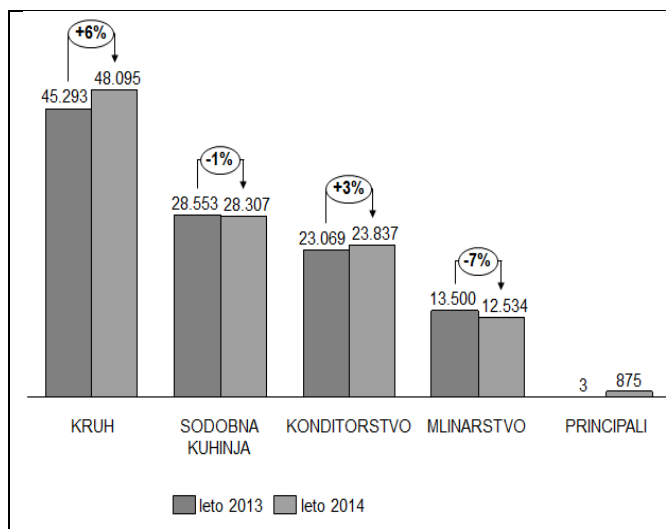
Na trgu centralne Evrope smo v letu 2014 uresničili pomemben korak v kategoriji kruha in pekovskega peciva, ki smo si ga začrtali že v preteklem letu. Le-ta nam je prinesel tudi največjo rast prodaje. Kruh in pekovsko pecivo (program dopeka) izvažamo že v več kot šest držav tega področja. Svojo konkurenčnost dosegamo s kakovostnimi izdelki, ki so nišni, specialni. Bonboni in trajni pekovski izdelki ostajajo pomembni na tem področju.

- **Vzhodna Evropa in Severna Amerika**

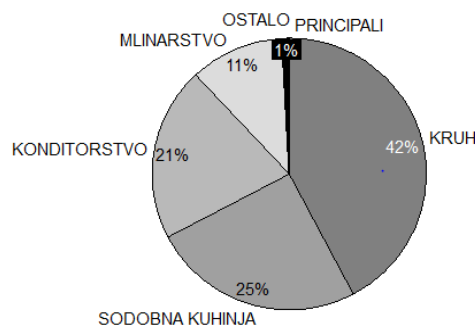
Na področju Severne Amerike beležimo rast pri prodaji trajnih pekovskih izdelkov. S pridobitvijo certifikata Kosher za bonbone smo uspeli dobiti nove kupce v tej kategoriji tudi v Izraelu. V vzhodni Evropi pa smo bili, tako kot večina, ki posluje z Ukrajino in Rusijo, prikrajšani za večji del posla zaradi slabih ekonomsko-političnih razmer.

11.2. Prodaja po prodajnih stebrih

Graf 2: Pregled prodaje Skupine Žito po stebrih v tisoč EUR



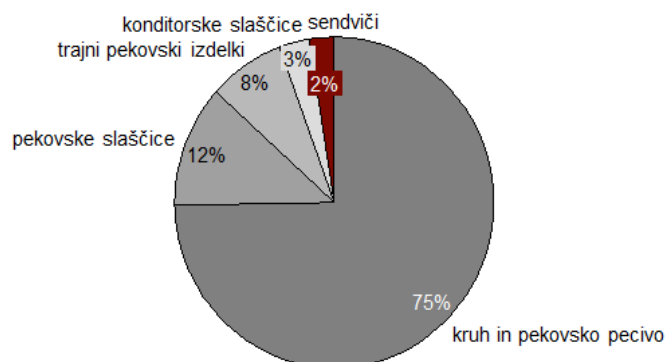
Graf 3: Deleži stebrov v prodaji skupine Žito v letu 2014



Steber Kruh po obsegu realizacije še vedno predstavlja največji delež v prodaji Skupine Žito. Prihodki stebra Kruh so v primerjavi z letom 2013 zrasli za 6 %. Največji padec v prodaji smo realizirali na stebru Mlinarstvo, saj beležimo 7-odstotni vrednostni padec glede na preteklo leto, medtem ko so količine glede na predhodno leto narasle za 3,2 %. Razlog je velik padec prodajnih cen na trgu, ki je posledica nižjih cen surovin. Vrednostni padec (1 %) glede na preteklo leto beleži tudi steber Sodobna kuhinja, ki sicer presega lanskoletne količine za 0,1 %. V primerjavi z letom 2013 je steber Konditorstvo zabeležil 3-odstotno rast vrednostne prodaje.

Steber Kruh

Graf: Prodaja po blagovnih skupinah v stebru Kruh v letu 2014



Kakovost naših pekovskih izdelkov smo ponovno dokazali na že 14. ocenjevanju kruha, pekovskega peciva, finega pekovskega peciva, keksov in testenin. Skupina Žito je prejela daleč največ zlatih priznanj (23) med prijavljenimi izdelki. Prejeta priznanja potrjujejo, da naša usmerjenost k zdravi in kakovostni hrani izpolnjuje tako pričakovanja strokovnjakov kot tudi potrošnikov.

V letu 2014 smo nadaljevali s strategijo razvoja visokokakovostnih kruhov v skladu s prehranskimi trendi in željami potrošnika. Obogatili smo blagovno znamko Jelen z novim Jelenovim kruhom s semeni. S skrbnim izborom sestavin in natančno izpeljanim tehnološkim postopkom smo dosegli značilno obliko nizkega hlebca, dolgotrajno svežino in izvrsten okus. Prav ta kruh je bil deležen uspešne promocijske kampanije na televiziji.

Dopeka kruha in pekovskega peciva na prodajnih mestih vztrajno raste, saj potrošnik dobi praktično ob kateremkoli času še topel, svež in dišeč kruh ter pekovsko pecivo, vonj po svežem kruhu v trgovini pa ga hitro premami k nakupu. Zamrznjeni polpečeni pekovski izdelki omogočajo tudi prodajo na tuje trge, kjer smo lahko zaradi izvirnosti in drugačnosti od serijsko proizvedenih izdelkov še posebej zanimivi. Prav zato smo temu programu namenili zelo veliko razvojnih aktivnosti in bili pri tem zelo uspešni. Sproti smo se odzivali na pobude in povpraševanje s trga ter pripravili - še posebej za ponudbo tujim kupcem - veliko predlogov in izdelkov. Tako smo med drugim razvili in dali na trg atraktiven bel kruh iz moke durum, Premium olivni kruh, ki je posebne zvite oblike, pa tudi sezonske oziroma priložnostne kruhe Hribovc z zaseko, Praznični gumb ter Rajski kruh s suhim sadjem. Popestrili smo tudi linijo peciva, med drugim z novim kvadratnim pecivom s semeni in novimi ciabattami, primernimi predvsem za izdelavo sendvičev.

Nadaljevali smo z aktivnostmi razvoja specialnih okusov bureka in tako za vse tiste, ki so pristaši salame Poli, razvili Poli burek. Tudi sicer smo se veliko ukvarjali z razvojem prigrizkov in ljubiteljem potice kot prigrizek ponudili potičko z orehi in pehtranom. Na tuje trge pa smo lansirali izboljšano jabolčno blazinico.

V preteklem letu smo razširili peko potice na prodajnih mestih. Stranka lahko tako dobi še toplo potico. Poleg boljše kakovosti končnega izdelka smo na tak način zmanjšali ozka grla v logistiki.

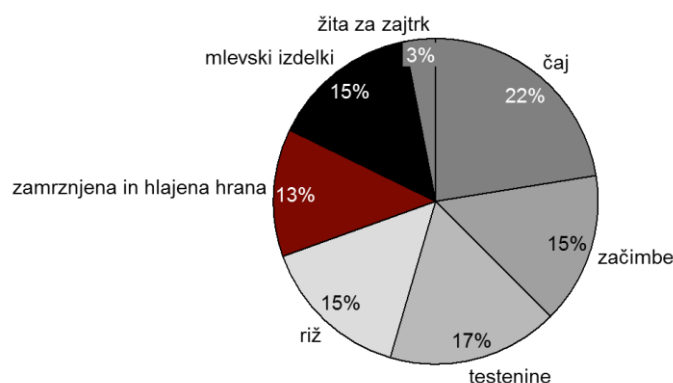
V letu 2014 smo prenovili linijo toastov. Z investicijo v nov pakirni stroj smo spremenili zunanost paketa, povečali težo osnovnega paketa, podaljšali vrečko, pakiranju pa smo dodali klip za enostavnejše ponovno zapiranje po odprtju paketa. Linijo smo dopolnili z novim inovativnim koruznim toastom, za katerega smo dobili nagrado za najbolj inovativen izdelek, ki jo je podelil Inštitut za nutricionistiko.

Razvojne aktivnost smo izvajali tudi pri prepečencu. Na trg smo dali nekoliko bolj sladek prepečenec, ki še posebej prija kot hrustljav, okusen prigrizek z marmelado, koščki sadja ali sladkimi nadevi in se odlično poda k skodelici čaja ali kave.

Program svežih slaščic je bil reorganiziran z zmanjšanjem števila izdelkov in s tem osredotočenjem na zgolj ključne izdelke. Sprejet je bil dogovor s ključnimi kupci, ki omogoča manj vračil in s tem boljšo ekonomiko.

Steber Sodobna kuhinja

Graf: Prodaja po blagovnih skupinah v stebru Sodobna kuhinja v letu 2014



Steber SODOBNA KUHINJA predstavljajo blagovne znamke:

- Zlato Polje (programi riža, mlevskih izdelkov, testenin in žit za zajtrk);
- Maestro (začimbe);
- 1001 Cvet (čaji).

V drugi polovici leta je bil preko televizijskih in časopisnih oglasov lansiran oglas za Zlato polje, kjer je bila potrošnikom prvič nazorno predstavljena razširjena družina Zlato polje, v kateri so zdaj riž, testenine, mlevski izdelki in žita za zajtrk. Z združevanjem je bil narejen poseg, ki bo omogočal racionalizacijo marketinških stroškov in večjo prepoznavnost blagovne znamke.

Pri rižih smo sestavili inovativno kombinacijo treh vrst rižev, kjer smo za okusen in široko uporaben izdelek sestavili mešanico rjavega, rdečega in črnega riža.

Trendom uporabe starih in alternativnih žit smo sledili tudi z razvojem nove testenine iz treh žit, v kateri smo v kulinarčni užitek združili zdrob pšenice durum in pirino ter ajdovo moko in naredili testenino v obliki školjk.

Kot že nekaj let zapored smo tudi s testeninami sodelovali pri ocenjevanju na GZS in dobili zlato priznanje za valjane jušne rezance. V današnji sodobni prehrani zaužijemo preveč rafiniranega sladkorja, zato smo se odločili in pripravili novo verzijo sadnega müslija z veliko suhega sadja, a brez dodanega sladkorja. Kot celotno linijo večjih pakiranj Sport müslijev smo ga zapakirali v izboljšano, potrošniku prijazno pakiranje z možnostjo ponovnega zapiranja s sistemom zip. Izboljšali smo tudi kakovost kosmičev, tako da so sedaj bolj tanki in hrustljavi.

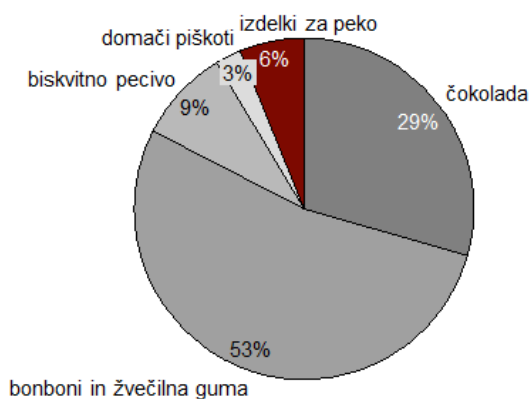
Pri čajih smo z razvojem dveh okusov posegli v segment čajev za otroke, starejše od enega leta. Narejeni so posebej za otroški okus, saj so manj kisli kot običajni sadni čaji, zato jih lahko uživajo tudi brez dodanega sladkorja. Otrokom jih lahko ponudimo tople ali kot hladno osvežitev z navdušujočim sadnim okusom v kateremkoli trenutku dneva. Otroci so izbrali dva okusa, in sicer Poskočna jagoda in Eksplozivna češnja, ki jim nudi užitek okusa priljubljene cole brez mehurčkov in brez sladkorja. V komuniciranju za blagovno znamko 1001 cvet je bila uporabljena kreativna iz leta 2013, za otroška čaja pa je bila pripravljena nova animacija. Otroški čaji so v kratkem času pridobili zaupanje najmlajših potrošnikov.

Ob 50. obletnici znamke 1001 Cvet smo skupaj s potrošniki v posebnem natečaju razvili tudi čaj Tropska vročica, v katerem se osvežujoče sadne note manga prepletajo z žlahtno aromo vanilje.

Za razliko od predhodnega leta, ko nam je dolga zima pomagala k večji realizaciji, je zelo mila zima v letu 2014 bistveno vplivala na slabšo realizacijo prodaje čajev. Celoten trg čajev v Sloveniji je tako v letu 2014 padel za 10,2 % (vir: Nielsen). Tržni delež blagovne znamke 1001 Cvet je rahlo porastel. Uspešno je bila ponovljena nagradna marketinška akcija, v kateri smo razdelili 20.000 reklamnih skodelic.

Steber Konditorstvo

Graf: Prodaja po blagovnih skupinah v stebru Konditorstvo v letu 2014



Predstavljajo se pod blagovnimi znamkami:

- Gorenjka (čokolada in biskvitno pecivo),
- Šumi (bonboni).

Leto 2014 je bilo za konditorstvo izredno zahtevno, a dokaj uspešno. Pritisk diskontov in konkurence se je še dodatno okrepil, kljub temu pa se je naš položaj v dejavnostih bonboni, čokolada in biskvitno pecivo izboljšal, saj smo dosegli tako vrednostne kot količinske cilje.

Pri čokoladi smo se osredotočili na segmente temne, jedilne in rižve čokolade, kjer imamo močno pozicijo in je konkurenca manj agresivna kot v lešnikovem, mlečnem in segmentu čokolade z dodatki.

V letu 2014 smo zaključili fazo prenove embalaže, na kateri izstopa Gorenjka – punčka v narodni noši.

Na trg smo lansirali 150-gramsko čokolado z dodatkom suhega sadja in oreščkov, ki jih poznamo pod imenom Študentski mix. Le-ti, potopljeni v okusno mlečno čokolado, predstavljajo pomembno zalogo energije za premagovanje vsakodnevnih izzivov. Za tiste, ki prisegajo na temno čokolado, smo linijo 150-

gramskih čokolad dopolnili tudi s temno čokolado s celimi lešniki. Za popestritev asortimana rezin smo razvili rezino z mlečno kremo in jo dali na trg kot 30-g prigrizek in v 150-g družinskem pakiranju. Za praznični novoletni čas smo pripravili priložnostni otroški paket Gorenjkinih izdelkov.

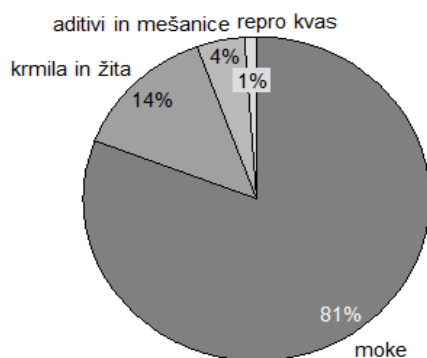
Pri bonbonih smo nadaljevali z uspešnim razvojem gumi bonbona. Liniji oljenih gumi bonbonov smo dodali nove oblike, okuse in kombinacije ter tako uspešno pripravili nove izdelke, ki so si našli krog zvestih potrošnikov tako doma kot v tujini. Pri razvojnih aktivnostih smo sledili tudi trendu razvoja funkcionalnih bonbonov. Za ljubitelje funkcionalnih gumi bonbonov Herba smo pripravili koktajl okusov in funkcionalnih sestavin v novem, večjem pakiranju. Pripravili smo tudi nov mix bonbonov Happy kids. Za nemškega partnerja smo v letu 2014 izboljšali linijo klasičnih karamel Softi tako, da vsebujejo še večji sadni delež, v skladu s trendi pa smo vpeljali tudi naravne arome. Da bi obdržali zahtevne arabske trge, smo pridobili certifikat Halal, ki za posamezne države zahteva uporabo surovin s specifičnim poreklom.

Ob koncu leta je bila obnovljena celotna embalaža bonbonov Šumi, kjer se paleta izdelkov predstavlja pod enotno rumeno barvo in pod krovno znamko Šumi. Blagovna znamka Šumi predstavlja najstarejšo blagovno znamko Žita, saj deluje vse od leta 1876.

Za bonbone je bilo najbolj zahtevno doseganje zastavljenih ciljev na trgih bivše Jugoslavije, kjer si nismo uspeli izboriti želene pozicije na trgu. Kljub intenzivnemu razvoju v segmentu mehkih bonbonov nismo uspeli nadomestiti padca prodaje na tradicionalno močnih segmentih trdega in karamel bonbona. Nagradne igre in akcijske aktivnosti so sicer ublažile padec prodaje, žal pa ne tudi ustavile.

Steber Mlinarstvo

Graf: Prodaja po blagovnih skupinah v stebru Mlinarstvo v letu 2104



Več kot 80 % prodaje Skupine Žito v stebru Mlinarstvo predstavljajo moke, saj so tu združene moke za široko potrošnjo in moke za program reprodukcije, torej prodaja pekarnam ali večjim porabnikom moke. Steber Mlinarstvo je v letu 2014 zabeležil padec prodaje predvsem iz naslova nižje dosežene prodajne cene izdelkov zaradi nižjih odkupnih cen surovin, medtem ko smo lanskoletne količine presegli za 3,2 %.

Pri mokah za široko potrošnjo smo v letu 2014 z ustrezno planiranimi prodajnimi akcijami povečali tržni delež ter dosegli vrednostno in količinsko rast. Aktivnosti, ki smo jih izvajali v kategoriji mok, so bile usmerjene na prodajno mesto, kjer smo kljub sicer močnejšim akcijam zaznali precejšen upad povpraševanja po mokah, saj je celotni trg padel, medtem ko se je naš tržni delež rahlo povečal. Uspešno smo lansirali pirino moko in zmes za pripravo krofov. Uspešno je bila izvedena marketinška akcija Slovenija peče, kjer pri potrošnikih spodbujamo domačo peko z uporabo naših kakovostnih mok.

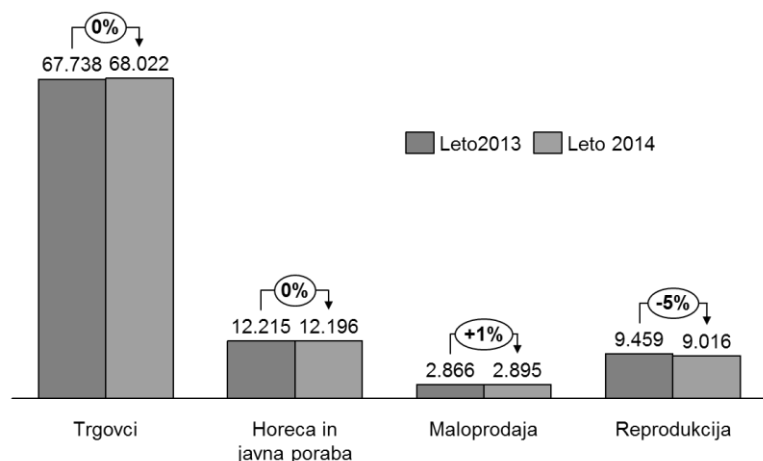
Steber Principali

Steber Principali predstavlja prodajo izdelkov tujih dobaviteljev, kjer Žito izvaja distribucijski model s ciljem iskanja sinergijskih učinkov med izdelki dobavitelja ter lastnimi izdelki in storitvami na slovenskem tržišču. V letu 2014 smo pričeli z distribucijo blagovne znamke Bavaria, medtem ko blagovno znamko Kolmix tržimo že tretje leto.

11.3. Prodaja po distribucijskih kanalih

V letu 2014 smo v Skupini Žito v primerjavi s preteklim letom beležili rast prodaje pri nekaterih od velikih trgovskih verig, predvsem pa pri prodaji izdelkov diskontnim verigam ter javnim uporabnikom in segmentu Horeca. Trgovci oz. trgovske družbe pokrivajo v Skupini Žito najpomembnejši prodajni kanal v Sloveniji, preko katerega prodamo dobre tri četrtine proizvodov. Po vrednostnem obsegu prodaje mu sledijo mali kupci, prodajni kanal Horeca in javni porabniki, reprodukcija in lastna maloprodaja.

Graf: Realizacija prodaje Skupine Žito na domačem trgu po distribucijskih kanalih



Trgovci

V trgovskih verigah smo v letu 2014 prodali za 0,4 % več kot v predhodnem letu. Struktura prodaje znotraj velikih trgovskih verig je v letu 2014 doživela spremembo predvsem na račun močnega oglaševanja in cenovnih aktivnosti nekaterih trgovcev ter nadaljnji padec prodaje na segmentu večjih prodajnih mest, kjer se krepi prodaja skozi manjše poslovalnice. Splošni padec prodaje večjih trgovskih verig je tudi nadaljevanje odliva kupcev v segment diskontnih prodajal in v prodajna mesta neodvisnih trgovcev. Pri večjih ključnih kupcih in večjem delu blagovnih skupin so letne prodane količine v letu 2014 dosegle lanske količine ali rahlo zrasle, medtem ko je vrednostna prodaja rahlo upadla, in to predvsem na račun vedno večje prodaje v času akcijskih ponudb ter povečanega obsega vložka v prodajne aktivnosti. Potrošnik je namreč pri nakupih vedno bolj premišljen in aktivno išče promocije ter na mesečnem nivoju tako obišče 4,7 različnih trgovcev.

Horeca

Prodaja v segmentu Horeca je v letu 2014 vrednostno zrasla za 2,8 % glede na preteklo leto ter povečala količine za 10,5 % glede na prejšnje leto, žal pa ni v celoti sledila zastavljenim ciljem. Največji izziv predstavlja segment pekovskih izdelkov, kjer je konkurenca najmočnejša, prav tako pa je tam največji

cenovni pritisk. Še vedno se srečujemo z močno plačilno nedisciplino ter uvozom, predvsem manjših in srednje velikih kupcev. V tem prodajnem segmentu smo celo leto izvajali pospeševanje prodaje z različnimi akcijskimi paketi in co-marketingškimi akcijami ter tako pridobili nekaj referenčnih strank, pri katerih smo uspeli še dodatno omejiti konkurenco. V prihodnosti pričakujemo rast predvsem z boljšo konkurenčnostjo pekovskih izdelkov, izdelkov sodobne kuhinje ter z optimizacijo in prilagoditvijo asortimana temu prodajnemu kanalu.

Javni porabniki

Prodaja javnim uporabnikom je v letu 2014 presegla zastavljene cilje, predvsem je bila uspešna v prodaji izdelkov stebrov Kruh in Sodobna kuhinja. Največji delež prodaje predstavlja prodaja kruhov in pekovskega peciva, kjer smo uspeli zadržati povprečno ceno in količine. Tudi v tem segmentu opazimo vedno večjo cenovno agresivnost konkurence, ki je tudi iz leta v leto več, in to predvsem na nižnjih segmentih, kot sta bio- in naravna prehrana. Uspešni smo bili tudi pri pridobivanju določenih javnih razpisov iz skladov Blagovnih rezerv ter Rdečega križa in Karitasa.

Maloprodaja

Lastna maloprodaja ima pomembno vlogo v celotni žitovi prodaji, saj je generator likvidnih sredstev, primeren kanal za prodajo blaga tako žitovih izdelkov kot izdelkov principalov in je pomembna za gradnjo imidža celotnega podjetja. V letu 2014 sicer ni dosegla zastavljenih ciljev, je pa glede na preteklo leto zabeležila 1-odstotno vrednostno rast prodaje.

Reprodukcija

Leto 2014 je bilo za program reprodukcije izredno turbulentno, saj je prišlo do izjemnih pritiskov na cene izdelkov iz reprodukcije, predvsem po objavi odkupnih cen najpomembnejše surovine – pšenice. Trg se je na nižje cene odkupa v primerjavi s preteklim letom odzval izredno agresivno, predvsem smo to zaznali pri največjih kupcih repro surovin, ki se vedno bolj obračajo proti ponudnikom iz vzhodne Evrope, Hrvaške in Srbije.

Penetracija konkurentov na trg je relativno hitra, saj se na potrebe domačega povpraševanja odzivajo vsi okoliški ponudniki, tako z Madžarske kot Hrvaške, Poljske in Srbije, ki uspejo ponuditi tudi za 15 in več odstotkov nižje cene. V letu 2014 smo zaznali, da se v manjših pekarnah zmanjšuje proizvodnja in da določene pekarnice razmišljajo o ukinitvah oziroma o drugačnem pristopu pri ponudbi pekovskih izdelkov. Tako kot v segmentu Horeca se je tudi v reprodukciji v letu 2014 povečala finančna nedisciplina. Z dnevnim spremljanjem terjatev in preprečevanjem dodatnih izpadov dohodka zaradi plačilne nediscipline poskušamo ta učinek minimizirati in še vedno ohraniti svojo vlogo dobavitelja pri večjih kupcih.

12. OSKRBA Z IZDELKI

V verigo oskrbe z izdelki so vključeni procesi nabave, proizvodnje, skladiščenja in transporta. Med seboj so tesno povezani, njihova osnovna namena pa sta izpolnjevanje prodajnih potreb in zagotavljanje visoke kakovosti cenovno konkurenčnih izdelkov. Procese oskrbe integriramo in optimiziramo ter tako krepimo

povezanost z drugimi funkcijami. Nenehno izboljšujemo odzivnost na potrebe trga in zmanjšujemo stroške.

Začetni proces v oskrbovalni verigi je nabava surovin, embalaže in drugega blaga. Nabava mora biti pravočasna in v skladu z zahtevami o kakovosti, ki veljajo v podjetju. Pri tem sta vse pomembnejša obvladovanje nabavnih stroškov in njihova nenehna optimizacija. Razvijamo strategijo partnerskih odnosov z dobavitelji, ključne dobavitelje pa tudi seznanjamo s svojimi razvojnimi usmeritvami.

Delujemo v vse bolj konkurenčnem okolju, posledično pa imajo stroški materiala vedno večji vpliv na položaj. Delovanje nabave v letu 2014 je bilo zato intenzivno usmerjeno k racionalizaciji stroškov, poenostavitvi procesov ter optimalnemu planiranju.

Glede na globalno situacijo na nabavnih trgih, kjer je trenutno veliko špekulativnega trgovanja, se odločamo za optimalen izbor strategije nabave strateških surovin. Spremljamo nabavni trg, dogajanja na borzah, poleg tega je naša pozornost usmerjena k razvoju strateškega partnerstva z dobavitelji. Zaradi še vedno nepredvidljivega surovinskega trga, nihanj borznih surovin ter tečajnih razmerij so bile nabavne aktivnosti usmerjene k zmanjšanju nabavnih tveganj. Kljub strategiji zaščite pred tveganji se vplivom rasti cen nismo mogli v celoti izogniti. Negativne vplive smo v preteklem letu doživeli na področju kakavovih surovin, maščob, mlečnih ter mesnih proizvodov.

Pri skladiščenju in distribuciji izdelkov sledimo načelom kakovosti, fleksibilnosti in odzivnosti. Dnevno oskrbimo približno 2.800 različnih prejemnih mest, mesečno 3.500 in letno 4.700. To opravijo pogodbeni prevozniki, ki mesečno prevozijo skoraj 500 tisoč kilometrov. Živilski izdelki, ki jih proizvajamo, morajo biti hitro distribuirani in prepeljani v treh temperaturnih režimih (normalni, hlajeni in globoko zamrznjeni). Hlajeni režimi se uporabljajo pri skladiščenju in distribuciji slaščic, svežega testa in drugih podobnih izdelkih, globoko zamrznjeni program pa zahteva posebne pogoje skladiščenja in prevoza blaga do kupca v režimu najmanj -18° C. Za prevoz nepakirane moke imamo najeta še posebna vozila – avtocisterne. Vsa vozila so prirejena za prevoz živil in ker delujemo v skladu z zahtevami HACCP, jih tudi redno nadziramo. Trajne izdelke skladiščimo v distribucijskem centru v Ljubljani, odprema svežih izdelkov pa se dnevno izvaja neposredno iz pekarn.

Rast stroškov prevoza nam je uspelo vsaj delno nadoknaditi s krčenjem relacij in zmanjševanjem števila prevoženih kilometrov. Povprečno mesečno število prevoženih kilometrov se zaradi optimizacije relacij znižuje že sedmo leto zapored in je bilo v letu 2014 v primerjavi s predhodnim letom nižje za 1,5 %. Nadaljevali smo z zmanjševanjem števila nedobav, povečali produktivnost v skladiščih in centralizirali odpreme. Tudi narava nam ni prizanašala in nam nenačrtno povečevala stroške prevoza (žled).

Naš glavni cilj pa temelji na združitvi dostav trajnega programa z dostavami svežega programa. Ukinili smo ločeno dostavo zamrznjenega programa ter trajnega programa na Dolenjskem in jo združili z dostavo svežega programa ter pocenili nočne premike na področju osrednje Slovenije. Zadržali smo ambulantno prodajo pri programih Natura, Bio in programu PRC Črnuče. Na področju svežega programa smo z nekaterimi kupci (Sodexo, OMV, ...) uvedli sistem naročanja RIP. Naročniške oddelke smo decentralizirali ter jih preselili v pekarnе in s tem dosegli boljšo komunikacijo med ekspediti, prevozniki in naročniškimi oddelki. Na področju sodelovanja s prevozniki smo naredili en velik korak naprej in jim izpogajali nižje cene goriva pri Petrolu, ki pa jih uspešno uveljavljamo tudi sami.

Naš cilj na področju logistike v letu 2014 je bilo zniževanje vseh stroškov, predvsem pa znižanje stroškov prevoza, seveda vse skupaj ob nenehnem izboljševanju storitev za kupca.

13. INVESTICIJE

V letu 2014 smo v Skupini Žito realizirali investicije v vrednosti 5,0 mio evrov, kar je za 34 % več kot v letu 2013. Del investicij se nanaša na nakup zemljišč in nepremičnin, del pa na nakup tehnološke opreme.

V PC Intes (Meljska cesta, Maribor) smo z namenom nadaljne širitve mlevskega programa, modernizacije in posodobitve določenih programov odkupili zemljišče v velikosti skoraj 6.000 m² ter stavbo, ki stoji na zemljišču. S tem smo pridobili prostor za posodobitev koruznega mlina in možnosti nadaljnje širitve ostalih programov na tej lokaciji. Na lokaciji Šmartinska smo z namenom zaokrožitve parcele na tej lokaciji kupili parcele v skupni velikosti 1200 m² (parcela, na kateri stoji bencinski servis).

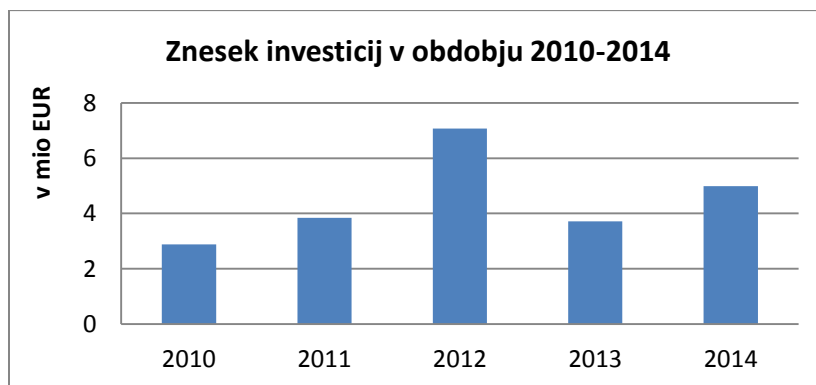
Za potrebe standardov IFS in HACCP, ki ju vsako leto uspešno obnavljamo, smo uredili proizvodne prostore in skladišča ter tako še izboljšali pogoje za delo, proizvodnjo in skladiščenje. Drug del investicij smo namenili tehnološki opremi z namenom povečanja konkurenčnosti naših izdelkov tako na domačem kot na tujih trgih.

V pekarni Vrhnika smo postavili zamrzovalni tunel (kapaciteta 800 kg/h) z avtomatskim pakiranjem zamrznjenega kruha in avtomatskim zlaganjem v kartone. S tem smo povečali zamrzovalne kapacitete in produktivnost, zagotovili visoko kakovost končnih izdelkov ter na račun avtomatizacije zmanjšali proizvodne stroške.

V obratih, kjer se proizvajajo testenine, bonboni in riž, smo avtomatizirali proces pakiranja in zlaganja kartonov s pomočjo robotizacije procesa. Tako smo zmanjšali fizično delo (ročno dviganje in odlaganje kartonov) ter povečali učinkovitost procesa.

Del investicij smo namenili tudi zamenjavi starejše pekarske opreme z novo (roto peči, delilni stroji, stroji za oblikovanje, ...) in nakupu pakirnih strojev (PC Kruh pecivo Maribor, PC Pekarna Vrhnika, Šumi) ter tako sledili zahtevam trga po novih vrstah pakiranja ter možnosti pakiranja različno težkih izdelkov.

V obratu Šumi bonboni smo uspešno zagnali kogeneracijo in tako ob soproizvodnji električne energije, ki jo porabljamo v proizvodnji, koristno uporabili tudi odvečno toploto v tehnološke namene ter za ogrevanje sanitarne vode. Na ta način zmanjšujemo porabo ostalih energentov. Z zaključkom projekta smo pridobili subvencijo s strani Borzena.



14. SISTEMI KAKOVOSTI

V letu 2014 smo dodatno pozornost posvetili usposabljanju zaposlenih v stiku z živili. Poudarili smo njihovo odgovornost za vzdrževanje dobre higienske prakse in poznavanje ter izpolnjevanje pravil. Število ur usposabljanja zaposlenih v stiku z živili smo glede na predhodno leto podvojili, kar preračunano pomeni 1763 ur. Le na tak način lahko vzdržujemo zahtevne certifikate s področja sistemov vodenja varnosti živil, ki jih potrebujemo za uspešno trženje. Skupaj smo ubranili certifikate na devetih lokacijah. Še naprej pa vzdržujemo tudi dva certifikata za sistem vodenja kakovosti po ISO 9001:2008. Tudi specifične zahteve kupcev po certifikatih Bio, Kosher in Halal lažje dosežemo s pomočjo krovnih certifikatov sistema vodenja kakovosti.

V okviru uradnega nadzora smo imeli 37 obiskov inšpekcij, vezanih na varnost živil. Prvič smo imeli obisk inšpekcije FDA iz Združenih držav Amerike, vezan na izvoz živil na to področje, in smo ga opravili uspešno brez večjih pripomb.

V okviru spremljanja reklamacij smo v drugi polovici leta spremenili način prijavljanja in tako sicer presegli planirano zmanjšanje prijav. Za težave v posameznem programu smo izdali korektivne ukrepe. Zaradi velikega pomena izvoznih naročil za naše poslovanje smo se dodatno posvetili tistim reklamacijam, ki zahtevajo dodatne posege v naše procese v smislu izboljšanja obvladovanja.

V januarju smo imeli en odpoklic živila zaradi alergenov. Področje alergenov je bilo tudi sicer celo leto zelo aktivno, ker se je spremenila zakonodaja in smo morali svoj sistem nadgraditi. To je zahtevalo dodatne napore, saj je prihajalo s strani dobaviteljev do pogostih sprememb podatkov iz enakih vzrokov.

15. NAČRTI ZA LETO 2015

Nadzorni svet družbe Žito, d. d., je 11. 12. 2014 potrdil Poslovni načrt Skupine Žito in družbe Žito, d. d., za leto 2015, v katerem načrtujemo rast prodaje in dobička. Čisti dobiček je planiran v višini 3,5 mio evrov. Dobiček iz poslovanja pred amortizacijo (EBITDA) bo znašal 9,9 mio evrov, delež EBITDA v prihodkih pa bo znašal 8,5 %.

Skupna načrtovana rast prodaje za prihodnje leto znaša 1,5 %, od tega bo na domačem trgu zrasla za 0,9 %, na tujih trgih pa za 4,2 %. Rast prodaje bo največja v stebrih Kruh in Konditorstvo, medtem ko bo prodaja v drugih stebrih primerljiva z letom 2014.

Stroški materiala in nabavne vrednosti porabljenega blaga bodo znašali 55,9 mio evrov, kar je za 1,6 % več kot v letu 2014. Na povečanje teh stroškov najbolj vpliva načrtovana visoka raven cen žit in kakavovih surovin. Trgi Žitovih najpomembnejših surovin so se sicer v zadnjih mesecih stabilizirali, skrb vzbujajoče pa so cene kakavovih surovin, ki ostajajo zelo visoke. Načrtovana cena pšenice v letu 2014 je nekoliko višja kot povprečna nabavna cena v letu 2014, načrtovane cene sladkorja in z njim povezanih surovin pa nekoliko nižje.

Za investicije bo v letu 2015 namenjenih 5 mio evrov. Večji del investicij bo namenjen povečanju proizvodnih in skladiščnih kapacitet v dejavnosti pekarstvo. Zaradi visoke stopnje rasti programa kruha dopeka in pekovskega peciva bo potrebno postaviti novo hladilnico. Dezinvesticij, ki bi bistveno vplivale na izkaz poslovnega izida v letu 2015, ne načrtujemo.

V letu 2015 ostaja primarna naloga rast prodaje in utrjevanje moči lastnih blagovnih znamk, ki bosta ob nadaljnji konsolidaciji proizvodnje in racionalizaciji sredstev pokazali pomembne učinke tudi na večji dobičkonosnosti.

Negotove razmere na surovinskem trgu bomo v Skupini Žito uravnavali s številnimi ukrepi, med drugim z novimi nabavnimi potmi in optimiziranjem naročil dobaviteljem.



TRAJNOSTNI RAZVOJ

16. ZAPOSLENI

Na dan 31. 12. 2014 je bilo v Skupini Žito 1.143 zaposlenih. Glede na stanje ob koncu leta 2013 se je število zaposlenih povečalo za 6 oziroma za 0,5 %. Večina zaposlenih ima sklenjeno delovno razmerje za nedoločen čas (94,4 %).

V letu 2014 smo v Skupini Žito zaposlili 57 novih sodelavcev, medtem ko je delovno razmerje prenehalo 51 delavcem. Odliv je delno posledica upokojevanja zaposlenih in izteka zaposlitev za določen čas ter delno reorganizacije in optimizacije poslovnih procesov.

Število zaposlenih v posameznih družbah Skupine Žito na dan 31. 12. 2014

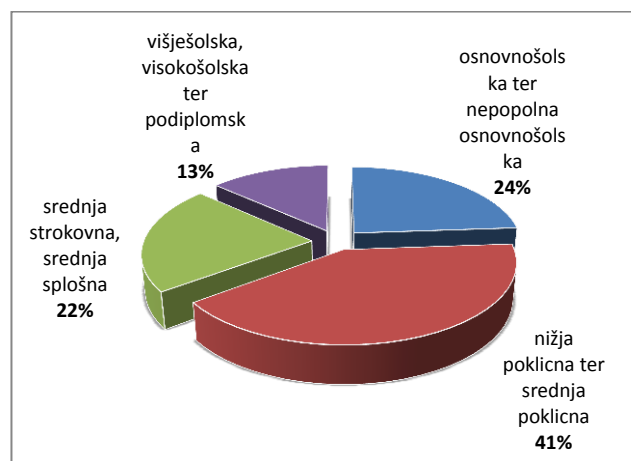
družba	31. 12. 2014	31. 12. 2013	razlika	indeks
Žito, d. d.	791	799	-8	99,0
Intes Storitve, d. o. o.	150	137	13	109,5
Šumi bonboni, d. o. o.	121	120	1	100,8
Žito maloprodaja, d. o. o.	81	81	0	100,0
SKUPAJ	1.143	1.137	6	100,5

Ena izmed pomembnejših nalog kadrovske službe je skrb za optimalno zasedenost delovnih mest, ki jo obvladujemo tudi z zagotavljanjem notranje mobilnosti zaposlenih. Morebitne viške, ki so posledica nenehne racionalizacije delovnih procesov, rešujemo na način, ki je za zaposlene najmanj boleč, ter z naravnim odlivom zaradi upokojitvev. Po drugi strani pa se občasno srečujemo s pomanjkanjem nekaterih profilov na trgu delovne sile. Najbolj iskani poklici so peki, pomožni živilski delavci, skladiščniki, viličaristi v hladilnicah ter vzdrževalci.

Zaradi pogostega nihanja naročil na trgu smo koristili tudi storitve agencij za zagotavljanje dela delavcev. Povprečno smo imeli najetih 107 agencijskih delavcev, ki so opravili dobrih 17 tisoč ur mesečno. To obliko zaposlovanja smo dopolnjevali z zaposlovanjem dijakov in študentov preko študentskega servisa, še posebej v času letnih dopustov in praznikov.

Povprečna starost zaposlenih je 45,5 let, struktura po spolu pa je sledeča: 52 % žensk in 48 % moških.

Izobrazbena struktura zaposlenih na dan 31. 12. 2014



Največji delež zaposlenih prihaja iz proizvodnje, kar se odraža tudi v izobrazbeni strukturi, saj ima dve tretjini delavcev poklicno ali nižjo izobrazbo. V primerjavi s preteklim letom se izobrazbena struktura ni opazneje spremenila.

Ugodnosti za zaposlene

Vsi naši zaposleni prejemajo kot boniteto dodatno kolektivno nezgodno zavarovanje, zaposleni za nedoločen čas pa še dodatno pokojninsko zavarovanje. Na štirih lokacijah imamo svoje počitniške kapacitete, ki jih za letovanje lahko izkoristijo zaposleni in upokoјenci.

Razvoj kadrov in letni razgovori

V Žitu se zavedamo, da se lahko z izzivi sodobnega časa in globalne konkurence srečujemo le s pomočjo kompetentnih in usposobljenih delavcev ter z zagotavljanjem kontinuitete na ključnih funkcijah. Zato vedno več sredstev vlagamo v znanje in razvoj zaposlenih. V letu 2014 je bil največji del sredstev namenjen udeležbam na strokovnih seminarjih za ključne kadre ter usposabljanju iz varstva pri delu.

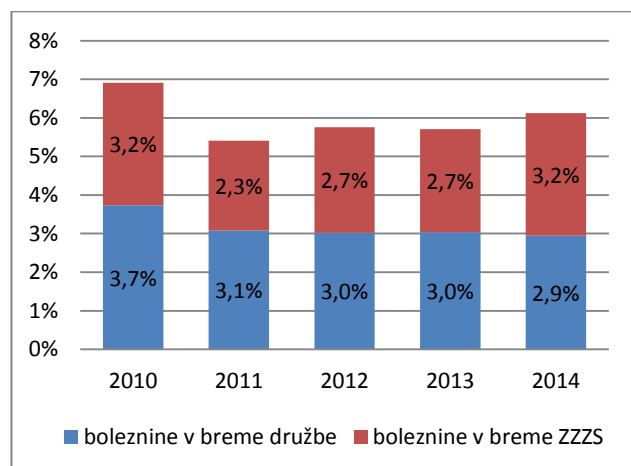
Z letnimi razgovori in ciljnim vodenjem prenašamo strateške cilje na operativni nivo, spodbujamo komunikacijo, sodelovanje ter skrbimo za jasno razumevanje vlog in pričakovanj. Z letnimi razgovori nadalje razvijamo spodbudnejšo organizacijsko klimo, pripadnost, odgovornost in samoiniciativnost zaposlenih za doseganje dogovorjenih ciljev.

Varnost in zdravje pri delu

Za podjetje predstavlja visok odstotek bolniških odsotnosti težave tako zaradi zagotavljanja nadomestila plač odsotnim zaposlenim kot tudi zaradi nadomeščanja odsotnih pri opravljanju nalog. Zato močno poudarjamo varno delovno okolje in zdravstveno preventivo. Sproti ugotavljamo, kateri dejavniki povzročajo bolezenska stanja, kot so npr. slabi pogoji dela (ergonomija, ekologija, varstvo pri delu ipd). Za vsa delovna mesta in tehnologije spremljamo tveganja nastanka nezgod in zdravstvenih okvar, ki jih periodično ocenjujemo in s primernimi varstvenimi ukrepi ohranjamo na sprejemljivi ravni.

Zaradi narave dela imamo med zaposlenimi relativno veliko invalidov. Ob koncu leta 2014 je bilo v Skupini Žito zaposlenih 138 invalidov, kar predstavlja 12,2 % zaposlenih. V primerjavi z letom 2013 se delež invalidov v strukturi zaposlenih ni pomembneje spreminjal in ostaja na primerljivi ravni. Delavcem, ki so postali invalidi, zagotavljamo, da lahko svoje delo nadaljujejo na svojih delovnih mestih, kjer upoštevamo omejitve iz odločb. Če svojega dela ne morejo več opravljati, pa poskrbimo za ustrezno prekvalifikacijo. Z obsežnimi programi varstva pri delu, ustrezno tehnično opremljenostjo ter organizacijo dela poskušamo delovati čim bolj preventivno in s tem zmanjševati možnosti za nastanek novih invalidnosti.

Delež bolniške odsotnosti v obdobju 2010–2014



V letu 2014 je bila povprečna odsotnost z dela zaradi bolezenskih izostankov (brez porodniške odsotnosti) 6,1-odstotna. V primerjavi s prejšnjim letom se je skupna bolniška odsotnost zvišala za 0,4 odstotne točke, boleznine v breme družbe pa so bile na primerljivi ravni oziroma so celo nekoliko upadle.

17. DRUŽBENO OKOLJE

17.1. Odnosi z javnostmi

Odnosi z javnostmi so upravljanje komunikacij oz. menedžment komunikacij med podjetjem in njegovimi ključnimi javnostmi. Kot taki predstavljajo bistveni element vsake organizacije. Omogočajo prenos informacij, rešujejo in odpravljajo nesporazume, sooblikujejo organizacijsko kulturo ter prispevajo h konkurenčni prednosti. Kot taki so ključni za celovito grajenje odnosov med različnimi deležniki podjetja (tako interno kot eksterno), za kar si prizadevamo tudi v Skupini Žito. V letu 2014 je bilo med glavnimi aktivnostmi odnosov z javnostmi celovito komuniciranje z zaposlenimi, mediji, dobavitelji, partnerji, lastniki in vsemi tistimi, ki so bili posredno ali neposredno povezani s Skupino Žito.

Odnosi z zaposlenimi

Osrednje komunikacijsko orodje v odnosih z zaposlenimi ostaja interno glasilo Drobtnice, ki smo ga v letu 2014 štirikrat izdali v tiskani verziji. Namen Drobtnic je kakovostna in poglobljena analiza vsebine oz. tem, ki zanimajo zaposlene. Predvsem pa, da zaposlenim omogočijo prevajanje strateških pomenov v taktične informacije za zaposlene. Prav zato smo v letu 2014 pristopili k uredniški in oblikovni prenovi glasila, ki velja za edini komunikacijski kanal, ki istočasno doseže tako zaposlene v splošnih službah kot v proizvodnji in drugih poslovnih enotah. Takšne Drobtnice ponujajo bralcu celovito zgodbo, nudijo razlago in kontekst, omogočajo globino in analitičnost.

Uredniško politiko krmarijo vsebine, ki neposredno izvirajo iz poslovnih ciljev, strategije in prioritet. Vsaka številka Drobtnic vsebuje stalne rubrike, katerih namen je, da poskrbijo za konsistentnost in uravnoteženost vsebin. Te rubrike vsebujejo ključne korporativne informacije, vezane na poslovanje Skupine Žito, dogodke, ki se jih udeležujemo pod okriljem naših blagovnih znamk, produktne novosti, novice s kadrovskega področja, aktualne informacije, vezane na gospodarsko okolje ali našo panogo, ter kotichek za razvedrilo.

Med osrednjimi rednimi komunikacijskimi aktivnostmi so bili tudi v letu 2014 redni dnevni, tedenski in mesečni sestanki ter komunikacijski kolegiji, obveščanje sodelavcev na oglasnih deskah in intranetu. Preko teh komunikacijskih kanalov smo zaposlenim sproti podajali informacije o spremembah, načrtih in novostih v okviru tekočega poslovanja in upravljanja.

Za krepitev medosebnih odnosov smo tudi letos izvedli obiske uprave Skupine Žito v nekaterih Žitovih poslovnih enotah po Sloveniji. V okviru teh obiskov je uprava zaposlene seznanila s strategijo, načrti in produktnimi novostmi podjetja. Voščila ob rojstnih dnevih zaposlenih ali drugih pomembnih mejnikih, ki jih skupaj z Gorenjkino čokolado izroča ali pošlje predsednik uprave, je med zaposlenimi dobro sprejeta pozornost. Poleg tega je uprava zaposlenim izkazala pohvalo za trud pri delu z osebno zahvalo ob koncu leta.

V okviru dogodkov za zaposlene velja izpostaviti piknik s športnimi igrami in živo glasbo za zaposlene, ki smo ga že tradicionalno uresničili v začetku junija.

Zaposleni so se v velikem številu odzvali tudi na vabilo na interni natečaj za najboljšo idejo za pripravo kruhov in pekovskega peciva. Prejeli smo kar 74 predlogov, ki jih je prispevalo 33 zaposlenih. Najboljše

med njimi po izboru interne strokovne komisije so bili denarno nagrajeni, nekatere ideje pa so bile tudi uresničene v novih izdelkih in jih že tržimo na prodajnih policah. V letu 2014 smo nadaljevali tudi s spodbujanjem procesa stalnih izboljšav (PSI) med zaposlenimi. Z njim nagrajujemo najbolj inovativne ideje zaposlenih, ki podjetju prinašajo ekonomsko, kakovostno ali inovativno dodano vrednost. V letu 2014 smo zbrali 212 izboljšav, najboljša tri med njimi pa so bile nagrajene v skupnem znesku 800 evrov.

Odnosi z mediji

Pravijo, da česar ne zasledimo v medijih, ne obstaja. Zato ostajajo eni naših najpomembnejših deležnikov, saj kot taki pomembno soustvarjajo družbeno realnost. Predstavljajo tudi pomemben most med nami in našimi ostalimi deležniki, zato smo se tudi v letu 2014 trudili, da smo z njimi čimbolj proaktivno in ažurno komunicirali. Sporočali smo jim informacije, povezane s Skupino Žito, o poslovanju, produktih novostih in drugih pomembnih temah, redno in promptly odgovarjali na novinarska vprašanja, novinarjem po potrebi poiskali ustrezne sogovornike in jih večkrat gostili tudi v svojih obratih pri snemanju reportaž. O pomembnejših mejnikih smo jih obveščali s pomočjo sporočil za medije, ob koncu leta pa že tradicionalno organizirali novinarski zajtrk. Na njem so člani uprave in direktor marketinga predstavili poslovne rezultate, načrte za leto 2015, produktne novosti in vpliv ekonomske situacije ter stanja v prehranski industriji. Kot eden od glavnih sogovorcev smo z mediji sodelovali tudi v času žetve pšenice, kjer smo jih kot eden izmed največjih odkupovalcev slovenske pšenice redno obveščali o dogovorih, ceni pšenice, kakovosti ipd.

Leto 2014 sta v odnosu do medijev zaznamovala še dva pomembna mejnika – prodajni postopek Skupine Žito in izražena Žitova namera za nakup Pekarne Grosuplje. V prvem primeru smo se odzivali reaktivno, saj prodajnega postopka kot takega ne moremo komentirati, ker so za to pristojni lastniki oz. prodajalci Žita. Istočasno smo medije obveščali in odgovarjali na njihova vprašanja, vezana na namero o prevzemu Pekarne Grosuplje, ter posredno obveščali javnost o vseh sprejetih korakih ter ukrepih.

V skladu z vsemi pomembnimi spremembami in informacijami, povezanimi s Skupino Žito, smo redno posodabljali svoje spletno medijsko središče, ki je od leta 2014 del prenovljene korporativne spletne strani, in to tudi v angleškem jeziku.

Odnosi z vlagatelji, delničarji in poslovnimi partnerji

V letu 2014 smo krepili tudi odnose z vlagatelji, delničarji in drugimi poslovnimi partnerji. Stalnica je bilo obveščanje o vseh poslovnih podatkih preko SEOneta ter preko samostojne rubrike Delničarji na naši spletni strani.

Produktni odnosi z javnostmi

Potrošniki so čedalje bolj osveščeni in zahtevni. Zanima jih poreklo sestavin, njihova pridelava, poreklo dodatkov v izdelkih, način proizvodnje izdelkov, poraba energentov v teh procesih, sestava embalaže, možnosti recikliranja, sestavine v smislu zdravega prehranjevanja in še bi lahko naštevali. Potrošnike smo preko klasičnih in družbenih medijev (korporativna spletna stran Skupine Žito, spletna stran Okus po dobrem, sporočila za javnost, nagradne igre, promocijske aktivnosti ipd.) redno obveščali o novih produktih, pomenu zdrave prehrane in prednostih lokalne hrane ter vsakodnevne priprave svežih obrokov. Velik poudarek namenjamo komunikacijski podpori prejetim odličjem za kakovost in inovativnost Žitovih izdelkov.

Posebno pozornost so si v letu 2014 prislužile tudi obletnice naših blagovnih znamk: 150-letnica mariborskega žitnega mlina, najstarejšega industrijskega mlina na slovenskem, 50-letnica čajev smučarskih reprezentanc znamke 1001 Cvet ter 60-letnica začimb znamke Maestro, ki smo jih ustrezno podprli tudi s komunikacijskimi aktivnostmi.

17.2. Družbena odgovornost in trajnostni razvoj

Skupina Žito je v skladu s strategijo poslovanja zavezana k družbeni odgovornosti in trajnostnemu razvoju. V okviru aktivnosti za spodbujanje trajnostnega razvoja si prizadevamo za ohranjanje narave in odgovoren odnos do okolja. Veliko aktivnosti na tem področju smo v Žitu že pričeli izvajati: že pred leti na primer na področju upravljanja z vodo in energijo, ločevanja odpadkov, z uvajanjem solarnih panelov na strehe nekaterih naših proizvodnih enot, s čimer smo privarčevali energijo. V prihodnje nameravamo pričeti tudi z merjenjem nekaterih ključnih kazalcev uspešnosti trajnostnega razvoja in družbene odgovornosti podjetja, ne le na področju varovanja okolja in prihrankov na področju energije, temveč tudi v odnosu podjetja do zaposlenih, potrošnikov in trga ter lokalnega okolja, znotraj katerega delujemo, poslujemo in proizvajamo. Na področju distribucije blaga, zlasti z vidika našega globalnega položaja, smo pozorni na transportne stroške. Kjer je to le mogoče, jih poskušamo zmanjševati z aktivno in premišljeno načrtovano logistiko in z združevanjem prevozov.

V zadnjem letu smo se vključili tudi v projekte, namenjene odgovornemu ravnanju z viški hrane, velik poudarek pa dajemo tudi razvoju novih izdelkov, ki sledijo sodobnim trendom ekološke in doma pridelane hrane ter hrane iz bližine.

Ponosni smo na kopico sponzorskih, donatorskih in humanitarnih projektov. Ključni stebri naše družbene odgovornosti so otroško-družinski dogodki, športni dogodki in poslovni dogodki. Med otroško-družinskimi smo v lanskem letu podprli Čarobni dan Arboretum, Dan prijateljstva v Ljubljani, Festival čokolade v Radovljici, Čokoljana v Ljubljani, Sladka Istra v Kopru. Poleg tega smo v sodelovanju z Lions klubom Ljubljana ponovno pripravili mega rolado, zbrana sredstva pa namenili Zavodu za slepo in slabovidno mladino. Rolado velikanko smo prijaviili tudi v Guinnessovo knjigo rekordov. Še ena sladka donacija za otroke Zveze prijateljev mladine Moste-Polje pa je bila akcija Šumijevi sladki prazniki za vse, v okviru katere smo 1 tono bonbonov Šumi v času novoletnih praznikov razdelili med otroke iz socialno ogroženih družin.

Športni dogodki, ki so izstopali z Žitovimi izdelki, so bili: smučarski skoki v Planici, tradicionalni Tek za upanje pod okriljem organizacije Europa Donna, DM tek, Poli maraton in otvoritev svetovnega prvenstva v supanju.

Poslovni dogodki, ki so se zvrstili v letu 2014 tudi s podporo Žita, so bili: Slovenski oglaševalski festival, Marketinška konferenca, Poslovna konferenca Portorož in Pomurski sejem Agra.

Predvsem humanitarnim organizacijam, ki skrbijo za socialno prikrajšane otroke in družine, smo med letom pomagali s številnimi manjšimi sponzorstvi oziroma donatorstvi. Na osnovi seznama izdelkov pred iztekom roka trajanja je bilo v letu 2014 razdeljenih še dodatnih 44 donacij zaposlenim v Žitu in humanitarnim organizacijam.

Izdelke pred iztekom roka trajanja je mogoče prevzeti na devetnajstih lokacijah Žita, d. d. Humanitarne organizacije, ki so vključene v seznam naših rednih prejemnikov izdelkov pred iztekom roka trajanja, pa so: Banka hrane, Zveza prijateljev mladine Ljubljana Moste-Polje, Rdeči križ Ljubljana, Rdeči križ Maribor,

Karitas Ljubljana, Karitas Maribor, Ozara Slovenije, varne hiše – vse donacije so bile namenjene socialno ogroženim družinam.

Skupna količina tovrstnih razdeljenih donacij je bila v letu 2014 25.525 kg v vrednost 66.409 evrov.

Že vrsto let podpiramo tudi športnike in športne prireditve, ki so pomemben navdih mladim generacijam za zdrav način življenja. Z blagovno znamko 1001 Cvet smo tudi v letu 2014 v okviru Smučarske zveze Slovenije podprli uspešne slovenske nordijske športnike, poleg njih pa še druga športna društva in klube:

- pohod na Pohorje v organizaciji GT team rider,
- Hokejski klub Olimpija,
- Kolesarsko društvo Rog,
- suparko Manco Notar,
- OK Planica,
- Ženski rokometni klub Krka NM.

Vse te aktivnosti tudi ustrezno komunikacijsko podpiramo tako na področju odnosov z mediji kot tudi odnosov z ostalimi deležniki podjetja.

18. VAROVANJE OKOLJA

Na področju varovanja okolja je bilo leto 2014 zelo aktivno. Na lokaciji Šumi bonboni, d. o. o., smo izvedli kogeneracijo, ko smo ob pridobivanju električne energije iz plina odvečno toploto uporabili v tehnološkem procesu.

Praktično v celotni Skupini smo izvedli energetske preglede. Iz teh poročil smo začeli izvajati projekte izboljšav. V letu 2014 smo že izvedli menjavo energenta v pekarni Vič in prešli s kurilnega olja na plin. Nekaj drugih tovrstnih menjav je v zaključni fazi in jih bomo izvedli v letu 2015.

Pri porabi vode smo pristopili k natančnemu vrednotenju količin vode, ki jo porabimo kot surovino v svojem procesu, in za ta delež zmanjšali dajatve za obremenjevanje odpadnih voda.

Še naprej redno izvajamo nadzor nad ločevanjem odpadnih frakcij na samem izvoru, predvsem v proizvodnji.

Začeli smo s sistemskim izvajanjem energetskega menedžmenta v smislu avtomatiziranega in načrtovanega zajemanja podatkov o porabi energentov in primerjavo s predvidenimi podatki. Tako zelo hitro ugotovimo odstopanje in ukrepamo v smislu korektivnih ukrepov.



RAČUNOVODSKO POROČILO

19. RAČUNOVODSKI IZKAZI

19.1. Konsolidirani računovodski izkazi Skupine Žito

Konsolidirani izkaz poslovnega izida Skupine Žito

postavka	pojasnila	2014	2013
1. Čisti prihodki od prodaje	23.2	113.746.626	110.860.622
2. Sprememba vrednosti zalog in nedokončane proizvodnje		-455.726	-138.883
3. Usredstveni lastni proizvodi in lastne storitve		32.358	42.318
4. Drugi poslovni prihodki (s prevrednotevalnimi poslovnimi prihodki)	23.3	2.693.040	1.838.281
5. Stroški blaga, materiala in storitev	23.4	-80.668.552	-76.492.733
6. Stroški dela	23.5	-24.732.277	-24.395.873
7. Odpisi vrednosti	23.6	-6.150.740	-7.287.679
8. Drugi poslovni odhodki	23.7	-773.462	-1.297.756
9. Finančni prihodki iz deležev	23.8	90.168	216.929
10. Finančni prihodki iz danih posojil	23.9	10.126	21.640
11. Finančni prihodki iz poslovnih terjatev	23.9	166.072	498.411
12. Finančni odhodki iz oslabitev in odpisa finančnih naložb	23.10	0	0
13. Finančni odhodki iz finančnih obveznosti	23.11	-560.609	-896.672
14. Finančni odhodki iz poslovnih obveznosti	23.11	-66.833	-159.372
15. Poslovni izid		3.330.190	2.809.233
16. Davek od dobička	23.12	-263.012	-330.546
17. Odloženi davki	23.13	-46.687	-278.375
18. Čisti poslovni izid		3.020.492	2.200.311

pripadajoč			
čisti poslovni izid Skupine, ki pripada imetnikom delnic družbe Žito, d. d.		3.020.492	2.200.629
čisti poslovni izid Skupine, ki pripada manjšinskim lastnikom Skupine Žito		0	-318
Čisti dobiček na delnico			
osnovni		9,43	6,87

Računovodske usmeritve in pojasnila so sestavni del uskupinjenih računovodskih izkazov.

Konsolidirani izkaz drugega vseobsegajočega poslovnega izida Skupine Žito

postavka		2014	2013
Čisti dobiček obdobja		3.020.492	2.200.311
Prevrednotenje finančnih naložb, namenjenih prodaji		173.527	119.192
Aktuarski dobički/izgube		-84.045	0
Odloženi davek		-19.252	-33.644
Prevedbene rezerve		16.088	2.310
Druge sestavine vseobsegajočega donosa		86.318	87.858
Celotni vseobsegajoči donos		3.106.809	2.288.169
Delež obvladujoče družbe		3.106.809	2.288.487
Delež manjšinskih lastnikov		0	-318

Računovodske usmeritve in pojasnila so sestavni del uskupinjenih računovodskih izkazov.

Konsolidiran izkaz finančnega položaja Skupine Žito

postavka	pojasnila		
SREDSTVA		31. 12. 2014	31. 12. 2013
A. DOLGOROČNA SREDSTVA		64.976.874	65.782.737
I. Neopredmetena sredstva in dolgoročne aktivne časovne razmejitve	23.16	135.782	189.494
1. Dolgoročne premoženjske pravice		135.474	189.169
5. Druge dolgoročne aktivne časovne razmejitve		308	325
II. Opredmetena osnovna sredstva	23.17	56.064.340	57.289.398
1. Zemljišča in zgradbe		38.940.948	39.052.289
2. Oprema		16.103.702	17.469.413
4. Opredmetena osnovna sredstva, ki se pridobivajo		719.266	372.364
5. Predujmi za opredmetena osnovna sredstva		300.424	395.332
III. Naložbene nepremičnine	23.18	6.793.442	6.409.113
IV. Dolgoročne finančne naložbe	23.20	1.612.245	1.449.944
1. Naložbe v druga podjetja		1.592.327	1.430.192
2. Dolgoročna posojila		19.918	19.752
V. Dolgoročne poslovne terjatve	23.20	75.216	66.878
2. Dolgoročne poslovne terjatve do kupcev		0	0
3. Dolgoročne poslovne terjatve do drugih		75.216	66.878
VI. Odložene terjatve za davek	23.13	295.849	377.910
B. KRATKOROČNA SREDSTVA		50.444.344	51.714.663
I. Sredstva (skupine za odtujitev) za prodajo	23.21	937.754	930.383
II. Zaloge	23.22	15.245.574	15.791.483
1. Material		9.853.194	10.147.409
2. Nedokončana proizvodnja		309.514	396.094
3. Proizvodi in trgovsko blago		4.989.926	5.157.178
4. Predujmi za zaloge		92.940	90.802
III. Kratkoročne finančne naložbe	23.20	27.944	28.730
2. Kratkoročna posojila drugim		27.944	28.730
IV. Kratkoročne poslovne terjatve	23.23	29.665.895	29.592.700
2. Kratkoročne poslovne terjatve do kupcev		28.546.845	28.383.731
3. Kratkoročne poslovne terjatve do drugih		1.119.050	1.208.969
V. Denarna sredstva	23.24	4.567.176	5.371.367
C. KRATKOROČNE AKTIVNE ČASOVNE RAZMEJITVE		51.481	23.356
SKUPAJ SREDSTVA		115.472.698	117.520.759

OBVEZNOSTI DO VIROV SREDSTEV			
A. KAPITAL		70.856.969	70.222.777
I. Vpoklicani kapital	23.25	14.846.937	14.846.937
II. Kapitalske rezerve		23.949.827	23.949.827
III. Rezerve iz dobička	23.26	10.065.559	10.049.472
IV. Lastne delnice (kot odbitna postavka)		-2.326.438	-2.326.437
V. Preneseni čisti poslovni izid in čisti izid poslovnega leta		24.474.343	23.919.490
VI. Presežek iz prevrednotenja		-153.259	-223.490
VII. Kapital manjšinskih lastnikov		0	6.977
B. REZERVACIJE IN DOLGOROČNE PASIVNE ČASOVNE RAZMEJITVE	23.27	5.112.340	5.220.092
1. Rezervacije za pokojnine in podobne obveznosti		1.829.470	1.637.720
2. Druge rezervacije		3.282.870	3.582.372
C. DOLGOROČNE OBVEZNOSTI	23.28	8.418.333	2.159.773
I. Dolgoročne finančne obveznosti		8.418.333	2.158.333
2. Dolgoročne finančne obveznosti do bank		8.418.333	2.158.333
II. Dolgoročne poslovne obveznosti		0	1.440
5. Dolgoročne poslovne obveznosti		0	1.440
Č. KRATKOROČNE OBVEZNOSTI		29.169.449	37.291.961
II. Kratkoročne finančne obveznosti	23.28	9.982.488	19.956.988
2. Kratkoročne finančne obveznosti do bank		9.980.000	19.954.500
4. Druge kratkoročne finančne obveznosti		2.488	2.488
III. Kratkoročne poslovne obveznosti	23.29	19.186.961	17.334.973
2. Kratkoročne poslovne obveznosti do dobaviteljev		15.844.668	14.214.751
4. Kratkoročne poslovne obveznosti na podlagi predujmov		82.239	73.610
5. Druge kratkoročne poslovne obveznosti		3.260.054	3.046.612
D. KRATKOROČNE PASIVNE ČASOVNE RAZMEJITVE	23.30	1.915.606	2.626.156
SKUPAJ OBVEZNOSTI DO VIROV SREDSTEV		115.472.698	117.520.759

Računovodske usmeritve in pojasnila so sestavni del uskupinjenih računovodskih izkazov.

Konsolidiran izkaz denarnih tokov

postavka	2014	2013
Denarni tokovi pri poslovanju		
Celotni poslovni izid pred davki	3.330.190	2.809.234
Popravki za:		
neto stroški financiranja	460.315	658.103
dobiček pri prodaji OS	-310.162	-44.323
popravek vrednosti opredmetenih osnovnih sredstev	5.374.699	5.983.357
popravek vrednosti neopredmetenih osnovnih sredstev	76.254	125.287
popravek vrednosti finančnih naložb	0	100.920
okrepitev naložbenih nepremičin	-154.477	161.085
Denarni tokovi iz rednega delovanja pred spremembami v obratnem kapitalu	8.776.819	9.793.663
Povečanje terjatev in AČR	-644.640	-623.081
Povečanje v zalogah	545.909	2.367.204
Povečanje obveznosti iz poslovanja in PČR	377.285	2.065.556
Povečanje dolgoročnih rezervacij	841.107	1.263.132
Denarni tok iz poslovanja	9.896.481	14.866.474
Plačan davek od dobička	-244.681	-241.538
Plačane obresti	-557.817	-820.728
Neto denarni tok iz rednega delovanja	9.093.983	13.804.207
Denarni tokovi pri naložbenju		
Izdatki za nakupe novih opredmetenih osnovnih sredstev in naložbenih nepremičnin	-4.325.032	-3.813.060
Prejemki od prodaje opredmetenih osnovnih sredstev in naložbenih nepremičnin	987.388	336.838
Izdatki za nakupe neopredmetenih dolgoročnih sredstev	-22.559	-55.885
Prejete obresti	10.126	21.640
Izdatki za pridobitev finančnih naložb	0	-2.500
Prejemki od odtujitve finančnih naložb	0	1.598.710
Dividende, prejete od za prodajo razpoložljivih finančnih naložb	90.168	216.929
Neto denarni tokovi pri naložbenju	-3.270.035	-1.697.327
Denarni tokovi pri financiranju		
Prejemki od kratkoročno prejetih posojil	1.108.334	11.525.500
Poplačila kratkoročno prejetih posojil	-12.270.834	-16.662.263
Prejemki od dolgoročno prejetih posojil	7.000.000	0
Poplačila dolgoročno prejetih posojil	0	0
Izdatki za nakup lastnih delnic	0	-1.854.381
Dividende, izplačane večinskim delničarjem	-2.465.640	-1.062.983
Neto denarni tokovi pri financiranju	-6.628.140	-8.054.127
Neto pritoki denarnih sredstev	-804.192	4.052.754
Denarna sredstva 1. 1.	5.371.368	1.318.614
Končno stanje denarnih sredstev in njihovih ustreznikov	4.567.176	5.371.368

Računovodske usmeritve in pojasnila so sestavni del uskupinjenih računovodskih izkazov.

Konsolidiran izkaz gibanja kapitala Skupine Žito

v EUR	Osnovni kapital	Kapitalske rezerve	Rezerve iz dobička	Lastne delnice	Presežek iz prevrednotenja	Zadržani dobički	Večinski kapital	Manjšinski kapital	Skupaj kapital
Stanje 1. 1. 2014	14.846.937	23.949.827	10.049.471	-2.326.437	-223.490	23.919.491	70.215.799	6.977	70.222.776
Vnos čistega poslovnega izida poslovnega leta						3.020.492	3.020.492		3.020.492
Drug vseobsegajoči poslovni izid obdobja			16.089		70.230	0	86.319		86.319
Vseobsegajoči poslovni izid obdobja skupaj	0	0	16.089	0	70.230	3.020.492	3.106.811	0	3.106.811
Odkup manjšinskega kapitala								-6.977	-6.977
Dividende delničarjem						-2.465.640	-2.465.640		-2.465.640
Stanje 31. 12. 2014	14.846.937	23.949.827	10.065.560	-2.326.437	-153.260	24.474.343	70.856.970	0	70.856.970

v EUR	Osnovni kapital	Kapitalske rezerve	Rezerve iz dobička	Lastne delnice	Presežek iz prevrednote nja	Zadržani dobički	Večinski kapital	Manjšinski kapital	Skupaj kapital
Stanje 31. 12. 2012	14.846.937	23.949.827	8.192.780	-472.056	-309.038	22.936.000	69.144.450	7.295	69.151.745
Prilagoditve nazaj						1.691.951	1.691.951		1.691.951
Stanje 1. 1. 2013	14.846.937	23.949.827	8.192.780	-472.056	-309.038	24.627.951	70.836.401	7.295	70.843.696
Vnos čistega poslovnega izida poslovnega leta						2.200.632	2.200.632	-318	2.200.314
Drug vseobsegajoči poslovni izid obdobja			2.310		85.548	0	87.858		87.858
Vseobsegajoči poslovni izid obdobja skupaj	0	0	2.310	0	85.548	2.200.632	2.288.490	-318	2.288.172
Nakup lastnih delnic				-1.854.381			-1.854.381		-1.854.381
Oblikovanje rezerv za lastne delnice			1.854.381			-1.854.381	0		0
Dividende delničarjem (pojasnilo 23.15)						-1.054.711	-1.054.711		-1.054.711
Stanje 31. 12. 2013	14.846.937	23.949.827	10.049.471	-2.326.437	-223.490	23.919.491	70.215.799	6.977	70.222.776

Računovodske usmeritve in pojasnila so sestavni del uskupinjenih računovodskih izkazov.

19.2. Računovodski izkazi družbe Žito, d. d.

Izkaz poslovnega izida Žito, d. d.

postavka	pojasnila	2014	2013
1. Čisti prihodki od prodaje	23.2	106.396.562	103.725.655
2. Sprememba vrednosti zalog in nedokončane proizvodnje		-395.209	-244.422
3. Usredstveni lastni proizvodi in lastne storitve		32.358	42.318
4. Drugi poslovni prihodki (s prevrednotevalnimi poslovnimi prihodki)	23.3	1.447.281	1.047.696
5. Stroški blaga, materiala in storitev	23.4	-80.553.095	-76.088.178
6. Stroški dela	23.5	-18.365.359	-18.507.773
7. Odpisi vrednosti	23.6	-5.210.646	-5.839.771
8. Drugi poslovni odhodki	23.7	-500.552	-1.026.382
9. Finančni prihodki iz deležev	23.8	70.088	200.196
10. Finančni prihodki iz danih posojil	23.9	121.197	167.549
11. Finančni prihodki iz poslovnih terjatev	23.9	169.836	451.331
12. Finančni odhodki iz oslabitev in odpisa finančnih naložb	23.10	0	0
13. Finančni odhodki iz finančnih obveznosti	23.11	-572.766	-813.887
14. Finančni odhodki iz poslovnih obveznosti	23.11	-42.611	-72.758
15. Poslovni izid		2.597.084	3.041.573
16. Davek od dobička	23.12	-244.681	-284.217
17. Odloženi davki	23.13	-8.484	-261.011
18. Čisti poslovni izid		2.343.919	2.496.344

Računovodske usmeritve in pojasnila so sestavni del računovodskih izkazov.

Izkaz drugega vseobsegajočega poslovnega izida Žito, d. d.

postavka		2014	2013
Čisti dobiček obdobja		2.343.919	2.496.344
Prevrednotenje finančnih naložb, namenjenih prodaji		173.527	119.192
Aktuarski dobički/izgube		-8.794	0
Odloženi davek		-32.044	-33.644
Druge sestavine vseobsegajočega donosa		132.688	85.548
Celotni vseobsegajoči donos		2.476.608	2.581.892

Računovodske usmeritve in pojasnila so sestavni del računovodskih izkazov.

Izkaz finančnega položaja Žito, d. d.

postavka	pojasnila		
SREDSTVA		31. 12. 2014	31. 12. 2013
A. DOLGOROČNA SREDSTVA		61.435.696	62.310.117
I. Neopredmetena sredstva in dolgoročne aktivne časovne razmejitve	23.16	135.474	189.169
1. Dolgoročne premoženjske pravice		135.474	189.169
II. Opredmetena osnovna sredstva	23.17	40.501.190	41.464.429
1. Zemljišča in zgradbe		25.362.762	25.249.534
2. Proizvajalne naprave in stroji		11.876.831	13.470.689
3. Druge naprave in oprema		2.352.463	2.208.150
4. Opredmetena osnovna sredstva, ki se pridobivajo		613.145	353.414
5. Predujmi za opredmetena osnovna sredstva		295.988	182.642
III. Naložbene nepremičnine	23.18	2.555.104	2.535.940
IV. Dolgoročne finančne naložbe		18.035.817	17.861.595
1. Naložbe v družbe v skupini	23.19	16.892.122	16.880.201
2. Naložbe v druga podjetja	23.20	1.123.777	961.642
3. Dolgoročna posojila	23.20	19.918	19.752
V. Dolgoročne poslovne terjatve	23.20	67.861	62.083
3. Dolgoročne poslovne terjatve do drugih		67.861	62.083
VI. Odložene terjatve za davek	23.13	140.251	196.901
B. KRATKOROČNA SREDSTVA		54.906.307	58.166.717
I. Sredstva (skupine za odtujitev) za prodajo	23.21	883.700	876.329
II. Zaloge	23.22	13.131.167	13.628.308
1. Material		8.562.245	8.843.392
2. Nedokončana proizvodnja		126.084	135.520
3. Proizvodi in trgovsko blago		4.381.322	4.569.364
4. Predujmi za zaloge		61.516	80.032
III. Kratkoročne finančne naložbe	23.20	6.414.993	6.621.294
2. Kratkoročna posojila		6.414.993	6.621.294
a) Kratkoročna posojila družbam v skupini		6.387.049	6.592.564
b) Kratkoročna posojila drugim		27.944	28.730
IV. Kratkoročne poslovne terjatve	23.23	31.434.281	32.518.020
1. Kratkoročne poslovne terjatve do družb v skupini		2.687.394	3.416.441
2. Kratkoročne poslovne terjatve do kupcev		27.953.040	28.212.070
3. Kratkoročne poslovne terjatve do drugih		793.848	889.509
V. Denarna sredstva	23.24	3.042.165	4.522.766
C. KRATKOROČNE AKTIVNE ČASOVNE RAZMEJITVE		29.943	624
SKUPAJ SREDSTVA		116.371.946	120.477.459

OBVEZNOSTI DO VIROV SREDSTEV			
A. KAPITAL		73.969.247	73.958.279
I. Vpoklicani kapital	23.25	14.846.937	14.846.937
II. Kapitalske rezerve		23.949.827	23.949.827
III. Rezerve iz dobička	23.26	9.874.262	9.874.262
IV. Lastne delnice (kot odbitna postavka)		-472.057	-472.057
V. Preneseni čisti poslovni izid in čisti izid poslovnega leta		25.861.079	25.982.800
VI. Presežek iz prevrednotenja		-90.801	-223.490
B. REZERVACIJE IN DOLGOROČNE PASIVNE ČASOVNE RAZMEJITVE	23.27	2.478.257	2.544.441
1. Rezervacije za pokojnine in podobne obveznosti		1.238.325	1.189.248
2. Druge rezervacije		1.239.931	1.355.193
C. DOLGOROČNE OBVEZNOSTI	23.28	8.418.334	2.159.774
I. Dolgoročne finančne obveznosti		8.418.333	2.158.333
2. Dolgoročne finančne obveznosti do bank		8.418.333	2.158.333
II. Dolgoročne poslovne obveznosti		0	1.440
5. Dolgoročne poslovne obveznosti		0	1.440
Č. KRATKOROČNE OBVEZNOSTI		29.826.157	39.377.900
II. Kratkoročne finančne obveznosti	23.28	10.971.393	21.377.979
1. Kratkoročne finančne obveznosti do družb v skupini		988.905	1.420.991
2. Kratkoročne finančne obveznosti do bank		9.980.000	19.954.500
4. Druge kratkoročne finančne obveznosti		2.488	2.488
III. Kratkoročne poslovne obveznosti	23.29	18.854.763	17.999.920
1. Kratkoročne poslovne obveznosti do družb v skupini		2.279.408	3.090.763
2. Kratkoročne poslovne obveznosti do dobaviteljev		13.812.567	12.474.116
4. Kratkoročne poslovne obveznosti na podlagi predujmov		53.430	43.439
5. Druge kratkoročne poslovne obveznosti		2.709.359	2.391.603
D. KRATKORČNE PASIVNE ČASOVNE RAZMEJITVE	23.30	1.679.952	2.437.065
SKUPAJ OBVEZNOSTI DO VIROV SREDSTEV		116.371.946	120.477.459

Računovodske usmeritve in pojasnila so sestavni del računovodskih izkazov.

Izkaz denarnih tokov Žito, d. d.

postavka	2014	2013
Denarni tokovi pri poslovanju		
Celotni poslovni izid pred davki	2.597.084	3.041.686
Popravki za:		
neto stroški financiranja	381.482	446.142
dobiček pri prodaji OS	-159.073	-44.153
popravek vrednosti opredmetenih osnovnih sredstev	4.509.380	5.034.085
popravek vrednosti neopredmetenih osnovnih sredstev	76.254	125.287
popravek vrednosti finančnih naložb	0	0
okrepitev naložbenih nepremičin	-185.827	0
Denarni tokovi iz rednega delovanja pred spremembami v obratnem kapitalu	7.219.300	8.603.046
Povečanje terjatev in AČR	-882.419	-1.163.746
Sprememba v zalogah	488.785	2.519.082
Povečanje obveznosti iz poslovanja in PČR	561.300	2.914.836
Povečanje dolgoročnih rezervacij	-68.007	658.075
Denarni tok iz poslovanja	7.318.959	13.531.293
Plačan davek od dobička	-244.681	-241.538
Plačane obresti	-575.559	-838.234
Neto denarni tok iz rednega delovanja	6.498.719	12.451.521
Denarni tokovi pri naložbenju		
Izdatki za nakupe novih opredmetenih osnovnih sredstev in naložbenih nepremičnin	-3.533.916	-3.621.217
Prejemki od prodaje opredmetenih osnovnih sredstev in naložbenih nepremičnin	839.393	296.921
Izdatki za nakupe neopredmetenih dolgoročnih sredstev	-22.559	-55.890
Prejete obresti	68.269	134.707
Izdatki za dana posojila	-6.533	-354.125
Prejemki od danih posojil	510.051	564.426
Dividende, prejete za prodajo razpoložljivih finančnih naložb	70.088	200.196
Neto denarni tokovi pri naložbenju	-2.075.208	-2.834.981
Denarni tokovi pri financiranju		
Prejemki od kratkoročno prejetih posojil	1.808.334	11.716.229
Poplačila kratkoročno prejetih posojil	-12.270.834	-16.662.263
Prejemki od dolgoročno prejetih posojil	7.000.000	0
Poplačila dolgoročno prejetih posojil	0	0
Dividende, izplačane večinskim delničarjem	-2.441.614	-1.062.983
Neto denarni tokovi pri financiranju	-5.904.114	-6.009.017
Neto pritoki denarnih sredstev	-1.480.603	3.607.522
denarna sredstva 1. 1.	4.522.766	915.243
Končno stanje denarnih sredstev in njihovih ustreznikov	3.042.164	4.522.765

Računovodske usmeritve in pojasnila so sestavni del računovodskih izkazov.

Izkaz gibanja kapitala Žito, d. d.

v EUR	Osnovni kapital	Kapitalske rezerve	Rezerve iz dobička	Lastne delnice	Presežek iz prevrednotenja	Zadržani dobički	Skupaj kapital
Stanje 1. 1. 2014	14.846.937	23.949.827	9.874.261	-472.056	-223.490	25.982.800	73.958.279
Vnos čistega poslovnega izida poslovnega leta						2.343.919	2.343.919
Drug vseobsegajoči poslovni izid obdobja					132.688		132.688
Vseobsegajoči poslovni izid obdobja skupaj	0	0	0	0	132.688	2.343.919	2.476.607
Dividende delničarjem						-2.465.640	-2.465.640
Stanje 31. 12. 2014	14.846.937	23.949.827	9.874.261	-472.056	-90.802	25.861.079	73.969.246

v EUR	Osnovni kapital	Kapitalske rezerve	Rezerve iz dobička	Lastne delnice	Presežek iz prevrednotenja	Zadržani dobički	Skupaj kapital
Stanje 31. 12. 2012	14.846.937	23.949.827	8.019.880	-472.056	-309.038	25.471.394	71.506.945
Prilagoditve za nazaj						924.153	924.153
Stanje 1. 1. 2013	14.846.937	23.949.827	8.019.880	-472.056	-309.038	26.395.547	72.431.097
Spremembe lastniškega kapitala – transakcije z lastniki	0	0	0	0	0	-1.054.711	-1.054.711
Dividende delničarjem (pojasnilo 23.15)						-1.054.711	-1.054.711
Celotni vseobsegajoči donos poročevalskega obdobja	0	0	0	0	85.548	2.496.343	2.581.891
Vnos čistega poslovnega izida poslovnega leta						2.496.343	2.496.343
Sprememba presežka iz prevrednotenja finančnih naložb					85.548		85.548
Spremembe v kapitalu	0	0	1.854.381	0	0	-1.854.381	0
Oblikovanje rezerv za lastne delnice in lastne poslovne deleže iz drugih sestavin kapitala			1.854.381			-1.854.381	0
Stanje 31. 12. 2013	14.846.937	23.949.827	9.874.261	-472.056	-223.490	25.982.799	73.958.278

Računovodske usmeritve in pojasnila so sestavni del računovodskih izkazov.

20. PODATKI O DRUŽBI

Konsolidirane računovodske izkaze Skupine Žito in računovodske izkaze družbe Žito, d. d., za leto, ki se je končalo 31. decembra 2014, je uprava družbe odobrila dne 7. 4. 2014.

Družba Žito, d. d., je delniška družba, ustanovljena v Republiki Sloveniji. Delnice družbe so uvrščene na borznem trgu Ljubljanske borze.

Dejavnosti Skupine Žito so naslednje:

- pekarstvo,
- slaščičarstvo,
- zamrznjena hrana,
- mlinarstvo,
- biskvitno pecivo,
- keksi,
- testeninarstvo,
- bonboni, žvečilna guma,
- proizvodnja čajev, riža in začimb,
- prodaja na debelo in drobno.

Sestava Skupine Žito je prikazana v spodnji tabeli:

ime odvisne družbe	država	delež v kapitalu
Intes Storitve, d. o. o., Maribor	Slovenija	100,00 %
Šumi bonboni, d. o. o., Ljubljana	Slovenija	100,00 %
Žito maloprodaja, d. o. o., Ljubljana	Slovenija	99,89 %*
Žito storitve, d. o. o., Ljubljana	Slovenija	100,00 %
Šumi nepremičnine, d. o. o., Ljubljana	Slovenija	100,00 %
LD Žito, d. o. o., Zagreb	Hrvaška	100,00 %
Žito, d. o. o. – v likvidaciji, Beograd	Srbija	100,00 %
Žito PI, d. o. o. e. l. – v likvidaciji, Skopje	Makedonija	100,00 %

*Družba Žito, d. d., ima v družbi Žito maloprodaja, d. o. o., 100-odstotni delež glasovalnih pravic.

21. POVZETEK POMEMBNIH RAČUNOVODSKIH USMERITEV

Izjava o skladnosti

Računovodski izkazi so sestavljeni v skladu z Mednarodnimi standardi računovodskega poročanja (MSRP), ki sta jih sprejela Svet za mednarodne računovodske standarde (IASB) in Evropska unija, ter pojasnili, ki jih sprejema Odbor za pojasnjevanje mednarodnih standardov računovodskega poročanja (OPMSRP).

Na dan balance stanja – glede na proces potrjevanja standardov v EU – ni razlik v računovodskih usmeritvah družbe in Skupine ter med uporabljenimi Mednarodnimi standardi računovodskega poročanja (MSRP) in Mednarodnimi standardi računovodskega poročanja (MSRP), ki jih je sprejela EU.

Družba in Skupina nista predčasno uporabili nobenega standarda, če uporaba spremenjenih standardov ni bila zahtevana v letu 2014.

Osnove za pripravo

Računovodski izkazi so pripravljeni na podlagi izvirnih vrednosti – razen sredstev, namenjenih za prodajo, in izvedenih finančnih instrumentov, ki so vrednoteni po pošteni vrednosti.

Uporabljene računovodske usmeritve so enake kot v preteklih letih z izjemo novosprejetih ali spremenjenih standardov in pojasnil, ki so stopili v veljavo v tekočem obdobju. Upoštevanje novih standardov in pojasnil ni vplivalo na finančni položaj in poslovanje Skupine Žito ali družbe Žito, d. d., v obravnavanem obdobju.

Spremembe računovodskih usmeritev

Družba v tekočem letu ni spremenila računovodskih usmeritev.

Standardi in pojasnila, ki še niso veljavni

Novi standardi in pojasnila, navedeni v nadaljevanju, še niso veljavni in se med pripravo računovodskih izkazov na dan 31. 12. 2014 niso upoštevali.

MSRP 10 – Konsolidirani računovodski izkazi in MRS 27 (2011) – Ločeni računovodski izkazi

(V veljavi za letna obračunska obdobja, ki se začnejo 1. januarja 2014; uporaba pred tem datumom je dovoljena le v primeru zgodnje uporabe MSRP 11, MSRP 12, MRS 27 (2011) in MRS 28 (2011).) Standard se uporablja za nazaj, če pride do spremembe v ugotovitvah glede obvladovanja.

MSRP 10 predvideva za izvedbo analize obvladovanja enoten model za vse vrste podjetij, vključujoč podjetja, ki se v okviru SOP-12 trenutno obravnavajo kot podjetja za posebne namene. MSRP 10 uvaja nove zahteve glede ocene obvladovanja, ki se razlikujejo od obstoječih zahtev, kot jih določa MRS 27 (2008).

Skladno z novim modelom naložbenik obvladuje prejemnika finančne naložbe, če:

- je izpostavljen ali upravičen do spremenljivih donosov iz vpletenosti oz. podjetja, v katero naloži;
- ima možnost vplivati na zadevni donos na podlagi svojega obvladovanja podjetja, v katero naloži, oz. prejemnika finančne naložbe;
- obstaja povezava med močjo in donosom.

Spremenjen standard vsebuje tudi zahteve po razkritjih in zahtevah v zvezi s pripravo konsolidiranih računovodskih izkazov (zahteve se prenesejo iz MRS 27 (2008)).

Skupina predvideva, da nov standard ne bo vplival na računovodske izkaze, saj ocena obvladovanja skupine nad trenutnimi prejemniki naložb skladno z novim standardom ne bo vplivala na predhodne ugotovitve glede tovrstnega obvladovanja.

MSRP 11 – Skupni aranžmaji

(V veljavi za letna obračunska obdobja, ki se začnejo 1. januarja 2014; uporablja se za nazaj in je predmet prehodnih določil. Uporaba pred tem datumom je dovoljena le v primeru zgodnje uporabe MSRP 10, MSRP 12, MRS 27 (2011) in MRS 28 (2011)).

MSRP 11 – Skupni aranžmaji nadomešča MRS 31 – Naložbe v skupne podvige. MSRP 11 sicer ne uvaja bistvenih sprememb celovite definicije aranžmaja, ki je predmet skupnega obvladovanja, se pa definicija obvladovanja in posredno skupnega obvladovanja spremeni zaradi MSRP 10.

Nov standard določa dve vrsti aranžmajev, pri čemer ima vsak svoj računovodski model:

- skupna dejavnost je skupni aranžma, pri čemer imajo stranke, ki skupaj obvladujejo aranžma, pravice do sredstev in obveze iz obveznosti, povezanih z aranžmajem;
- skupni podvig je skupni aranžma, pri čemer imajo stranke, ki skupaj obvladujejo aranžma, pravice do čistih sredstev aranžmaja.

MSRP 11 je iz določil MRS 31 – Skupaj obvladovana podjetja učinkovito izločil primere, pri katerih je nosilec skupnega aranžmaja ločen od ostalih, ločitev pa se v nekaterih primerih izkaže kot neučinkovita. Ti aranžmaji se obravnavajo podobno kot skupaj obvladovana sredstva/delovanja skladno z MRS 31 in se odslej imenujejo skupne dejavnosti. Nadalje MRS 31 za skupaj obvladovana podjetja oz. skupne podvige ukinja možnost proste izbire med kapitalsko metodo in sorazmerno konsolidacijo. Pri konsolidiranih računovodskih izkazih je odslej potrebno uporabiti kapitalsko metodo.

Skupina/družba predvideva, da nov standard ne bo vplival na računovodske izkaze, saj nima skupnih aranžmajev.

MSRP 12 – Razkritje deležev v drugih podjetjih

(V veljavi je za letna obračunska obdobja, ki se začnejo 1. januarja 2014; uporablja se za nazaj in je predmet prehodnih določil. Uporaba pred tem datumom je dovoljena.).

MSRP 12 zahteva dodatna razkritja glede pomembnih ocen in predpostavk v zvezi z določanjem vrste deležev v podjetjih ali aranžmajih, deležev v odvisnih družbah, skupnih aranžmajih in pridruženih podjetjih ter v nekonsolidiranih strukturiranih podjetjih.

Skupina/družba predvideva, da nov standard ne bo pomembno vplival na računovodske izkaze.

MRS 27 (2011) – Ločeni računovodski izkazi

(Velja za letna obračunska obdobja, ki se začnejo 1. januarja 2014; uporaba pred tem datumom je dovoljena le v primeru zgodnje uporabe MSRP 10, MSRP 11, MSRP 12 in MRS 28 (2011)).

Obstoječe zahteve glede razkritij v ločenih računovodskih izkazih so se iz MRS 27 (2008) prenesle v MRS 27 (2011), vendar z manjšimi napotki, ki razjasnijo uporabo. Dopolnjen MRS 27 (2011) tudi vključuje obstoječe zahteve glede ločenih računovodskih izkazov iz MRS 28 (2008) in MRS 31. Standard ne obravnava več načela obvladovanja in zahtev v zvezi s pripravo konsolidiranih računovodskih izkazov, ki so vključene v MSRP 10 – Konsolidirani računovodski izkazi.

Družba predvideva, da MRS 27 (2011) ne bo pomembno vplival na računovodske izkaze, saj računovodskih usmeritve ostanejo nespremenjene.

MRS 28 (2011) – Finančne naložbe v pridružena podjetja in skupne podvige

(Dopolnitve veljajo za letna obračunska obdobja, ki se začnejo 1. januarja 2014; uporabljajo se za nazaj. Uporaba pred tem datumom je dovoljena le v primeru zgodnje uporabe MSRP 10, MSRP 11, MSRP 12 in MRS 27 (2011)).

Spremembe MRS 28 (2008) zajemajo:

- Pridružena podjetja in skupni podvigi za prodajo: MSRP 5 – Nekratkoročna sredstva za prodajo in ustavljeno poslovanje obravnava naložbo ali del naložbe v pridruženo podjetje ali skupni podvig, ki izpolnjuje sodila za razvrstitev med sredstva za prodajo. Del naložbe, ki se ohrani in ne razvrsti za prodajo, se obračuna po kapitalski metodi do njegove odtujitve. Po odtujitvi se vsak zadržan oz.

ohranjen del naložbe obračuna po kapitalski metodi pod pogojem, da gre za delež v pridruženem podjetju ali skupnem podvigu.

- Spremembe deležev v pridruženih podjetjih in skupnih podvigih: doslej sta MRS 28 (2008) in MRS 31 določala, da je pri odstopu pomembnega vpliva ali skupnega obvladovanja potrebno v vseh primerih ponovno izmeriti zadržane deleže, četudi se je pomembni vpliv prenesel na skupni podvig. Spremenjen MRS 28 (2011) določa, da v tovrstnih primerih zadržanih deležev v naložbi ni potrebno ponovno izmeriti. Družba predvideva, da dopolnitev ne bo pomembno vplivala na računovodske izkaze.

Dopolnitev k MRS 32 – Pobotanje finančnih sredstev in finančnih obveznosti

(Velja za letna obračunska obdobja, ki se začnejo 1. januarja 2014; uporablja se za nazaj. Uporaba pred tem datumom je dovoljena, a pogojena z razkritji skladno z dopolnitvijo k MSRP 7 – Razkritja, Pobotanje finančnih sredstev in finančnih obveznosti).

Dopolnitev ne uvaja novih zahtev glede pobotanja finančnih sredstev in finančnih obveznosti, temveč razjasni merila pobota in obravnava nedoslednosti, ki se pri tem pojavljajo. Skladno z dopolnitvijo ima podjetje zakonsko izvršljivo pravico do pobota, če:

- pravica ni pogojena s prihodnjim dogodkom;
- če je pravica zakonsko izvršljiva samo v običajnem okviru poslovanja ali v primeru neplačila ali v primeru insolventnosti ali stečaja ene ali vseh nasprotnih strank.

Družba predvideva, da dopolnitev ne bo pomembno vplivala na računovodske izkaze, saj ne izvaja pobotanja finančnih sredstev in finančnih obveznosti in ne sklepa okvirnih dogovorov o pobotu.

Osnovne usmeritve

Računovodski izkazi so pripravljeni na podlagi izvirnih vrednosti bilančnih postavk – razen za sredstva, vrednotena po pošteni vrednosti skozi izkaz poslovnega izida, in sredstva, namenjena za prodajo, ki so vrednotena po pošteni vrednosti.

Računovodski izkazi so prikazani v evrih.

Pomembne računovodske ocene

Priprava računovodskih izkazov zahteva od posloводства določene ocene in predpostavke, ki vplivajo na neodpisano vrednost sredstev in obveznosti družbe ter razkritje potencialnih obveznosti na dan bilance stanja ter zneskov prihodkov in odhodkov družbe v obdobju, ki se konča na dan bilance stanja.

Poslovodske ocene med drugim zajemajo naslednje postavke: amortizacijsko dobo in preostalo vrednost opredmetenih osnovnih sredstev in neopredmetenih dolgoročnih sredstev, popravke vrednosti zalog in dvomljivih terjatev ter tožbene zahtevke. Bodočih dogodkov in njihovega vpliva ni možno določiti z gotovostjo. Prav zaradi tega je potrebno pri računovodskih ocenah uporabiti presojo, saj se računovodske ocene spreminjajo glede na nove dogodke, izkušnje, dodatne informacije ter kot posledica sprememb poslovnega okolja, v katerem družba deluje. Dejanske posledice se lahko razlikujejo od ocenjenih.

Glavne ocene in predpostavke na dan bilance stanja, ki se nanašajo na prihodnje poslovanje ter lahko povzročijo pomembne popravke knjigovodskih vrednosti sredstev in obveznosti v naslednjem poslovnem letu, so navedene v nadaljevanju.

• Terjatve za odložene davke

Terjatve za odložene davke so pripoznane za vse neporabljene davčne izgube, za katere je verjetno, da se bodo porabile v breme bodočih obdavčljivih dobičkov. Pripoznanje terjatev za odložene davke zahteva pomembne ocene posloводства glede višine bodočih obdavčljivih dobičkov in bodočih strategij davčnega planiranja.

• Rezervacije in pogojne obveznosti

Družbe skupine obveznosti z nedoločeno višino in nedoločenim časovnim nastankom obravnavajo glede na

oceno posloводства o višini in časovnem nastanku obveznosti ter verjetnosti odtoka sredstev, ki bi bila potrebna za poravnavo pravnih in posrednih obveznosti.

Rezervacija je pripoznana, ko imajo družbe sedanjo obvezo kot posledico preteklih dogodkov in je verjetno, da bo za njeno poravnavo potreben odtok gospodarskih dejavnikov, prav tako pa se da dokaj zanesljivo oceniti njeno višino.

Možne obveznosti v računovodskih izkazih niso pripoznane, ker bo njihov dejanski obstoj potrjen z nastopom ali nenastopom dogodkov šele v nenapovedljivi prihodnosti, na kar pa družbe v skupini ne morejo vplivati.

Posloводство posamezne družbe redno preverja, če je za poravnavo možne obveznosti verjeten odliv sredstev, ki omogočajo ekonomske koristi. Če le-ta postane verjeten, se možna obveznost prerazporedi tako, da se zanjo v računovodskih izkazih oblikuje rezervacija v trenutku, ko se spremeni stopnja verjetnosti.

Pomembne poslovodske presoje

Pri uporabi računovodskih usmeritev je moralo posloводство poleg ocen, ki najbolj vplivajo na vrednosti v računovodskih izkazih, presoditi o vrednosti opredmetenih osnovnih sredstev in neopredmetenih sredstev.

Skupina in družba menita, da ni nikakršnih dejavnikov, ki bi nakazovali potrebo po oslabitvi opredmetenih ali neopredmetenih osnovnih sredstev.

Osnove uskupinjevanja/konsolidiranja

Uskupinjeni/konsolidirani računovodski izkazi obsegajo računovodske izkaze družbe Žito, d. d., in njenih odvisnih družb na dan 31. 12. vsako leto. Računovodski izkazi odvisnih družb so pripravljeni za enako poslovno leto kot računovodski izkazi matične družbe – z uporabo enotnih računovodskih usmeritev. V primeru nekonsistentnosti računovodskih usmeritev so v uskupinjenih računovodskih izkazih narejeni ustrezni popravki.

Vsa medsebojna stanja in transakcije, vključno z neuresničenimi dobički, ki izhajajo iz medsebojnih stanj in transakcij, se popolnoma izločijo.

Vsa odvisna podjetja se pričnejo uskupinjevati z dnem, ko se prenese kontrola na Skupino Žito, in nasprotno, uskupinjevanje določenega odvisnega podjetja se opusti, ko je kontrola nad odvisnim podjetjem prenesena iz Skupine Žito. Če Skupina Žito izgubi kontrolo nad odvisnim podjetjem med letom, se v uskupinjene računovodske izkaze vključijo rezultati odvisnega podjetja vse do dne, dokler je kontrola nad odvisnim podjetjem še obstajala.

Manjšinski interes predstavlja delež dobička ali izgube in čisto premoženje, ki jih nima Skupina Žito in so posebej zastopani v izkazu poslovnega izida ter v okviru kapitala v konsolidirani bilanci, ločeno od kapitala večinskih lastnikov. Pridobitev manjšinskega interesa je obračunana v skladu z metodo skupine kot ekonomske celote, pri čemer je razlika med nadomestilom in knjigovodsko vrednostjo deleža neto pridobljenih sredstev pripoznana kot kapitalaska transakcija.

Pridruženo podjetje Mlinopek, d. d., Murska Sobota (26,3-odstotni delež) je vključeno v uskupinjene računovodske izkaze po nabavni vrednosti, ker družba Žito, d. d., nima pomembnejšega vpliva na upravljanje tega podjetja.

Preračun tujih valut

Skupinski izkazi so predstavljeni v evrih (EUR), ki so funkcionalna in poročevalna valuta, ki jo uporabljajo matična družba in njene odvisne družbe v Sloveniji. Transakcije v tuji valuti so v začetku pripoznane v funkcionalni valuti in so preračunane po tečaju na dan transakcije. Monetarna sredstva in obveznosti v tuji valuti so preračunane po tečaju funkcionalne valute na dan bilance stanja. Vse razlike, ki izhajajo iz

preračuna tujih valut, se pripoznajo v izkazu poslovnega izida. Nemonetarna sredstva in obveznosti, pripoznana na podlagi izvirnih vrednosti v tuji valuti, so preračunana po tečaju na dan transakcije. Nemonetarna sredstva in obveznosti, merjene po pošteni vrednosti v tuji valuti, so preračunana po tečaju, ko je bila poštena vrednost ugotovljena.

Pozitivne in negativne tečajne razlike so v izkazu poslovnega izida za istovrstne postavke prikazane v neto znesku, razen če bi bila ločena predstavitev pomembna.

Funkcionalna valuta tujih odvisnih podjetij je:

- hrvaška kuna za LD Žito, d. o. o., Zagreb, Hrvaška,
- konvertibilni srbski dinar za Žito, d. o. o. – v likvidaciji, Beograd, Srbija,
- denar za Žito PI, d. o. o. e. l. – v likvidaciji, Skopje, Makedonija.

Na dan poročanja so izkazi navedenih odvisnih podjetij preračunani v poročevalno valuto uskupinjenih računovodskih izkazov. Za bilanco stanja je uporabljen tečaj na dan poročanja, medtem ko je za izkaz poslovnega izida uporabljen povprečni tečaj skozi celotno poslovno leto.

Tečajne razlike, ki izhajajo iz preračuna funkcionalne valute v poročevalno valuto, se pripoznajo neposredno v izkazu vseobsegajočega donosa.

Zemljišča, zgradbe in oprema

Zemljišča so vrednotena po nabavni vrednosti, zmanjšani za morebitno oslabitev. Zgradbe in oprema so vrednotene po nabavni vrednosti, zmanjšani za obračunano amortizacijo in morebitno oslabitev vrednosti.

V nabavni vrednosti opredmetenega osnovnega sredstva so všteti njegova nakupna cena, uvozne in nevračljive nakupne dajatve ter vsi stroški usposobitve sredstva za nameravano uporabo, zlasti stroški dovoza in namestitve. Nabavno vrednost opredmetenega osnovnega sredstva, zgrajenega ali izdelanega v družbi, tvorijo stroški, ki jih povzroči njegova zgraditev ali izdelava, in posredni stroški njegove zgraditve ali izdelave, ki mu jih je mogoče pripisati.

Nabavna vrednost opredmetenega osnovnega sredstva se razporedi na njegove dele, če je njihova vrednost pomembna, imajo različne dobe koristnosti in/ali vzorce uporabe, pomembne v razmerju do celotne nabavne vrednosti opredmetenega osnovnega sredstva. Pravila za razporeditev na dele osnovnih sredstev temeljijo na opredelitvi delov osnovnih sredstev z različnimi dobami koristnosti in/ali vzorci uporabe.

Kasnejši izdatki v zvezi z opredmetenim osnovnim sredstvom povečujejo njegovo nabavno vrednost, če gre za njegovo nadomestitev in/ali je verjetno, da bodo njegove bodoče gospodarske koristi večje v primerjavi s prvotno ocenjenimi. Ob tem se njegova preostala doba koristnosti ponovno oceni. V primeru kasnejših izdatkov za popolnoma amortizirano opredmeteno osnovno sredstvo se sredstvo pripozna kot novo sredstvo z novo dobo koristnosti. Vsi ostali kasnejši izdatki za opredmeteno osnovno sredstvo so pripoznani kot odhodek ob nastanku.

Skupina obračunava amortizacijo po metodi enakomernega časovnega razmejevanja v skladu z ocenjeno dobo koristnosti:

zgradbe:	od 1.5 % do 7 %
oprema:	od 8.0 % do 33.3 %

Osnovna sredstva v izgradnji se pripoznajo po nabavni vrednosti in se pričnejo amortizirati ob njihovi usposobitvi za uporabo.

Opredmetena osnovna sredstva se zaradi oslabitve prevrednotijo, če njihova neodpisana knjigovodska vrednost presega njihovo nadomestljivo vrednost. Kot nadomestljiva vrednost se šteje poštena vrednost, zmanjšana za stroške prodaje ali vrednost pri uporabi, odvisno od tega, katera je večja. Ocenjevanje vrednosti pri uporabi obsega ocenjevanje prejemkov in izdatkov, ki bodo izhajali iz nadaljnje uporabe

sredstva in njegove končne odtujitve, in uporabo ustrezne diskontne mere (pred davkom od dobička), ki odraža sedanjo tržno oceno časovne vrednosti denarja in morebitno tveganje, povezano s posameznim sredstvom. Pri sredstvu, kjer so bodoči denarni tokovi odvisni tudi od ostalih sredstev v posamezni denar ustvarjajoči enoti, se vrednost v uporabi izračuna na podlagi bodočih denarnih tokov te denar ustvarjajoče enote. Izgube, ki nastanejo na podlagi oslabitve, se pripoznajo med poslovnimi odhodki.

Za zemljišča, zgradbe in opremo se pripoznanje odpravi, ko se sredstvo proda ali se ne pričakuje več ekonomske koristi, ki bi lahko pritekale ob nadaljnji uporabi posameznega sredstva. Dobički in izgube zaradi odprave pripoznanja posameznega sredstva se vključijo v izkaz poslovnega izida v letu, ko se sredstvo izloči ali odtuji. Dobiček in izgube iz izločitve ali odtujitve se ugotovijo kot razlika med prodajno vrednostjo iz odtujitve in knjigovodsko vrednostjo sredstva.

Za posamezna sredstva se letno preverjajo njihova preostala vrednost, doba koristnosti, uporabljena metoda amortizacije in (če je potrebno), se opravi sprememba.

Stroški izposojanja

Stroški izposojanja so pripoznani v razdobju, na katerega se nanašajo.

Naložbene nepremičnine

Naložbene nepremičnine so vrednotene po pošteni vrednosti, ki se izmeri na podlagi tržne vrednosti na dan bilance stanja.

Zunanji, neodvisni cenilec, ki ima priznano in ustrezno poklicno usposobljenost ter nedavne izkušnje pri razmeščanju in razvrščanju naložbenih nepremičnin, kakršne so predmet vrednotenja, vsako leto ovrednoti portfelj naložb v Skupini.

Če ni mogoče določiti trenutnih cen na aktivnem trgu, se vrednost naložbene nepremičnine oceni s pomočjo ocenjene vrednosti oddajanja nepremičnine v najem. Donos iz najema je vključen v izračun celotne vrednosti nepremičnine na osnovi ocenjene vrednosti najema. Ko dejanski najem odstopa od ocenjene vrednosti najema, je potrebno izvesti ustrezne prilagoditve na dejanske cene najema.

Odprava pripoznanja naložbenih nepremičnin se izvede v primeru odprodaje ali v primeru, ko je naložbena nepremičnina trajno izločena iz uporabe in v zvezi z njo ne bodo pritekale več nobene bodoče ekonomske koristi. Dobički in izgube zaradi odprave pripoznanja se pripoznajo v izkazu poslovnega izida v letu, v katerem nastanejo.

Naložbene nepremičnine v družbi Žito, d. d., ki se uporabljajo v Skupini Žito, se vrednotijo po nabavni vrednosti, zmanjšani za obračunano amortizacijo. Družba ocenjuje, da takšen način vrednotenja zaradi značilnosti teh nepremičnin in organizacije proizvodnje v skupini prispeva k bolj resnični in pošteni predstavitvi računovodskih izkazov.

Neopredmetena sredstva

Neopredmetena sredstva, pridobljena posamezno, so pripoznana po nabavni vrednosti, medtem ko se neopredmetena sredstva, pridobljena na podlagi poslovnih združitvev, pripoznajo po pošteni vrednosti na dan prevzema. Po začetem pripoznavanju se uporablja model nabavne vrednosti. Družba izkazuje neopredmetena sredstva z določljivimi dobami koristnosti. Obračunana amortizacija neopredmetenega sredstva je pripoznana v izkazu poslovnega izida.

Amortizacijska stopnja je 20-odstotna.

Neopredmetena sredstva, ustvarjena znotraj družbe, se – razen stroškov razvoja – ne usredstviijo. Stroški predstavljajo odhodek obdobja, v katerem so nastali.

Neopredmetena sredstva se preverja letno za oslabitev, in to posamezno. Doba uporabnosti posameznega neopredmetenega sredstva je ocenjena enkrat na leto in se prilagodi, če je to potrebno.

Dobički in izgube iz izločitve ali odtujitve neopredmetenega sredstva se ugotovijo kot razlika med prodajno vrednostjo iz odtujitve in knjigovodsko vrednostjo sredstva. Pripoznajo se kot dobički ali izgube v izkazu poslovnega izida, ko se neopredmeteno sredstvo izloči ali odtuji.

Stroški raziskav in razvoja

Stroški raziskav predstavljajo stroške obdobja in niso pripoznani kot neopredmeteno sredstvo. Stroški razvoja se pripoznajo v bilanci stanja kot neopredmeteno sredstvo, kadar je razumno pričakovati, da bodo v zvezi s posameznim projektom pritekale gospodarske koristi. Po začetnem pripoznanju stroškov razvoja je uporabljen model nabavne vrednosti. Doba koristnosti je določena na podlagi pričakovanih prihodkov, ki bodo pritekali v naslednjih letih na podlagi usredstvenega projekta.

Nadomestljivi znesek nekratkoročnih sredstev

Na dan poročanja se oceni, ali obstajajo morebitni dejavniki, ki nakazujejo na to, da bi bilo potrebno nekratkoročna sredstva oslabiliti. Če obstaja indikacija oslabitve, se pripravi formalno oceno nadomestljive vrednosti posameznih sredstev. Kadar knjigovodska vrednost presega nadomestljivo vrednost, se vrednost sredstva oslabi na vrednost nadomestljivega zneska posameznega sredstva ali denar ustvarjajoče enote. Nadomestljiva vrednost je poštena vrednost, zmanjšana za stroške prodaje posameznega sredstva ali denar ustvarjajoče enote, oziroma je vrednost v uporabi, in sicer višja izmed njih. Vrednost v uporabi se določi tako, da se pričakovani bodoči denarni tokovi diskontirajo na neto sedanjo vrednost z uporabo diskontne stopnje (pred davki), ki odraža sedanjo tržno oceno časovne vrednosti denarja in morebitno tveganje, povezano s posameznim sredstvom. Pri sredstvu, kjer so bodoči denarni tokovi odvisni tudi od drugih sredstev v posamezni denar ustvarjajoči enoti, se vrednost v uporabi izračuna na podlagi bodočih denarnih tokov te denar ustvarjajoče enote. Izgube, ki nastanejo na podlagi oslabitve, se pripoznajo med prevrednotovalnimi poslovnimi odhodki.

Naložbe

Družba razporedi naložbe v naslednje kategorije: finančna sredstva po pošteni vrednosti skozi izkaz poslovnega izida, naložbe do zapadlosti, naložbe, razpoložljive za prodajo, ter posojila in terjatve. Razporeditev je odvisna od namena pridobitve.

Pripoznavanje finančnih sredstev

Družba na začetku pripozna vse naložbe razen naložb, razporejenih v skupino po pošteni vrednosti skozi izkaz poslovnega izida, po nabavni vrednosti vključno s stroški nakupa, ki so direktno povezani s tem nakupom. Naložbe, razporejene v skupino po pošteni vrednosti skozi izkaz poslovnega izida, so pripoznane po pošteni vrednosti (direktni stroški nakupa niso vključeni v nabavno vrednost).

Finančna sredstva po pošteni vrednosti skozi izkaz poslovnega izida

To so sredstva, namenjena za trgovanje, izpeljani finančni instrumenti (razen če so namenjeni za računovodsko varovanje pred tveganji) in ostala finančna sredstva, ki se v skladu s MRS 39 lahko razvrstijo v to skupino. Na dan poročanja so izkazana po pošteni vrednosti. Dobički in izgube naložb, razporejenih v skupino po pošteni vrednosti skozi izkaz poslovnega izida, se pripoznajo neposredno v izkazu poslovnega izida.

Poštena vrednost naložb, s katerimi se aktivno trguje na organiziranih trgih, je določena v višini objavljene ponudbene cene borzne kotacije ob zaključku trgovanja na dan bilance stanja. Za naložbe, za katere tržna cena ni objavljena na finančnih trgih, se poštena vrednost določi na podlagi podobnega instrumenta ali pa na podlagi modela vrednotenja, pri katerem vhodni podatki izhajajo pretežno iz delujočega trga.

Nabave in prodaje posameznih finančnih naložb, razporejenih v skupino finančna sredstva po pošteni vrednosti skozi izkaz poslovnega izida, so pripoznane na dan trgovanja; to je dan, ko se je družba zavezala, da bo posamezno sredstvo nabavila ali prodala.

Naložbe do zapadlosti

Družba pripozna finančna sredstva s stalnimi ali določljivimi plačili in določeno zapadlost, ko niso izvedeni finančni instrumenti, kot finančne naložbe v posesti do zapadlosti pri pozitivnem namenu in zmožnosti držati naložbo do zapadlosti. Naložbe, ki jih ima družba za nedoločen čas, niso razvrščene v to skupino.

Naložbe, ki so pripoznane kot finančne naložbe v posesti do zapadlosti, se na dan poročanja vrednotijo po metodi odplačne vrednosti z uporabo metode efektivne obrestne mere. Odplačna vrednost je izračunana z razmejitevijo premije ali diskonta ob pridobitvi skozi dobo do zapadlosti naložbe. Vsi dobički in izgube iz naložb, ki so vrednotene po odplačni vrednosti, se pripoznajo v izkazu poslovnega izida (odtujitev, oslabitev ali učinki amortiziranja diskonta/premije).

Naložbe, razporejene v skupino do zapadlosti, so pripoznane na dan poravnave.

Naložbe, razpoložljive za prodajo

Po začetnem pripoznanju so vse naložbe, ki jih družba opredeli kot naložbe, razpoložljive za prodajo, vrednotene po pošteni vrednosti oziroma po nabavni vrednosti, če se poštena vrednost ne more zanesljivo določiti.

Dobički in izgube naložb, ki so razpoložljive za prodajo, se pripoznajo v izkazu vseobsegajočega donosa kot neto nerealizirani kapitalski dobički ali izgube iz finančnih naložb za prodajo, dokler naložba ni prodana ali kakorkoli drugače odtujena. Izjema so izgube zaradi slabitve ter povečanja ali zmanjšanja tečajnih razlik, ki se pojavljajo v primeru postavk, kot so dolžniški vrednostni papirji.

Nabave in prodaje posameznih finančnih naložb, razporejenih v skupino razpoložljivih za prodajo, so pripoznane na dan trgovanja; to je dan, ko se je družba zavezala, da bo posamezno sredstvo nabavila ali prodala.

Naložbe v odvisne družbe in skupne podvige

Družba vrednoti naložbe v odvisne družbe po nabavni vrednosti, zmanjšani za oslabitev. Naložbe v skupne podvige družba vrednoti po nabavni vrednosti.

Posojila in terjatve

Posojila in terjatve so finančna sredstva z določenimi ali določljivimi plačili, s katerimi se ne trguje na organiziranem trgu in jih družba nima namena prodati v kratkem času od nakupa. Ta skupina vključuje tako posojila in terjatve, ki jih pridobi družba, kot tudi posojila in terjatve, ki izvirajo iz družbe. Posojila in terjatve se merijo po metodi odplačne vrednosti z uporabo metode efektivne obrestne mere. Naložbe, razporejene v skupino posojil in terjatev, so pripoznane na dan poravnave.

Oslabitev za prodajo razpoložljivih finančnih sredstev

Najmanj na dan bilance stanja družba preverja, ali so finančne naložbe ali skupine finančnih naložb oslabiljene.

Za prodajo razpoložljiva finančna sredstva so oslabiljena, kadar obstajajo objektivni dokazi, da družba morda ne bo mogla nadomestiti nabavne vrednosti finančnega sredstva. Poleg kvalitativnega merjenja oslabitve se za objektivni dokaz šteje tudi pomembno ali dolgotrajno zmanjšanje poštene vrednosti finančnega sredstva pod njegovo nabavno vrednostjo. Kot pomembno zmanjšanje družba upošteva dejstvo, da se je poštena cena finančnega sredstva znižala za več kot 40 odstotkov od njegove tehtane povprečne nabavne cene. Pri presoji dolgotrajnega zmanjšanja poštene cene finančnega sredstva pa družba upošteva obdobje, daljše od devet mesecev, ko se je poštena cena finančnega sredstva znižala pod njegovo tehtano povprečno nabavno ceno.

Zaloge

Zaloge so vrednotene po nabavni vrednosti ali čisti iztržljivi vrednosti, in sicer manjši izmed njih. Vrednost zalog obsega nabavno vrednost in druge stroške, ki se pojavljajo pri spravljanju zalog na njihovo sedanjo mesto in v njihovo sedanjo stanje, in sicer:

zaloge materiala	z uporabo metode FIFO
nedokončana proizvodnja in zaloge	po neposrednih stroških materiala in dela, vključno z delom
dokončane proizvodnje	proizvodnih splošnih stroškov na osnovi normalne proizvodnje

Čista iztržljiva vrednost je ocenjena prodajna cena pri normalnem poslovanju, zmanjšana za stroške dokončanja in stroške prodaje.

Popravek vrednosti zalog

Za zaloge, ki so na zalogi več kot 360 dni, se domneva, da so slabše kakovosti in/ali delno zastarele, zato za njih obstaja manjša verjetnost uporabe v proizvodnji. Za njih se enkrat letno ob koncu leta obračunajo popravki vrednosti v breme prevrednotovalnih poslovnih odhodkov. Dokončen odpis zalog potrdi uprava.

Glede na izkušnje iz prejšnjih let je družba določila odstotek popravka glede na število dni blaga na zalogi, po katerem se nato vračunava zneske odpisa zalog v breme odhodkov poslovanja in v dobro ustreznega popravka vrednosti zalog. Delež popravka se giblje od 50 do 100 %, izjema so rezervni deli, za katere se naredi vsakoletni popravek v višini 12,5 % od nabavne vrednosti, kar je povprečna amortizacijska stopnja za osnovna sredstva, za katera so rezervni deli nabavljeni.

Poslovne in druge terjatve

Poslovne terjatve so pripoznane v vrednosti izdanih računov, zmanjšane za morebitne popravke vrednosti.

Družba in skupina oblikujeta splošni popravek terjatev v skladu s spodaj navedenimi kriteriji:

zapadlost terjatev	odstotek
do 3 mesece	3 %
nad 3 mesece do 6 mesecev	40 %
nad 6 mesecev do 9 mesecev	70 %
nad 9 mesecev do 12 mesecev	95 %
nad 12 mesecev	100 %

Popravki vrednosti terjatev do družb v Skupini se oblikujejo individualno, in sicer glede na ocenjeno poplačljivost le-teh (negativni kapital, ocene bodočega poslovanja itd.).

Popravki vrednosti terjatev do pridruženih podjetij se oblikujejo z odstotkom od zapadlih neplačanih terjatev, in sicer:

- zapadlost terjatev od 180 do 270 dni (3 %),
- zapadlost terjatev od 270 do 360 dni (40 %),
- zapadlost terjatev nad 360 dni (70 % oziroma po individualni presoji).

Družba in skupina iz obračuna splošnega popravka terjatev izločujeta zapadle in neplačane terjatve do tistih kupcev, za katere ocenjujeta, da ni nikakršnega dvoma o poplačljivosti teh terjatev. Tu gre le za peščico prvovrstnih slovenskih kupcev.

Denar in denarni ustrezniki

Denar in denarni ustrezniki vključujejo denarna sredstva v blagajni in prosto razpoložljiva sredstva na računih pri bankah ter kratkoročne depozite z zapadlostjo do treh mesecev, kjer je tveganje spremembe poštene vrednosti minimalno.

Delniški kapital

Osnovni kapital družbe predstavljajo vpisane delnice. Neposredni dodatni stroški izdaje novih delnic, ki so zmanjšani za davčne učinke, so evidentirani v breme kapitala.

Če družba iz druge družbe pridobi delnice obvladujoče družbe, je vrednost plačila za nakup delnic izkazana v postavki lastnih delnic do datuma, ko se te delnice ponovno izdajo, prodajo ali umaknejo. Vrednost plačanega zneska za lastne delnice vključuje neposredne transakcijske stroške in je zmanjšana za davčne učinke. V primeru kasnejše prodaje ali izdaje teh delnic so vsi učinki prodaje ali izdaje vključeni v kapital.

Prejeti krediti in posojila

Vsi prejeti krediti in posojila so v začetku pripoznani po pošteni vrednosti, zmanjšani za stroške pridobitve posameznega posojila. Po začetnem pripoznanju se posojila merijo po metodi odplačne vrednosti z uporabo metode efektivne obrestne mere skozi izkaz poslovnega izida. Pri tem se upoštevajo stroški pridobitve in kakršnikoli diskonti ali premije pri pridobitvi. Pri izločitvi teh obveznosti se dobički ali izgube pripoznajo v izkazu poslovnega izida.

Rezervacije

Družba pripozna rezervacije v primeru, ko obstajajo zaradi preteklega dogodka sedanje obveze (pravne ali posredne) in je verjetno, da bo pri poravnavi obveze potreben odtok dejavnikov, ki omogočajo gospodarske koristi in je mogoče zanesljivo oceniti znesek obveze. Znesek, pripoznan kot rezervacija, je najboljša ocena izdatkov, potrebnih za poravnavo obstoječe obveze na dan bilance stanja. Ko je pomembna tudi časovna vrednost denarja, se rezervacije določijo na podlagi diskontiranih denarnih tokov z diskontno stopnjo (pred davki), ki odraža časovno vrednost denarja in kjer je ustrezno se vključi tudi morebitno tveganje posamezne obveznosti. V primeru, da določi rezervacije na podlagi diskontiranih denarnih tokov, se skozi leta pripoznajo povečanja v neto sedanji vrednosti kot finančni odhodki.

Kjer se pričakuje, da bodo nekatere ali vse izdatke, potrebne za poravnavo rezervacije, povrnile druge stranke, se povračila pripoznajo kot posebno sredstvo, vendar le v primeru, če je prejem skoraj gotov. V tem primeru se stroški rezervacije izkažejo zmanjšani za pričakovano povračilo stroškov.

Zasluzki zaposlencev

Zasluzki zaposlencev vključujejo plače in ostale dodatke v skladu s kolektivno pogodbo. Prispevke v pokojninski sklad na ravni države, socialno zavarovanje, zdravstveno zavarovanje in zavarovanje za brezposelnost pripozna kot tekoče stroške obdobja. Družba pripozna morebitne bodoče stroške na podlagi kolektivne pogodbe v zvezi z zaposlenimi. Omenjeni stroški so preračunani na podlagi aktuarske metode in so pripoznani čez celotno obdobje posameznih zaposlenih, na katere se nanaša kolektivna pogodba.

Finančni in poslovni najem

Finančni najem se pripozna v primeru, ko je velika večina tveganj in koristi predmeta najema prenesena na družbo. Finančni najem se pripozna v bilanci stanja kot sredstvo in kot dolg v znesku, ki je na začetku najema enak pošteni vrednosti v najem vzetega sredstva ali sedanji vrednosti najmanjše vsote najemnin, če je ta manjša. Plačila najemnine se razporedijo med finančne odhodke in zmanjšanje neporavnane dolga. Finančne odhodke je potrebno razporediti na obdobja med trajanjem najema, da se dobi efektivna obrestna mera za preostalo stanje dolga za vsako obdobje. Finančni odhodki so pripoznani neposredno v izkazu poslovnega izida.

Sredstva v finančnem najemu se amortizirajo skozi ocenjeno dobo uporabnosti oziroma skozi dobo trajanja finančnega najema – odvisno od tega, kaj je krajše.

Poslovni najem je najem, kjer najemodajalec zadrži veliko večino tveganj in koristi, povezanih z lastništvom posameznega predmeta najema. Skupina pripozna najemnine v izkazu poslovnega izida kot odhodek po enakomerni časovni metodi v celotni dobi najema.

Obveznosti do dobaviteljev in druge obveznosti

Poslovne obveznosti so izkazane po izvirni vrednosti. Podlaga za njihovo pripoznanje so knjigovodske listine.

Prihodki

Prihodki so pripoznani, če je verjetno, da bodo pritekale gospodarske koristi in jih je mogoče zanesljivo izmeriti. Izpolnjeni morajo biti naslednji kriteriji:

- Prihodki od prodaje proizvodov
Prihodki so pripoznani, ko se na kupca prenese pomembna tveganja in koristi, povezana z lastništvom proizvodov, prihodke pa je moč zanesljivo izmeriti. Obstaja verjetnost, da bodo gospodarske koristi pritekale v podjetje, stroške, nastale v zvezi s poslom, pa je mogoče zanesljivo izmeriti. Prihodki so prikazani v pogodbeno določenih oziroma dogovorjenih zneskih, zmanjšanih za morebitne odobrene prodajne popuste in količinske popuste.
- Prihodki od prodaje storitev
Prihodki od prodaje storitev so pripoznani, ko so storitve opravljene in ne obstaja nikakršna negotovost glede poravnave.
- Obresti
Prihodki od obresti se obračunavajo in pripoznajo na osnovi efektivne obrestne mere.
- Dividende
Dividende se pripoznajo, ko družba pridobi pravico do izplačila.
- Prihodki od najemnin
Prihodki od najemnin, ki izvirajo iz naložbenih nepremičnin, se pripoznajo enakomerno skozi čas trajanja posamezne najemne pogodbe.
- Državne podpore
Državne podpore se pripoznajo po pošteni vrednosti, vendar ne, dokler ne obstaja sprejemljivo zagotovilo, da bo družba izpolnila pogoje v zvezi z njimi in podpore prejela. Državne podpore se pripoznajo kot prihodki v obdobjih, v katerih se vzporejajo z zadevnimi stroški, ki naj bi jih nadomestile. Če se državna podpora nanaša na določeno sredstvo, se pripozna kot odloženi prihodek, ki ga družba pripozna v izkazu poslovnega izida v obdobju pričakovane dobe uporabnosti sredstva v enakih letnih obrokih.

Davki

- Davek od dobička
Obveznost oziroma terjatev za tekoče davke za sedanje in pretekla obdobja se izmeri v znesku, ki ga družba pričakuje, da ga bo plačala oziroma dobila povrnjenega od davčne uprave. Obveznosti ali terjatve za tekoče davke se izmerijo na podlagi davčnih stopenj (in davčnih predpisov), veljavnih na dan bilance stanja.
- Odloženi davki
Odložene terjatve in obveznosti za davek iz dobička se obračunavajo po metodi obveznosti v bilanci stanja. Pripoznava se samo odložene terjatve in obveznosti, ki izhajajo iz začasnih razlik.
Odložena terjatev za davek se pripozna tudi za neizkoriščene davčne izgube in neizkoriščene davčne dobropise, ki se prenašajo v naslednje obdobje, če je verjetno, da bo v prihodnje na razpolago obdavčljivi dobiček, v breme katerega bo mogoče uporabiti neizkoriščene davčne izgube in neizkoriščene davčne dobropise.
Terjatve za odložene davke iz naslova oslabitve terjatev družba oblikuje, ko oceni, da bodo priznane glede na davčne predpise v razumnem obdobju.
Terjatve za odložene davke se pregledujejo na dan bilance stanja in se oslabijo za tisti del terjatev, za katerega ni več mogoče pričakovati, da bo v prihodnosti obstajal ustrezen obdavčljivi dobiček, v breme katerega bo mogoče uporabiti neizkoriščene davčne izgube.

Obveznosti ali terjatve za odložene davke se izmerijo na podlagi davčnih stopenj, za katere se pričakuje, da bodo uporabljene, ko bo sredstvo realizirano ali obveznost plačana. Pri tem se upoštevajo davčne stopnje (in davčni predpisi), veljavni na dan bilance stanja.

Odloženi davek se pripozna neposredno v izkazu vseobsegajočega donosa, če se davek nanaša na

postavke, pripoznane neposredno v izkazu vseobsegajočega donosa.
Družba v računovodskih izkazih terjatve in obveznosti za odložene davke pobota.

Prekinitev pripoznavanja finančnih inštrumentov

Finančno sredstvo se izknjiži, ko so prenesena tveganja in koristi ter kontrola nad pogodbenimi pravicami, povezanimi s finančnimi inštrumenti. Finančna obveznost se izknjiži, ko je poplačana, ukinjena ali zastarana.

Izkaz denarnih tokov

Skupina in družba sestavljata izkaz denarnih tokov z uporabo posredne metode, pri kateri se popravlja poslovni izid za učinke poslov, ki nimajo denarne narave, za vse odložene prihodke in stroške ter vnaprej vračunane stroške, ki bodo pri prihodnjem poslovanju povzročili prejemke ali izdatke, ter za postavke prihodkov in odhodkov, ki so povezane z denarnimi tokovi iz naložbenja in financiranja.

Izločitve in prilagoditve v konsolidaciji

Izkaz poslovnega izida

postavka	Izločitve in prilagoditve
1. Čisti prihodki od prodaje	17.092.201
- prihodki iz prodaje storitev	5.001.848
- prihodki iz prodaje trgovskega blaga	12.090.353
4. Drugi poslovni prihodki	56.775
5. Stroški blaga, materiala in storitev	17.100.053
- nabavna vrednost prodanega blaga	1.872.018
- stroški materiala	10.235.176
- stroški storitev	4.992.859
7. Odpisi vrednosti	145.286
- amortizacija	176.637
- prevrednotovalni poslovni odhodki pri neopredmetenih dolgoročnih sredstvih in opredmetenih osnovnih sredstvih	-31.351
10. Finančni prihodki iz danih posojil	124.619
- finančni prihodki iz posojil, danih družbam v skupini	124.619
11. Finančni prihodki iz poslovnih terjatev	9.340
- finančni prihodki iz kratkoročnih terjatev do drugih	9.340
13. Finančni odhodki iz finančnih obveznosti	124.619
- finančni odhodki iz posojil družb v skupini	124.619
14. Finančni odhodki iz poslovnih obveznosti	9.340
- finančni odhodki iz obveznosti do dobaviteljev	9.340
15. Poslovni izid	-96.364
17. Odloženi davki	-24.610
18. Čisti poslovni izid	-71.754

Izkaz finančnega položaja Skupine Žito

SREDSTVA	izločitve in prilagoditve
A. DOLGOROČNA SREDSTVA	18.881.664
II. Opredmetena osnovna sredstva	-8.195.138
1. Zemljišča in zgradbe	-8.279.645
- zemljišča	1.112.366
- zgradbe	7.167.279
2. Oprema	84.507
III. Naložbene nepremičnine	8.340.747
IV. Dolgoročne finančne naložbe	18.746.503
1. Naložbe v družbe v skupini	18.746.503
- delnice in deleži v družbah v skupini	18.746.503
VI. Odložene terjatve za davek	-10.448
B. KRATKOROČNA SREDSTVA	12.407.256
III. Kratkoročne finančne naložbe	7.375.954
2. Kratkoročna posojila	-7.375.954
- kratkoročna posojila družbam v skupini	-7.375.954
IV. Kratkoročne poslovne terjatve	5.031.302
- kratkoročne poslovne terjatve do družb v skupini	5.048.926
- kratkoročne poslovne terjatve do kupcev	-17.624
C. KRATKOROČNE AKTIVNE ČASOVNE RAZMEJITVE	-11.663
SKUPAJ SREDSTVA	31.277.256
OBVEZNOSTI DO VIROV SREDSTEV	
A. KAPITAL	16.890.984
I. Vpoklicani kapital	8.677.944
II. Kapitalske rezerve	7.820.955
III. Rezerve iz dobička	266.184
IV. Lastne delnice (kot odbitna postavka)	1.854.381
V. Preneseni čisti poslovni izid in čisti izid poslovnega leta	-1.728.480
VII. Kapital manjšinskih lastnikov	0
Č. KRATKOROČNE OBVEZNOSTI	14.408.698
II. Kratkoročne finančne obveznosti	7.375.954
- kratkoročne finančne obveznosti do družb v skupini	7.375.954
III. Kratkoročne poslovne obveznosti	7.032.744
- kratkoročne poslovne obveznosti do družb v skupini	7.032.744
D. KRATKOROČNE PASIVNE ČASOVNE RAZMEJITVE	-22.426
SKUPAJ OBVEZNOSTI DO VIROV SREDSTEV	31.277.256

22. POJASNILA K RAČUNOVODSKIM IZKAZOM

22.1. Poročanje po poslovnih odsekih Skupine Žito

Ker računovodsko poročilo zajema tako računovodske izkaze in pripadajoča pojasnila Skupine kakor tudi družbe, so v razkritju predstavljeni le poslovni odseki Skupine.

Poslovni odsek je sestavni del Skupine, ki opravlja poslovne dejavnosti, iz naslova katerih dobiva prihodke in s katerimi ima stroške, ki se nanašajo na transakcije z drugimi sestavnimi deli iste Skupine.

Rezultate poslovnih odsekov redno pregledujejo vodstveni delavci Skupine, da lahko na njihovi podlagi sprejemajo odločitve o virih, ki jih je treba razporediti v določeni odsek, in ocenjujejo uspešnost poslovanja Skupine.

Zaradi nepreglednosti mase podatkov in občutljivosti le-teh Skupina v letnem poročilu razkriva podatke samo na makro nivoju. Tako pri pripravljanju in predstavljanju računovodskih izkazov Skupina upošteva naslednje odseke:

- Kruh,
- Sodobna kuhinja,
- Konditorstvo,
- Mlinarstvo,
- ostalo.

Odsek Kruh: največ prihodkov v stebru Kruh prinašajo kruhi in pekovsko pecivo, sledijo trajni pekovski izdelki, kot sta toast in prepečenec, ostali izdelki v tej skupini pa so še slaščičarsko pecivo, sendviči in konditorske slaščice.

Odsek Sodobna kuhinja: steber Sodobna kuhinja je najbolj raznolik, vanj pa sodijo izdelki, ki se uporabljajo pri kuhi, in čaji. Največji delež predstavljajo čaji, dobro petino, nato pa so deleži enakomerno porazdeljeni med testenine, zamrznjeno hrano, riže in začimbe. Slabo petino prodaje skupaj prispevajo zdrobi, kaše in začimbe, žita za zajtrk in bio program.

Odsek Konditorstvo: tu so zajeti bonboni in žvečilna guma, čokolada, biskvitno pecivo in domači piškoti.

Odsek Mlinarstvo: steber Mlinarstvo je najbolj homogen; vanj uvrščamo moke, ki predstavljajo glavnino prodaje, krmila in žita, aditive in mešanice ter kvas.

Dodatni podatki glede na geografsko območje za Skupino in Družbo so predstavljeni v okviru točke 23.2. V prikazu geografskih območij so prihodki območja določeni na osnovi geografske lokacije kupcev.

Metodologija: neposredni stroški in prihodki se ugotavljajo po odsekih, splošni stroški (režija in uprava) in drugi prihodki, ki niso neposredno povezani s poslovanjem omenjenih odsekov, pa so predstavljeni pod Ostalo.

Poslovni odseki za leto 2014	KRUH	SODOBNA KUHNJA	KONDITORSTVO	MLINARSTVO	MALOPRODAJA	OSTALO	SKUPAJ	Izločitve in prilagoditve	Uskupinjeno
Prihodki od prodaje	46.484.155	26.498.676	22.749.455	12.709.622	8.021.078	3.033.592	119.496.578	-5.749.951	113.746.626
Prihodki od prodaje - med odseki	4.351.124	2.741.918	1.204.528	13.493.113	0	758.393	22.549.076	-22.549.076	0
SKUPAJ	50.835.279	29.240.594	23.953.983	26.202.735	8.021.078	3.791.985	142.045.654	-28.299.027	113.746.626
Sprememba zalog	38.356	-91.170	-92.520	-327.405	0	16.694	-456.045	319	-455.726
Drugi prihodki	635.680	159.304	153.701	79.651	16.894	1.668.982	2.714.211	11.187	2.725.398
SKUPAJ	51.509.314	29.308.728	24.015.164	25.954.982	8.037.972	5.477.661	144.303.820	-28.287.522	116.016.298
Stroški in odhodki (brez splošnih stroškov):									
NV blaga in str. materiala	12.662.131	12.934.972	13.281.034	13.038.834	5.570.210	1.226.101	58.713.282	-3.680.715	55.032.567
NV blaga in str. materiala - med odseki	7.337.163	1.371.049	455.419	5.849.670	0	0	15.013.302	-15.013.302	0
Stroški storitev	10.517.434	3.402.165	2.733.564	1.934.622	982.372	8.134.217	27.704.375	-2.068.390	25.635.985
Stroški storitev - med odseki	3.908.840	1.478.514	479.487	1.236.357	0	462.987	7.566.186	-7.566.186	0
Odpisi vrednosti	2.482.425	868.589	1.138.302	802.540	23.851	841.087	6.156.794	-6.054	6.150.740
Stroški dela	9.228.362	2.809.140	3.443.024	743.588	1.409.662	7.098.645	24.732.420	-143	24.732.277
Drugi stroški	148.640	30.278	66.982	15.461	12.741	498.799	772.900	562	773.462
SKUPAJ (brez splošnih stroškov)	46.284.996	22.894.707	21.597.813	23.621.070	7.998.837	18.261.836	140.659.258	-28.334.227	112.325.031
Dobiček iz poslovanja (brez razporejenih)	5.224.318	6.414.021	2.417.351	2.333.912	39.135	-12.784.175	3.644.562	46.705	3.691.267
Finančni prihodki									266.366
Finančni odhodki									627.442
Odloženi davek in davek tekočega obdobja									309.699
Čisti poslovni izid									3.020.492

Poslovni odseki za leto 2013	KRUH	SODOBNA KUHNJA	KONDITORSTVO	MLINARSTVO	MALOPRODAJA	OSTALO	SKUPAJ	Izločitve in prilagoditve	Uskupinjeno
Prihodki od prodaje	47.554.954	28.688.049	26.640.498	14.517.492	7.846.188	1.589.471	126.836.651	-15.976.029	110.860.622
Prihodki od prodaje - med odseki	3.360.761	3.003.267	1.345.040	14.109.877	0	725.355	22.544.301	-22.544.301	0
SKUPAJ	50.915.715	31.691.316	27.985.537	28.627.370	7.846.188	2.314.826	149.380.951	-38.520.329	110.860.622
Sprememba zalog	54.287	-228.284	-7.649	42.177	0	587	-138.883	-0	-138.883
Drugi prihodki	464.259	789.481	140.510	68.673	21.387	393.809	1.878.118	2.482	1.880.600
SKUPAJ	51.434.260	32.252.512	28.118.398	28.738.220	7.867.575	2.709.222	151.120.186	-38.517.847	112.602.339
Stroški in odhodki (brez splošnih stroškov):									
Nabavna vrednost blaga	1.861.918	1.788.965	5.287.354	1.068.031	5.334.873	-64.814	15.276.328	-1.522.716	13.753.612
Nabavna vrednost blaga - med odseki	1	0	38.365	0	0	0	38.366	-38.366	0
Stroški materiala	9.877.536	11.594.508	12.081.346	15.064.810	191.485	669.347	49.479.032	-9.704.703	39.774.329
Stroški materiala - med odseki	7.582.942	1.771.281	543.922	5.315.281	0	0	15.213.426	-15.213.426	0
Stroški storitev	10.847.285	3.596.088	3.140.302	2.233.952	981.929	6.908.180	27.707.736	-4.742.944	22.964.792
Stroški storitev - med odseki	3.320.066	1.594.240	589.513	1.438.572	0	350.117	7.292.508	-7.292.508	0
Odpisi vrednosti	2.697.671	947.576	1.295.796	777.217	13.919	1.298.140	7.030.319	257.360	7.287.679
Stroški dela	9.010.781	2.795.047	3.837.982	870.309	1.418.224	6.463.530	24.395.873	0	24.395.873
Drugi stroški	160.254	33.798	62.294	29.144	9.807	1.001.791	1.297.089	668	1.297.756
SKUPAJ (brez splošnih stroškov)	45.358.454	24.121.504	26.876.874	26.797.317	7.950.237	16.626.291	147.730.677	-38.256.636	109.474.041
Dobiček iz poslovanja (brez razporejenih spl)	6.075.806	8.131.008	1.241.524	1.940.903	-82.662	-13.917.069	3.389.510	-261.212	3.128.298
Finančni prihodki									674.938
Finančni odhodki									994.002
Odloženi davek in davek tekočega obdobja									608.921
Čisti poslovni izid									2.200.313

22.2. Čisti prihodki od prodaje

Čisti prihodki od prodaje – Skupina Žito

v EUR	2014	2013
Domači trg	92.227.018	92.654.061
Tuji trgi	21.519.608	18.206.561
1. Prihodki od prodaje na trgu EU	16.559.022	12.225.103
2. Prihodki od prodaje na drugih tujih trgih	4.960.586	5.981.458
SKUPAJ	113.746.626	110.860.622

Skupina je v letu 2014 ustvarila 81 % vseh prihodkov od prodaje na domačem trgu, od tega 112.859.171 evrov prihodkov od prodaje proizvodov, blaga in materiala ter 887.455 evrov od prodaje storitev, kar vključuje tudi prihodke od najemnin, in sicer 444.703 evrov.

Čisti prihodki od prodaje – Žito, d. d.

v EUR	2014	2013
Domači trg	90.115.925	90.489.033
Tuji trg	16.280.637	13.236.622
1. Prihodki od prodaje na tujem trgu v Skupini	0	0
2. Prihodki od prodaje na trgu EU	11.320.051	7.261.430
3. Prihodki od prodaje na drugih tujih trgih	4.960.586	5.975.193
SKUPAJ	106.396.562	103.725.655

Družba je v letu 2014 ustvarila 85 % vseh prihodkov od prodaje na domačem trgu, od tega 104.502.917 evrov od prodaje proizvodov, blaga in materiala ter 1.893.645 evrov prihodkov od prodaje storitev, kar vključuje tudi prihodke od najemnin, in sicer v znesku 1.094.655 evrov.

22.3. Drugi poslovni prihodki

Drugi poslovni prihodki – Skupina Žito

v EUR	2014	2013
Državne podpore	1.130.544	749.473
Dobiček pri prodaji OS	310.162	44.323
Prejete odškodnine od zavarovalnic	32.840	707.740
Drugi poslovni prihodki	1.179.732	187.635
Odprava kratkoročnih časovnih razmejitev	38.653	145.857
Izterjane odpisane terjatve	1.107	3.251
SKUPAJ	2.693.040	1.838.281

Drugi poslovni prihodki – Žito, d. d.

v EUR	2014	2013
Državne podpore	116.891	124.462
Dobiček pri prodaji OS	159.072	44.153
Prejete odškodnine od zavarovalnic	20.636	702.154
Drugi poslovni prihodki	1.118.153	40.995
Odprava kratkoročnih časovnih razmejitev	32.529	135.931
SKUPAJ	1.447.281	1.047.696

Državne podpore sestavljajo izvozne subvencije in nepovratna sredstva za sofinanciranje prenove in nakupa osnovnih sredstev.

22.4. Stroški blaga, materiala in storitev

Stroški blaga, materiala in storitev – Skupina Žito

v EUR	2014	2013
Nabavna vrednost prodanega blaga in materiala ter stroški porabljenega materiala	55.032.567	53.527.941
Stroški storitev, od tega:	25.635.985	22.964.792
1. transportni stroški	6.325.479	5.793.809
2. stroški oglaševanja in podobni stroški	8.826.177	8.145.335
3. storitve tekočega vzdrževanja	1.533.961	1.368.094
4. stroški storitev obdelave, dodelave in najema delovne sile	3.169.821	2.319.436
5. stroški najemnin	1.007.367	1.080.506
6. stroški, povezani z zaposlenimi	280.787	309.307
7. stroški bančnih storitev in zavarovanj	679.458	670.492
8. stroški čiščenja prostorov, komunalni stroški	607.895	637.431
9. stroški drugih storitev	3.205.040	2.640.382
SKUPAJ	80.668.552	76.492.733

Stroški blaga, materiala in storitev – Žito, d. d.

v EUR	2014	2013
Nabavna vrednost prodanega blaga in materiala ter stroški porabljenega materiala	53.584.132	51.503.257
Stroški storitev, od tega:	26.968.963	24.584.921
1. transportni stroški	6.319.156	5.789.073
2. stroški oglaševanja in podobni stroški	8.959.339	8.148.410
3. storitve tekočega vzdrževanja	1.303.666	1.177.361
4. stroški storitev obdelave, dodelave, najema delovne sile	3.886.804	3.664.005
5. stroški najemnin	1.311.734	1.337.588
6. stroški, povezani z zaposlenimi	246.054	280.734
7. stroški bančnih storitev in zavarovanj	616.420	600.992
8. stroški čiščenja prostorov, komunalni stroški	467.702	512.099
9. stroški drugih storitev	3.858.088	3.074.659
SKUPAJ	80.553.095	76.088.178

22.5. Stroški dela

Stroški dela – Skupina Žito

v EUR	2014	2013
Stroški plač	17.159.853	17.041.944
Stroški pokojninskih zavarovanj	1.787.336	1.793.907
Stroški drugih socialnih zavarovanj	1.337.364	1.266.005
Drugi stroški dela:	4.447.725	4.294.016
<i>stroški prehrane</i>	1.274.021	1.565.083
<i>stroški prevoza na delo</i>	1.193.296	1.157.688
<i>regres za letni dopust</i>	901.204	1.049.248
<i>odpravnine iz poslovnih razlogov, rezervacije za odpravnine in jubilejne nagrade</i>	57.751	113.073
<i>drugi stroški dela</i>	1.021.453	408.923
SKUPAJ	24.732.277	24.395.873

Stroški dela – Žito, d. d.

v EUR	2014	2013
Stroški plač	12.802.217	13.029.556
Stroški pokojninskih zavarovanj	1.326.001	1.354.265
Stroški drugih socialnih zavarovanj	997.966	969.638
Drugi stroški dela:	3.239.174	3.154.314
<i>stroški prehrane</i>	920.262	1.122.486
<i>stroški prevoza na delo</i>	875.298	843.000
<i>regres za letni dopust</i>	621.794	733.068
<i>odpravnine iz poslovnih razlogov, rezervacije za odpravnine in jubilejne nagrade</i>	42.216	86.017
<i>drugi stroški dela</i>	779.604	369.743
SKUPAJ	18.365.359	18.507.773

22.6. Amortizacija in odpisi vrednosti

Amortizacija in odpisi vrednosti – Skupina Žito

v EUR	2014	2013
Amortizacija:	5.405.695	5.670.590
opredmetenih osnovnih sredstev in naložbenih nepremičnin	5.329.440	5.545.303
neopredmetenih dolgoročnih sredstev	76.254	125.287
Prevrednotovalni poslovni odhodki pri neopredmetenih sredstvih in opredmetenih osnovnih sredstvih:	76.702	738.189
pri opredmetenih osnovnih sredstvih (odpisi sredstev in izguba pri prodaji)	45.351	248.033
pri opredmetenih osnovnih sredstvih in naložbenih nepremičninah (slabitev)	31.351	490.156
Prevrednotovalni poslovni odhodki pri obratnih sredstvih:	668.344	878.901
popravki vrednosti terjatev	330.022	349.824
popravki vrednosti zalog	338.322	529.077
SKUPAJ	6.150.740	7.287.679

Amortizacija in odpisi vrednosti – Žito, d. d.

v EUR	2014	2013
Amortizacija:	4.547.811	4.533.620
opredmetenih osnovnih sredstev in naložbenih nepremičnin	4.471.557	4.408.333
neopredmetenih dolgoročnih sredstev	76.254	125.287
Prevrednotovalni poslovni odhodki pri neopredmetenih sredstvih in opredmetenih osnovnih sredstvih:	37.823	625.753
pri opredmetenih osnovnih sredstvih (odpisi sredstev in izguba pri prodaji)	37.823	247.915
pri opredmetenih osnovnih sredstvih (slabitev)	0	377.838
Prevrednotovalni poslovni odhodki pri obratnih sredstvih:	625.011	680.399
popravki vrednosti terjatev	331.115	240.552
popravki vrednosti zalog	293.896	439.847
SKUPAJ	5.210.646	5.839.771

22.7. Drugi poslovni odhodki**Drugi poslovni odhodki – Skupina Žito**

v EUR	2014	2013
Prispevek za stavbno zemljišče	413.537	439.507
Donacije	4.412	22.464
Odškodnine	0	12.252
Drugi poslovni odhodki	355.513	823.533
SKUPAJ	773.462	1.297.756

Drugi poslovni odhodki – Žito, d. d.

v EUR	2014	2013
Prispevek za stavbno zemljišče	177.756	197.740
Donacije	4.412	22.464
Odškodnine	0	11.200
Drugi poslovni odhodki	318.383	794.978
SKUPAJ	500.552	1.026.382

22.8. Finančni prihodki iz deležev**Finančni prihodki iz deležev – Skupina Žito**

v EUR	2014	2013
Dividende od drugih naložb	90.168	197.005
Dobički pri prodaji finančnih naložb, razporejenih v skupino za prodajo	0	19.924
SKUPAJ	90.168	216.929

Finančni prihodki iz deležev – Žito, d. d.

v EUR	2014	2013
Dividende od drugih naložb	70.088	180.272
Dobički pri prodaji finančnih naložb, razporejenih v skupino za prodajo	0	19.924
SKUPAJ	70.088	200.196

22.9. Finančni prihodki iz danih posojil in poslovnih terjatev

Finančni prihodki iz danih posojil in poslovnih terjatev – Skupina Žito

v EUR	2014	2013
a) Finančni prihodki iz posojil		
Obresti – druga podjetja	10.126	21.640
Skupaj	10.126	21.640
b) Finančni prihodki iz poslovnih terjatev		
Obresti – druga podjetja	138.662	498.411
Tečajne razlike	27.410	0
Skupaj	166.072	498.411
Skupaj (a + b)	176.198	520.051

Finančni prihodki iz danih posojil in poslovnih terjatev – Žito, d. d.

v EUR	2014	2013
a) Finančni prihodki iz posojil		
Obresti – podjetja v skupini	112.462	147.919
Obresti – druga podjetja	8.736	19.631
Skupaj	121.197	167.550
b) Finančni prihodki iz poslovnih terjatev		
Obresti – druga podjetja	142.426	451.331
Tečajne razlike	27.410	
Skupaj	169.836	451.331
Skupaj (a + b)	291.033	618.881

22.10. Finančni odhodki iz finančnih in poslovnih obveznosti

Finančni odhodki iz finančnih in poslovnih obveznosti – Skupina Žito

V EUR	2014	2013
a) Finančni odhodki iz finančnih obveznosti		
Obresti iz bančnih posojil	560.609	787.419
Odhodki iz prodaje finančnih naložb	0	109.253
Skupaj	560.609	896.672
b) Finančni odhodki iz poslovnih obveznosti		
Obresti – druga podjetja	66.833	68.750
Tečajne razlike	0	90.622
Skupaj	66.833	159.372
Skupaj (a + b)	627.441	1.056.043

Finančni odhodki iz finančnih in poslovnih obveznosti – Žito, d. d.

v EUR	2014	2013
a) Finančni odhodki iz finančnih obveznosti		
Obresti – podjetja v skupini	12.158	18.135
Obresti iz bančnih posojil	560.609	787.419
Odhodki iz prodaje finančnih naložb	0	8.333
Skupaj	572.766	813.887
b) Finančni odhodki iz poslovnih obveznosti		
Obresti – druga podjetja	42.611	52.665
Tečajne razlike	0	20.093
Skupaj	42.611	72.758
Skupaj (a + b)	615.377	886.645

22.11. Davek od dobička tekočega leta**Davek od dobička tekočega leta – Skupina Žito**

Davčni odhodki, izkazani v izkazu poslovnega izida, v EUR	2014	2013
Davek tekočega leta	-263.012	-330.546
Odložene terjatve/obveznosti za davek	-46.687	-278.375
Odhodek za davek iz dobička v breme rezultata	-309.699	-608.921

Davek od dobička tekočega leta – Skupina Žito

Uskladitev med dejanskim in izračunanim odhodkom za davek z upoštevanjem efektivne davčne stopnje v EUR	2014	2013
Dobiček pred obdavčitvijo po MSRP	3.330.190	2.809.234
Ddavek iz dobička, upoštevajoč predpisano davčno stopnjo (2013: 17 %, 2012: 18 %)	-566.132	-477.570
Terjatve za odložene davke	-33.831	-306.467
Davčno nepriznani odhodki	-170.682	-146.436
Sprememba davčne stopnje	0	28.092
Črpanje davčne olajšave v tekočem obdobju	408.329	299.985
Drugo	52.618	-6.524
Davek na dobiček	-309.699	-608.920
Efektivna davčna stopnja	9 %	22 %

Prenesene nekoriščene davčne izgube Skupine na dan 31. 12. 2014 znašajo 1.723.264,31 evra.

Davek od dobička tekočega leta – Žito, d. d.

Davčni odhodki, izkazani v izkazu poslovnega izida, v EUR	2014	2013
Davek tekočega leta	-244.681	-284.217
Odložene terjatve/obveznosti za davek	-8.484	-261.011
Odhodek za davek iz dobička v breme rezultata	-253.165	-545.228

Davek od dobička tekočega leta – Žito, d. d.

Uskladitev med dejanskim in izračunanim odhodkom za davek z upoštevanjem efektivne davčne stopnje v EUR	2014	2013
Dobiček pred obdavčitvijo po MSRP	2.597.084	3.041.573
Davek iz dobička, upoštevajoč predpisano davčno stopnjo	-441.504	-517.067
Terjatve za odložene davke	-8.994	-291.427
Davčno nepriznani odhodki	-134.806	-113.519
Sprememba davčne stopnje	0	30.416
Črpanje davčne olajšave v tekočem obdobju	286.846	207.834
Drugo	45.293	138.535
Davek na dobiček	-253.165	-545.228
Efektivna davčna stopnja	10 %	18 %

22.12. Odloženi davek od dobička

Odloženi davek od dobička – Skupina Žito

	31. 12. 2014		31. 12. 2013		2014	
v EUR	Odložene terjatve za davek	Odložene obveznosti za davek	Odložene terjatve za davek	Odložene obveznosti za davek	Vpliv na izkaz poslovnega izida	Vpliv na kapital
Prenesene davčne izgube	86.875		49.076		-17.889	
Dolgoročne finančne naložbe po poštenu vrednosti	17.092		66.753			32.044
Poslovne terjatve	0		0			
Rezervacije in dolgoročne pasivne časovne razmejitev	181.434		227.023		-4.188	
Osnovna sredstva	10.448		35.058		-24.610	
Odložene terjatve za davek	295.849		377.910			
Odloženi davek na dobiček v izkazu uspeha					-46.687	
Odloženi davek na dobiček v prevrednotevalnem popravku kapitala						32.044

Odloženi davek od dobička – Žito, d. d.

	31. 12. 2014		31. 12. 2013		2014	
v EUR	Odložene terjatve za davek	Odložene obveznosti za davek	Odložene terjatve za davek	Odložene obveznosti za davek	Vpliv na izkaz poslovnega izida	Vpliv na kapital
Dolgoročne finančne naložbe po poštenu vrednosti	17.092		66.753			32.044
Poslovne terjatve	0		0			
Rezervacije in dolgoročne pasivne časovne razmejitve	123.159		130.148		-8.484	
Odložene terjatve za davek	140.251		196.901			
Odloženi davek na dobiček v izkazu uspeha					-8.484	
Odloženi davek na dobiček v prevrednotevalnem popravku kapitala						32.044

22.13. Čisti dobiček na delnico

v EUR	2014	2013
Čisti poslovni izid Skupine Žito , ki pripada imetnikom navadnih delnic	3.020.492	2.200.631
Tehtano povprečje navadnih delnic za osnovni čisti dobiček na delnico	320.213	345.259
Čisti dobiček na delnico	9,43	6,37

22.14. Predlagane in izplačane dividende

v EUR	2014	2013
Izglasovane in plačane v letu	izplačilo za leto 2013	izplačilo za leto 2012
Dividende za redne delnice (skupni znesek za dividende) za leto	2.465.640	1.054.711
Dividende na delnico	7,70	2,99
Predlog za skupščino	izplačilo za leto 2014	izplačilo za leto 2013
Število delnic za dividende	320.213	320.213
Dividende na delnico	4,70	3,40

Predlagana dividenda s strani uprave za bilančni dobiček leta 2014 znaša 4,70 evra na delnico.

22.15. Neopredmetena sredstva in dolgoročne aktivne časovne razmejitve

Neopredmetena sredstva in dolgoročne aktivne časovne razmejitve – Skupina Žito

v EUR	Dolgoročne premoženjske pravice	Sredstva v pridobivanju	Druge dolgoročne aktivne časovne razmejitve	Skupaj
Nabavna vrednost na dan 1. 1. 2014	2.092.248	20.000	2.695	2.114.943
Nove nabave	16.524	22.559	0	39.083
Odtujitve in zmanjšanje	17.140	16.524	0	33.664
Nabavna vrednost na dan 31. 12. 2014	2.091.633	26.035	2.695	2.120.363
Popravek vrednosti na dan 1. 1. 2014	1.923.080	0	2.369	1.925.449
Amortizacija tekočega leta	76.254	0	0	76.254
Odtujitve in zmanjšanja	17.140	0	-18	17.122
Popravek vrednosti na dan 31. 12. 2014	1.982.194	0	2.387	1.984.581
Neodpisana vrednost na dan 1. 1. 2014	169.168	20.000	326	189.494
Neodpisana vrednost na dan 31. 12. 2014	109.439	26.035	308	135.782
Nabavna vrednost na dan 1. 1. 2013	2.115.955	0	2.695	2.118.650
Nove nabave	35.889	55.889	0	91.778
Odtujitve in zmanjšanje	59.596	35.889	0	95.485
Nabavna vrednost na dan 31. 12. 2013	2.092.248	20.000	2.695	2.114.943
Popravek vrednosti na dan 1. 1. 2013	1.857.388	0	2.366	1.859.754
Amortizacija tekočega leta	125.288	0	0	125.288
Odtujitve in zmanjšanja	59.596	0	3	59.599
Popravek vrednosti na dan 31. 12. 2013	1.923.080	0	2.369	1.925.449
Neodpisana vrednost na dan 1. 1. 2013	258.567	0	329	258.896
Neodpisana vrednost na dan 31. 12. 2013	169.168	20.000	326	189.494

Neopredmetena sredstva in dolgoročne aktivne časovne razmejitve – Žito, d. d.

v EUR	Dolgoročne premoženjske pravice	Sredstva v pridobivanju	Druge dolgoročne aktivne časovne razmejitve	Skupaj
Nabavna vrednost na dan 1. 1. 2014	2.067.212	20.000	0	2.087.212
Nove nabave	16.524	22.559	0	39.083
Odtujitve in zmanjšanje	17.140	16.524	0	33.664
Nabavna vrednost na dan 31. 12. 2014	2.066.596	26.035	0	2.092.631
Popravek vrednosti na dan 1. 1. 2014	1.898.042	0	0	1.898.042
Amortizacija tekočega leta	76.254	0	0	76.254
Odtujitve in zmanjšanja	17.140	0	0	17.140
Popravek vrednosti na dan 31. 12. 2014	1.957.156	0	0	1.957.156
Neodpisana vrednost na dan 1. 1. 2014	169.169	20.000	0	189.169
Neodpisana vrednost na dan 31. 12. 2014	109.440	26.035	0	135.474
Nabavna vrednost na dan 1. 1. 2013	2.090.917	0	0	2.090.917
Nove nabave	35.889	55.889	0	91.779
Odtujitve in zmanjšanje	59.596	35.889	0	95.485
Nabavna vrednost na dan 31. 12. 2013	2.067.212	20.000	0	2.087.212
Popravek vrednosti na dan 1. 1. 2013	1.832.350	0	0	1.832.350
Amortizacija tekočega leta	125.288	0	0	125.288
Odtujitve in zmanjšanja	59.596	0	0	59.596
Popravek vrednosti na dan 31. 12. 2013	1.898.042	0	0	1.898.042
Neodpisana vrednost na dan 1. 1. 2013	258.567	0	0	258.567
Neodpisana vrednost na dan 31. 12. 2013	169.169	20.000	0	189.169

22.16. Opredmetena osnovna sredstva

Opredmetena osnovna sredstva – Skupina Žito

v EUR	Zemljišča	Zgradbe	Proizvajalna in druga oprema	Opredmetena osnovna sredstva, ki se pridobivajo	Skupaj
Nabavna vrednost na dan 1. 1. 2014	8.322.576	72.441.074	94.257.840	767.697	175.789.187
Pridobitve, povečanja	304.086	1.116.235	3.319.694	251.994	4.992.009
Odtujitve	103.097	595.565	1.600.562	0	2.299.224
Prenos med sredstvi	0	0	0	0	0
Nabavna vrednost na dan 31. 12. 2014	8.523.566	72.961.744	95.976.972	1.019.690	178.481.971
Popravek vrednosti na dan 1. 1. 2014	0	41.711.362	76.788.427	0	118.499.789
Amortizacija tekočega leta	0	1.240.552	4.088.957	0	5.329.509
Odtujitve	0	407.551	1.004.114	0	1.411.665
Popravek vrednosti na dan 31. 12. 2014	0	42.544.363	79.873.270	0	122.417.633
Neodpisana vrednost na dan 1. 1. 2014	8.322.576	30.729.712	17.469.413	767.697	57.289.398
Neodpisana vrednost na dan 31. 12. 2014	8.523.566	30.417.381	16.103.702	1.019.690	56.064.337

v EUR	Zemljišča	Zgradbe	Proizvajalna in druga oprema	Opredmetena osnovna sredstva, ki se pridobivajo	Skupaj
Nabavna vrednost na dan 1. 1. 2013	8.323.727	72.447.923	91.122.542	3.795.838	175.690.031
Pridobitve, povečanja	31.547	108.193	5.614.650	-3.028.142	2.726.249
Odtujitve	405	115.042	2.479.352	0	2.594.799
Popravek za tečajne razlike	32.293		0	0	32.293
Nabavna vrednost na dan 31. 12. 2013	8.322.576	72.441.074	94.257.840	767.697	175.789.187
Popravek vrednosti na dan 1. 1. 2013	0	40.557.154	75.078.313	0	115.635.467
Amortizacija tekočega leta	0	1.174.633	4.138.741	0	5.313.374
Odtujitve	0	20.426	2.428.627	0	2.449.051
Popravek vrednosti na dan 31. 12. 2013	0	41.711.362	76.788.427	0	118.499.789
Neodpisana vrednost na dan 1. 1. 2013	8.323.727	31.890.769	16.044.229	3.795.838	60.054.564
Neodpisana vrednost na dan 31. 12. 2013	8.322.576	30.729.712	17.469.413	767.697	57.289.398

Pod vložnima številka 2636 k. o. Bežigrad in 680 k. o. Tezno je evidentirana hipoteka, katere neplačani del na dan 31. 12. 2014 je 2.158.333 evrov. Pod vložno številko 2155 k. o. Hraše je evidentirana hipoteka z neplačanim delom posojila v višini 6.000.000 evrov in pod vložno številko 2575 k. o. Gradišče hipoteka,

katere neplačani del je 3.400.000 evrov. Skupni znesek s hipoteko zavarovanih posojil znaša 11.558.333 evrov. Neodpisana vrednost zastavljenih nepremičnin na dan 31. 12. 2014 znaša 12.010.786 evrov.

Opredmetena osnovna sredstva – Žito, d. d.

v EUR	Zemljišča	Zgradbe	Proizvajalna oprema	Druška oprema	Opredmetena osnovna sredstva, ki se pridobivajo	Skupaj
Nabavna vrednost na dan 1. 1. 2014	5.231.444	45.322.522	78.096.092	10.449.803	536.055	139.635.918
Pridobitve, povečanja	304.086	931.619	1.581.891	936.637	373.078	4.127.311
Odtujitve	103.097	588.442	2.848.173	453.635		3.993.346
Nabavna vrednost na dan 31. 12. 2014	5.432.434	45.665.699	76.829.810	10.932.806	909.133	139.769.883
Popravek vrednosti na dan 1. 1. 2014	0	25.304.431	64.625.405	8.241.652	0	98.171.488
Amortizacija tekočega leta	0	838.546	2.723.015	743.429	0	4.304.990
Odtujitve	0	407.607	2.395.439	404.739	0	3.207.786
Popravek vrednosti na dan 31. 12. 2014	0	25.735.370	64.952.981	8.580.342	0	99.268.693
Neodpisana vrednost na dan 1. 1. 2014	5.231.444	20.018.091	13.470.688	2.208.150	536.055	41.464.428
Neodpisana vrednost na dan 31. 12. 2014	5.432.433	19.930.328	11.876.831	2.352.463	909.134	40.501.189

v EUR	Zemljišča	Zgradbe	Proizvajalna oprema	Druška oprema	Opredmetena osnovna sredstva, ki se pridobivajo	Skupaj
Nabavna vrednost na dan 1. 1. 2013	5.232.595	45.358.257	74.693.213	10.843.823	3.733.656	139.861.544
Pridobitve, povečanja	-745	79.307	4.815.735	664.713	-3.197.601	2.361.409
Odtujitve	405	115.042	1.412.855	1.058.733	0	2.587.035
Nabavna vrednost na dan 31. 12. 2013	5.231.444	45.322.522	78.096.092	10.449.803	536.055	139.635.918
Popravek vrednosti na dan 1. 1. 2013	0	24.646.845	63.241.790	8.532.919	0	96.421.554
Amortizacija tekočega leta	0	678.011	2.777.088	736.241	0	4.191.340
Odtujitve	0	20.425	1.393.473	1.027.508	0	2.441.406
Popravek vrednosti na dan 31. 12. 2013	0	25.304.431	64.625.405	8.241.652	0	98.171.488
Neodpisana vrednost na dan 1. 1. 2013	5.232.595	20.711.412	11.451.423	2.310.904	3.733.656	43.439.990
Neodpisana vrednost na dan 31. 12. 2013	5.231.444	20.018.091	13.470.688	2.208.150	536.055	41.464.428

Pod vložnima številka 2636 k. o. Bežigrad in 680 k. o. Tezno je evidentirana hipoteka, katere neplačani del na dan 31.12.2014 je 2.158.333 evrov. Pod vložno številko 2155 k. o. Hraše je evidentirana hipoteka z

neplačanim delom posojila v višini 6.000.000 evrov in pod vložno številko 2575 k. o. Gradišče hipoteka, katere neplačani del je 3.400.000 evrov. Skupni znesek s hipoteko zavarovanih posojil znaša 11.558.333 evrov. Neodpisana vrednost zastavljenih nepremičnin na dan 31. 12. 2013 znaša 12.010.786 evrov.

22.17. Naložbene nepremičnine

Naložbene nepremičnine – Skupina Žito

Naložbene nepremičnine po poštenu vrednosti	2014	2013
Stanje 1. 1.	6.409.113	6.761.568
Povečanje - pridobitve	229.905	5.286
Prekvalifikacije	0	-36.878
Povečanje - okrepitve	185.827	0
Zmanjšanje - odtujitve	0	208.545
Zmanjšanje - oslabitve	31.403	112.318
Stanje 31. 12.	6.793.442	6.409.113

Naložbene nepremičnine – Žito, d. d.

Naložbene nepremičnine po poštenu vrednosti	2014	2013
Stanje 1. 1.	2.535.940	2.768.505
Povečanje - pridobitve	0	0
Prekvalifikacije	0	-36.878
Povečanje - okrepitve	185.827	12.858
Zmanjšanje - odtujitve	0	208.545
Zmanjšanje - amortizacija	166.663	0
Stanje 31. 12.	2.555.104	2.535.940

22.18. Naložbe v odvisne družbe

Navedena so podjetja, ki so del skupine in ki so predmet konsolidiranja pri konsolidaciji. Delež v kapitalu je računat z vidika družbe.

Ime družbe	Delež v kapitalu	Delež glasov	Kapital (v EUR)	Poslovni izid poslovnega leta (v EUR)	Čisti prihodki od prodaje (v EUR)
Žito maloprodaja, d. o. o., Ljubljana	99,89 %	100 %	1.577.639	39.984	8.021.078
Intes Storitve, d. o. o., Maribor	100 %	100 %	232.183	0	4.552.193
Šumi bonboni, d. o. o., Ljubljana	100 %	100 %	-415.933	445.436	11.078.455
Šumi nepremičnine, d. o. o., Ljubljana	100 %	100 %	14.401.219	135.089	790.540
Žito storitve, d. o. o., Ljubljana	100 %	100 %	10.945	2.048	0
LD Žito, d. o. o., Zagreb	100 %	100 %	-1.920.593	-10.561	0
Žito, d. o. o. – v likvidaciji, Beograd	100 %	100 %	-111.966	-6.827	0
Žito Pl, d. o. o. e. l. – v likvidaciji, Skopje	100 %	100 %	5.213	-351	0

Naložb v odvisne družbe nismo oslabili, ker smo ocenili, da ne obstajajo okoliščine, ki bi zahtevale oslabitev le-teh.

22.19. Finančna sredstva

Finančna sredstva – Skupina Žito

v EUR	31. 12. 2014	31. 12. 2013
1. Dolgoročne finančne naložbe (razen posojil)	1.592.327	1.430.192
Druge delnice in deleži	1.546.385	1.356.736
Druge dolgoročne finančne naložbe	45.942	73.456
2. Dolgoročna posojila	19.918	19.752
Dolgoročna posojila drugim	19.918	19.752
1. Kratkoročne finančne naložbe (razen posojil)	0	0
Druge delnice in naložbe	0	0
2. Kratkoročna posojila	27.944	28.730
Kratkoročna posojila drugim	27.944	28.730
Skupaj naložbe	1.640.189	1.478.674
Za prodajo razpoložljive finančne naložbe	1.546.385	1.356.736
Finančne naložbe v posesti do zapadlosti	45.942	73.456
Dana posojila	47.862	48.482
SKUPAJ	1.640.189	1.478.674

Finančna sredstva – Žito, d. d.

v EUR	31. 12. 2014	31. 12. 2013
Delnice in deleži v družbah v skupini	16.892.122	16.880.201
1. Dolgoročne finančne naložbe (razen posojil)	1.123.777	961.642
Druge delnice in deleži	1.077.835	888.186
Druge dolgoročne finančne naložbe	45.942	73.456
2. Dolgoročna posojila	19.918	19.752
Dolgoročna posojila drugim	19.918	19.752
1. Kratkoročne finančne naložbe (razen posojil)	0	0
Druge delnice in naložbe	0	0
2. Kratkoročna posojila	6.414.993	6.621.294
Kratkoročna posojila podjetjem v skupini	6.387.049	6.592.564
Kratkoročna posojila drugim	27.944	28.730
Skupaj naložbe	24.450.809	24.482.889
Naložbe v družbi v skupini po nabavni vrednosti	16.892.122	16.880.201
Za prodajo razpoložljive finančne naložbe	1.077.835	888.186
Finančne naložbe v posesti do zapadlosti	45.942	73.456
Dana posojila	6.434.911	6.641.046
SKUPAJ	24.450.809	24.482.889

Za prodajo razpoložljive finančne naložbe – Skupina Žito

v EUR	31. 12. 2014	31. 12. 2013
Delnice in deleži, ki ne kotirajo	573.404	573.404
Delnice borze in prostega trga	972.981	783.332
SKUPAJ	1.546.385	1.356.736

Med finančnimi naložbami (delnice in deleži, ki ne kotirajo) je izkazana tudi naložba v delnice **pridruženega podjetja** Mlinopek, d. d., Murska Sobota, ki predstavljajo 26,3-odstotni delež v kapitalu tega podjetja.

Za prodajo razpoložljive finančne naložbe – Žito, d. d.

v EUR	31. 12. 2014	31. 12. 2013
Delnice in deleži, ki ne kotirajo (vključno z odvisnimi družbami)	16.996.976	16.985.055
Delnice borze in prostega trga	972.981	783.332
SKUPAJ	17.969.956	17.768.387

Finančne naložbe, razpoložljive za prodajo, so naložbe v navadne delnice, zato nimajo določene niti zapadlosti niti obrestne mere. Finančne naložbe, razpoložljive za prodajo in vrednotene po pošteni vrednosti, znašajo 972 tisoč evrov.

Finančne naložbe v posesti do zapadlosti – Skupina Žito

v EUR	31. 12. 2014	31. 12. 2013
Obveznice	45.942	73.456
SKUPAJ	45.942	73.456

Finančne naložbe v posesti do zapadlosti – Žito, d. d.

v EUR	31. 12. 2014	31. 12. 2013
Obveznice	45.942	73.456
SKUPAJ	45.942	73.456

22.20. Sredstva, namenjena prodaji**Sedanja vrednost sredstev, namenjenih prodaji – Skupina Žito**

v EUR	31. 12. 2014	31. 12. 2013
Zemljišča	100.100	100.100
Gradbeni objekti	832.858	821.972
Oprema	4.796	8.311
SKUPAJ	937.754	930.383

Sedanja vrednost sredstev, namenjenih prodaji – Žito, d. d.

v EUR	31. 12. 2014	31. 12. 2013
Zemljišča	97.124	97.124
Gradbeni objekti	781.780	770.894
Oprema	4.796	8.311
SKUPAJ	883.700	876.329

Med sredstvi, namenjenimi prodaji, imata tako družba Žito kot Skupina Žito tista osnovna sredstva, ki jih v svojem poslovnem procesu ne potrebuje in sta jih namenili prodaji. Med njimi so zemljišča in objekti v Postojni, Metliki, Lovrencu, Rušah, Poljčanah in drugi manjši objekti ter oprema. Vsa sredstva oglašujeta prek agencij za prodajo nepremičnin.

22.21. Zaloge**Zaloge – Skupina Žito**

v EUR	31. 12. 2014	31. 12. 2013
Material	9.853.194	10.147.409
Nedokončana proizvodnja	309.514	396.094
Proizvodi in trgovsko blago	4.989.926	5.157.178
Predujmi za zaloge	92.940	90.802
SKUPAJ	15.245.574	15.791.483

Skupina je v letu 2014 zaradi nekurantnosti odpisala zaloge proizvodov in blaga v višini 258 tisoč evrov, leto prej pa 286 tisoč evrov. Konec leta 2013 je ob novih usmeritvah naredila popravek vrednosti nekurantnih zalog (zaloge, ki so starejše od 360 dni), ki je znašal 242 tisoč evrov, v letu 2014 pa je ta popravek znašal 80 tisoč evrov.

Zaloge – Žito, d. d.

v EUR	31. 12. 2014	31. 12. 2013
Material	8.562.245	8.843.392
Nedokončana proizvodnja	126.084	135.520
Proizvodi in trgovsko blago	4.381.322	4.569.364
Predujmi za zaloge	61.516	80.032
SKUPAJ	13.131.167	13.628.308

Družba je v letu 2014 zaradi nekurantnosti odpisala zaloge proizvodov in blaga v višini 230 tisoč evrov, leto prej pa 249 tisoč evrov. Zaloge je odpisovala med letom. Zaloge niso zastavljene. Konec leta 2013 je ob novih usmeritvah naredila popravek vrednosti nekurantnih zalog (zaloge, ki so starejše od 360 dni), ki je znašal 191 tisoč evrov, v letu 2014 pa je ta popravek znašal 63 tisoč evrov.

22.22. Kratkoročne poslovne terjatve**Poslovne terjatve – Skupina Žito**

v EUR	31. 12. 2014	31. 12. 2013
Kratkoročne terjatve do kupcev v državi	24.489.271	25.287.950
Kratkoročne terjatve do kupcev v tujini	4.057.576	3.095.782
Kratkoročne terjatve do drugih	1.119.050	1.208.969
SKUPAJ	29.665.896	29.592.701

Skupina je iz naslova oblikovanja popravkov vrednosti terjatev izkazala odhodke v višini 350 tisoč evrov, leto prej pa odhodke v višini 330 tisoč evrov.

Poslovne terjatve – Žito, d. d.

v EUR	31. 12. 2014	31. 12. 2013
Kratkoročne terjatve do kupcev v državi	26.878.374	28.009.804
Kratkoročne terjatve do kupcev v tujini	3.762.060	3.618.706
Kratkoročne terjatve do drugih	793.848	889.509
SKUPAJ	31.434.281	32.518.018

Družba je iz naslova oblikovanja popravkov vrednosti terjatev do kupcev izkazala odhodke v višini 331 tisoč evrov, leto prej pa odhodke v višini 240 tisoč evrov.

Terjatve se ne obrestujejo. Terjatve do družb v skupini ob koncu leta znašajo 2.689 tisoč evrov. Terjatve do kupca v višini 5.000 tisoč evrov so zavarovane s hipoteko na nepremičnini, vse terjatve pa so zavarovane za riziko neplačila pri zavarovalnici.

Gibanje popravka vrednosti terjatev do kupcev

	Skupina Žito		Žito, d. d.	
	2014	2013	2014	2013
Stanje 1. 1.	5.528.151	5.814.865	7.150.752	7.485.403
Povečanje	658.742	749.325	658.110	701.388
Odprava	-174.718	-450.216	-172.712	-450.216
Odpisi	-76.958	-585.823	-66.724	-585.823
Skupaj stanje 31. 12.	5.935.217	5.528.151	7.569.426	7.150.752

Starostna struktura terjatev do kupcev (v nepopravljenih zneskih) – Skupina Žito

v EUR	skupaj	nezapadle	do 30 dni	30–60 dni	60–90 dni	90–120 dni	več kot 120 dni
2014	34.118.234	19.835.999	5.505.325	2.406.677	748.890	123.972	5.497.371
2013	33.907.823	19.090.875	4.656.200	307.302	51.086	63.110	9.739.250

Starostna struktura terjatev do kupcev (v nepopravljenih zneskih) – Žito, d. d.

v EUR	skupaj	nezapadle	do 30 dni	30–60 dni	60–90 dni	90–120 dni	več kot 120 dni
2014	38.089.914	20.712.677	5.430.843	2.409.375	791.806	174.887	8.570.326
2013	38.712.509	20.239.297	4.662.506	487.922	197.145	178.811	12.946.828

Družba in Skupina oblikujeta popravke terjatev do največjih kupcev po individualni presoji. V letu 2014 družba in Skupina nista oblikovali novih popravkov terjatev iz tega naslova, saj poslovodstvo ocenjuje, da bodo terjatve do teh kupcev v celoti poplačane.

22.23. Denarna sredstva

Denarna sredstva – Skupina Žito

v EUR	31. 12. 2014	31. 12. 2013
Denar na transakcijskih računih pri bankah in v blagajni	4.567.176	5.371.367
SKUPAJ	4.567.176	5.371.367

Denarna sredstva – Žito, d. d.

V EUR	31. 12. 2014	31. 12. 2013
Denar na transakcijskih računih pri bankah in v blagajni	3.042.165	4.522.766
SKUPAJ	3.042.165	4.522.766

22.24. Vpoklicani kapital

Vpoklicani kapital v EUR	31. 12. 2014	31. 12. 2013
Osnovni kapital (redne delnice)	14.846.937	14.846.937

Redne delnice, izdane in vplačane	Število v 2014	Število v 2013
Na dan 1. 1.	355.792	355.792
Izdane	0	0
Na dan 31. 12.	355.792	355.792

Lastne delnice	2014	2013
Na dan 31. 12. (v EUR)	2.326.437	2.326.437
Število na dan 31. 12.	35.579	35.579

32.533 od 35.579 lastnih delnic je v lasti odvisne družbe Šumi nepremičnine, d. o. o.

22.25. Rezerve iz dobička

Rezerve iz dobička – Skupina Žito

V EUR	Zakonske rezerve	Rezerve za lastne delnice	Lastne delnice kot odbitna postavka	Statutarne rezerve	Rezerve za tečajne razlike	Druge rezerve iz dobička	Skupaj
Stanje 1.1.2014	4.427.790	2.326.437	-2.326.437	166.734	175.210	2.953.299	7.723.033
Oblikovanje drugih rezerv iz dobička po sklepu uprave in nadzornega sveta družbe	0	0	0	0	0	0	0
Tečajne razlike					16.088		16.088
Stanje 31.12.2014	4.427.790	2.326.437	-2.326.437	166.734	191.298	2.953.299	7.739.122

Rezerve iz dobička – Žito, d. d.

V EUR	Zakonske rezerve	Rezerve za lastne delnice	Lastne delnice kot odbitna postavka	Statutarne rezerve	Druge rezerve iz dobička	Skupaj
Stanje 1.1.2014	4.427.790	2.326.437	-472.056	166.734	2.953.299	9.402.204
Oblikovanje drugih rezerv iz dobička po sklepu uprave in nadzornega sveta družbe	0	0	0	0		0
Tečajne razlike						0
Stanje 31.12.2014	4.427.790	2.326.437	-472.056	166.734	2.953.299	9.402.204

Zakonske rezerve so oblikovane v skladu z ZGD in se lahko pod določenimi pogoji uporabijo za pokrivanje izgube. Zakonske rezerve se ne morejo deliti.

Rezerve za lastne delnice so oblikovane v skladu z ZGD in se ne morejo deliti.

Rezerve za tečajne razlike, ki izhajajo iz preračuna izkazov odvisnih družb iz funkcionalne valute v poročevalno valuto, se pripoznajo neposredno v kapitalu do trenutka odprodaje odvisne družbe, ko se tečajne razlike prenesejo v izkaz poslovnega izida. Te rezerve se ne delijo.

Družba Žito, d. d., je v letu 2014 dosegla 2.344 tisoč evrov čistega dobička.

Bilančni dobiček Žita, d. d., na dan 31. 12. 2014 v višini 25.860 tisoč evrov je sestavljen iz čistega dobička tekočega leta v višini 2.344 tisoč evrov ter prenesenih dobičkov v višini 23.516 tisoč evrov.

22.26. Rezervacije in dolgoročne pasivne časovne razmejitve

Rezervacije in dolgoročne pasivne časovne razmejitve – Skupina Žito

v EUR	Rezervacije za odpravnine ob upokojitvi in podobne obveznosti	Druge rezervacije in PČR	Skupaj
Stanje 1. 1. 2014	1.637.721	3.582.372	5.220.093
Novooblikovane rezervacije	361.346	1.255.834	1.617.179
Poraba	130.942	1.555.336	1.686.278
Odprava	38.653	0	38.653
Stanje 31. 12. 2014	1.829.471	3.282.870	5.112.341

Druge rezervacije in PČR – Skupina Žito

v EUR	2014	2013
Državne podpore za sofinanciranje in nakup OS	2.232.923	2.421.850
Državne podpore za odstopljene prispevke invalidskemu podjetju	1.049.947	1.160.522
SKUPAJ	3.282.870	3.582.372

Rezervacije in dolgoročne pasivne časovne razmejitve – Žito, d. d.

v EUR	Rezervacije za odpravnine ob upokojitvi in podobne obveznosti	Druge rezervacije in PČR	Skupaj
Stanje 1. 1. 2014	1.189.248	1.355.193	2.544.441
Novooblikovane rezervacije	187.788	1.630	189.418
Poraba	106.182	116.891	223.073
Odprava	32.529	0	32.529
Stanje 31. 12. 2014	1.238.324	1.239.932	2.478.256

Rezervacije za odpravnine in jubilejne nagrade

V skladu s slovensko zakonodajo se zaposlenim zagotavljajo jubilejne nagrade in odpravnine ob upokojitvi. Zaposleni, ki so bili pri delodajalcu zaposleni najmanj pet let in se upokojijo, so pred odhodom v pokoj upravičeni do izplačila odpravnine v višini dveh povprečnih mesečnih plač v Republiki Sloveniji za pretekle tri mesece oziroma v višini dveh povprečnih mesečnih plač delavca za pretekle tri mesece, če je to za delavca ugodnejše, v enkratnem znesku. Zaposleni so prav tako upravičeni do izplačila jubilejnih nagrad za vsakih dopolnjenih deset let delovne dobe pri zadnjem delodajalcu v skladu z zakonom oziroma kolektivno pogodbo (460 evrov za 10 let, 689 evrov za 20 let, 919 evrov za 30 let, 919 evrov za 40 let).

Za podjetja v skupini je v modelu je predpostavljena pričakovana rast plač v podjetju v višini od 0,6 % do 1,6 % letno, pričakovana rast plač zaradi napredovanja 0,2 % letno, pričakovana rast bruto plač v RS v višini 1 % letno.

Fluktuacija zaposlenih se znižuje glede na starost zaposlenca in znaša:

- od 7 % do 25 % za zaposlenca, stare do 35 let,
- od 2,9 % do 11,1 % za zaposlenca, stare do 45 let,
- od 2,4 % do 3,6 % za zaposlenca, stare do 55 let, in
- od 0 % do 1,1 % za zaposlenca, stare 55 let in več.

Uporabljena je razobrestovalna obrestna mera 3,41 % letno.

Skupina Žito

	Rezervacije za jubilejne nagrade	Rezervacije za odpravnine	Skupaj
Stanje 31. 12. 2013	499.815	1.137.905	1.637.720
Izplačila v 2014	87.393	82.203	169.595
Stroški sprotnega službovanja	33.064	53.761	86.825
Stroški obresti	31.220	25.742	56.962
Aktuarski dobički/izgube	133.514	84.045	217.559
Stanje 31. 12. 2014	610.221	1.219.250	1.829.470

Žito, d. d.

	Rezervacije za jubilejne nagrade	Rezervacije za odpravnine	Skupaj
Stanje 31. 12. 2013	367.947	821.301	1.189.248
Izplačila v 2014	65.071	73.640	138.711
Stroški sprotnega službovanja	18.826	33.368	52.194
Stroški obresti	21.115	15.430	36.545
Aktuarski dobički/izgube	90.255	8.794	99.049
Stanje 31. 12. 2014	433.072	805.254	1.238.325

22.27. Dolgoročne in kratkoročne finančne obveznosti**Finančne obveznosti – Skupina Žito**

	Dolgoročne		Kratkoročne		Skupaj dolgoročne in kratkoročne	
v EUR	31. 12. 2014	31. 12. 2013	31. 12. 2014	31. 12. 2013	31. 12. 2014	31. 12. 2013
Finančne obveznosti do bank	8.418.333	2.158.333	9.980.000	19.954.500	18.398.333	22.112.833
Druge finančne obveznosti	0	0	2.488	2.488	2.488	2.488
Skupaj	8.418.333	2.158.333	9.982.488	19.956.988	18.400.821	22.115.321

Zapadlost posojil – Skupina Žito

v EUR	31. 12. 2014	31. 12. 2013
med 0 in 1 letom	9.982.488	19.956.988
med 1 in 2 letoma	3.140.000	740.000
med 2 in 5 let	5.278.333	1.418.333
Skupaj	18.400.821	22.115.321

Valute posojil – Skupina Žito

31. 12. 2014 (denominirano)	EUR	Skupaj v EUR
Finančne obveznosti do bank	18.398.333	18.398.333
Druge finančne obveznosti	2.488	2.488
Skupaj	18.400.821	18.400.821
Udeležba posamezne valute	100,00	100,00

31. 12. 2013 (denominirano)	EUR	Skupaj v EUR
Finančne obveznosti do bank	22.112.833	22.112.833
Druge finančne obveznosti	2.488	2.488
Skupaj	22.115.321	22.115.321
Udeležba posamezne valute	100,00	100,00

Finančne obveznosti – Žito, d. d.

	Dolgoročne		Kratkoročne		Skupaj dolgoročne in kratkoročne	
v EUR	31. 12. 2014	31. 12. 2013	31. 12. 2014	31. 12. 2013	31. 12. 2014	31. 12. 2013
Finančne obveznosti do bank	8.418.333	2.158.333	9.980.000	19.954.500	18.398.333	22.112.833
Finančne obveznosti do podjetij v skupini	0	0	988.905	1.420.991	988.905	1.420.991
Druge finančne obveznosti	0	0	2.488	2.488	2.488	2.488
Skupaj	8.418.333	2.158.333	10.971.393	21.377.979	19.389.726	23.536.312

Zapadlost posojil – Žito, d. d.

v EUR	31. 12. 2014	31. 12. 2013
med 0 in 1 letom	10.971.393	21.377.979
med 1 in 2 letoma	3.140.000	740.000
med 2 in 5 let	5.278.333	1.418.333
Skupaj	19.389.726	23.536.312

Valute posojil – Žito, d. d.

31. 12. 2014 (denominirano)	EUR	Skupaj v EUR
Finančne obveznosti do bank	18.398.333	18.398.333
Finančne obveznosti do podjetij v skupini	988.905	988.905
Druge finančne obveznosti	2.488	2.488
Skupaj	19.389.726	19.389.726
Udeležba posamezne valute	100,00	100,00

31. 12. 2013 (denominirano)	EUR	Skupaj v EUR
Finančne obveznosti do bank	22.112.833	22.112.833
Finančne obveznosti do podjetij v skupini	1.420.991	1.420.991
Druge finančne obveznosti	2.488	2.488
Skupaj	23.536.313	23.536.313
Udeležba posamezne valute	100,00	100,00

Posojila so zavarovana z menicami bianco ter hipotekami na nepremičninah družbe. Hipotekarna zavarovanja prejetih posojil so razkrita pri osnovnih sredstvih (točka 23.16).

22.28. Kratkoročne poslovne obveznosti**Poslovne obveznosti – Skupina Žito**

v EUR	31. 12. 2014	31. 12. 2013
Kratkoročne poslovne obveznosti do domačih dobaviteljev	11.441.577	10.442.986
Kratkoročne poslovne obveznosti do dobaviteljev v tujini	4.403.091	3.771.765
Kratkoročne poslovne obveznosti na podlagi predujmov	82.239	73.610
Druge kratkoročne poslovne obveznosti	3.260.054	3.046.612
Skupaj	19.186.961	17.334.973

Poslovne obveznosti – Žito, d. d.

v EUR	31. 12. 2014	31. 12. 2013
Kratkoročne obveznosti do dobaviteljev v skupini	2.279.408	3.090.763
Kratkoročne poslovne obveznosti do domačih dobaviteljev	9.916.254	9.277.883
Kratkoročne poslovne obveznosti do dobaviteljev v tujini	3.896.313	3.196.233
Kratkoročne poslovne obveznosti na podlagi predujmov	53.430	43.439
Druge kratkoročne poslovne obveznosti	2.709.359	2.391.603
Skupaj	18.854.764	17.999.921

22.29. Pasivne časovne razmejitve**Pasivne časovne razmejitve – Skupina Žito**

v EUR	31. 12. 2014	31. 12. 2013
Vnaprej vračunani stroški	1.884.456	2.596.674
Kratkoročno odloženi prihodki	31.150	29.482
Skupaj	1.915.606	2.626.156

Vračunani stroški vključujejo predvsem ocenjene obveznosti na podlagi tožb v višini 802 tisoč evrov (pojasnilo 23.30) in razmejene stroške za vkalkuliran letni dopust in viške ur zaposlenih v višini 817 tisoč evrov.

Pasivne časovne razmejitve – Žito, d. d.

v EUR	31. 12. 2014	31. 12. 2013
Vnaprej vračunani stroški	1.648.802	2.407.584
Kratkoročno odloženi prihodki	31.150	29.482
Skupaj	1.679.952	2.437.066

Vračunani stroški vključujejo predvsem ocenjene obveznosti na podlagi tožb v višini 802 tisoč evrov (pojasnilo 23.30) in razmejene stroške za vkalkuliran letni dopust in viške ur zaposlenih v višini 620 tisoč evrov.

22.30. Pravni spori in druge potencialne obveznosti**Skupina Žito**

v EUR	31. 12. 2014	31. 12. 2013
Blagovne rezerve	4.156.946	4.739.872
Tuja osnovna sredstva	1.167.784	1.221.183
Hipoteke	11.558.333	8.898.333
Tožbeni zahtevki	1.780.488	3.143.983
SKUPAJ	18.663.551	18.003.371

Žito, d. d.

v EUR	31. 12. 2014	31. 12. 2013
Blagovne rezerve	4.156.946	4.739.872
Tuja osnovna sredstva	1.167.784	1.221.183
Hipoteke	11.558.333	8.898.333
Tožbeni zahtevki	1.780.488	3.143.983
SKUPAJ	18.663.551	18.003.371

Nobena od naštetih obveznosti ne izpolnjuje pogojev za priznanje med bilančne postavke, Skupina in družba pa iz tega naslova ne pričakujeta materialnih posledic.

Tožbeni zahtevki

Rezervacije za obveznosti za tožbe (oziroma kratkoročne časovne razmejitve iz tega naslova) so oblikovane na podlagi ocene verjetnega izida in posvetovanja s pravnimi službami. Datuma zapadlosti obveznosti ni mogoče določiti.

Skupni tožbeni znesek zahtevkov proti družbam v Skupini Žito znaša 1.652 tisoč evrov.

Skupni tožbeni znesek proti družbi Žito, d. d., znaša 1.644 tisoč evrov.

Uprava družbe Žito, d. d., je na osnovi pravnih mnenj ocenila, da bo oblikovala za 802 tisoč evrov rezervacij za tožbene zahtevke (prikazani med kratkoročnimi časovnimi razmejitvami, stanje na dan 31. 12. 2013 je 1.680 tisoč evrov).

Operativni najem

Strošek najema je v letu 2014 za družbo Žito, d. d., znašal 1.311.734 evrov, za Skupino Žito pa 1.007.367 evrov. Planiran strošek za leto 2015 je ocenjen na enak znesek kot za leto 2014 ob predpostavki, da se vrednosti pogodb ne bodo spremenile. Najemne pogodbe so sklenjene za nedoločen čas, nanašajo pa se na najem delovnih oblek, poslovnih prostorov in osnovnih sredstev.

22.31. Transakcije med povezanimi osebami

Prejemki uprave, nadzornega sveta in zaposlenih po individualnih pogodbah

v EUR	2014	2013
Znesek vseh prejemkov članov uprave	806.286	604.125
Skupaj znesek prejemkov zaposlenih po individualnih pogodbah	1.834.335	1.934.183
Skupaj znesek prejemkov članov nadzornega sveta	83.057	81.400

Znesek vseh prejemkov članov uprave	Fiksni del	Povračila stroškov	Bonitete	Drugo	Nagrade	Skupaj
Janez Bojc	168.437	0	2.846	994	87.432	259.709
Erik Žunič	112.200	184	2.331	1.048	65.400	181.163
Sandi Svoljšak	111.599	0	4.964	1.133	65.400	183.096
Peter Rajačič	112.200	0	3.722	997	65.400	182.319

Skupaj znesek prejemkov članov nadzornega sveta	Sejnina v EUR
Tomi Rumf	10.481
Adrijan Rožič	14.180
Maja Makovec Brenčič	13.420
Milan Kneževič	14.503
Zenon Marn	5.770
Suzana Šimenc	6.320
Rajko Stankovič	6.458
Greta Dečman	6.100
Sonja Perčič	5.825
Skupaj	83.057

Udeležba uprave v kapitalu

Udeležba uprave v kapitalu	Število delnic	Delež lastništva
Janez Bojc	8.785	2,47 %
Erik Žunič	4.599	1,29 %
Sandi Svoljšak	2.811	0,79 %
Peter Rajačič	1.588	0,45 %

Navedeno število delnic v lasti Janeza Bojca vključuje tudi število delnic Žito, d. d., v lasti družbe Jacobo, d. o. o., katere 100-odstotni lastnik je Janez Bojc.

Družba članom uprave ni dala posojil.

Transakcije Žita, d. d., s podjetji v Skupini Žito

Obresti od danih posojil obvladovanim družbam	2014	2013
PROMET V OBDOBJU V EUR		
Šumi bonboni, d. o. o., Ljubljana	62.590	101.609
Šumi nepremičnine, d. o. o., Ljubljana	49.872	46.310
Skupaj	112.462	147.919

Obresti od prejetih posojil od obvladovanih družb	2014	2013
PROMET V OBDOBJU V EUR		
Žito maloprodaja, d. o. o., Ljubljana	8.755	14.752
Žito nepremičnine, d. o. o., Ljubljana	79	94
Intes Storitve, d. o. o., Maribor	3.324	3.289
Skupaj	12.158	18.135

Prihodki od prodaje proizvodov in blaga obvladovanim družbam	2014	2013
PROMET V OBDOBJU V EUR		
Intes Storitve, d. o. o., Maribor	802.411	575.106
Šumi bonboni, d. o. o., Ljubljana	731.063	628.262
Žito maloprodaja, d. d., Ljubljana	3.409.587	3.314.326
Skupaj	4.943.061	4.517.693

Prihodki od opravljene storitve obvladovanim družbam	2014	2013
PROMET V OBDOBJU V EUR		
Žito maloprodaja, d. o. o., Ljubljana	286.855	311.510
Intes Storitve, d. o. o., Maribor	248.455	240.531
Šumi bonboni, d. o. o., Ljubljana	476.807	475.824
Šumi nepremičnine, d. o. o., Ljubljana	36.805	12.000
Skupaj	1.048.922	1.039.865

Stroški opravljenih storitev obvladovanih družb	2014	2013
PROMET V OBDOBJU V EUR		
Intes Storitve, d. o. o., Maribor	3.023.794	2.782.954
Žito maloprodaja, d. o. o., Ljubljana	166.848	5.250
Šumi bonboni, d. o. o., Ljubljana	2.811	10.353
Šumi nepremičnine, d. o. o., Ljubljana	569.107	568.293
Skupaj	3.762.560	3.366.850

Nabavna vrednost prodanega blaga in materiala v obvladujoči družbi	2014	2013
PROMET V OBDOBJU V EUR		
Intes Storitve, d. o.o., Maribor	1.299.048	901.661
Žito maloprodaja, d. o.o., Ljubljana	0	293
Šumi bonboni, d. o .o., Ljubljana	5.603.732	5.495.374
Skupaj	6.902.780	6.397.328

Odpрте poslovne terjatve obvladujoče družbe	2014	2013
STANJE NA DAN 31. 12. V EUR		
Intes Storitve, d. o. o., Maribor	551.830	406.974
LD Žito, d. o. o., Zagreb	1.917.843	1.917.843
Žito, d. o. o. – v likvidaciji, Beograd	100.153	100.153
Žito maloprodaja, d. o. o., Ljubljana	620.188	587.232
Šumi nepremičnine, d. o. o., Ljubljana	1.243.827	1.660.846
Šumi bonboni, d. o. o., Ljubljana	157.666	700.434
Skupaj	4.591.507	5.373.482

Popravki terjatev obvladujoče družbe	2014	2013
STANJE NA DAN 31. 12. V EUR		
LD Žito, d. o. o., Zagreb	1.917.843	1.917.843
Žito, d. o. o. – v likvidaciji, Beograd	100.153	100.153
Skupaj	2.017.996	2.017.996

Odpрте poslovne obveznosti neobvladujoče družbe	2014	2013
STANJE NA DAN 31. 12. V EUR		
Intes Storitve, d. o. o., Maribor	1.825.534	1.778.280
Šumi bonboni, d. o. o., Ljubljana	221.645	813.676
Žito maloprodaja, d. o. o., Ljubljana	226.205	371.414
Šumi nepremičnine, d. o. o., Ljubljana	3.253	123.522
Skupaj	2.276.638	3.086.892

Dano posojilo in obresti obvladujoče družbe	2014	2013
STANJE NA DAN 31. 12. V EUR		
Šumi bonboni, d. o. o., Ljubljana	2.072.241	2.279.247
Šumi nepremičnine, d. o. o., Ljubljana	4.410.154	4.360.282
Skupaj	6.482.395	6.639.529

Prejeto posojilo in obresti obvladujoče družbe	2014	2013
STANJE NA DAN 31. 12. V EUR		
Žito maloprodaja, d. o .o., Ljubljana	699.894	1.125.290
Intes Storitve, d. o. o., Maribor	290.251	290.020
Žito nepremičnine, d. o. o, Ljubljana	0	8.024
Skupaj	990.145	1.423.334

Prodaja in prenosi osnovnih sredstev do obvladujoče družbe	2014	2013
PROMET V OBDOBJU V EUR		
Intes Storitve, d. o. o., Maribor (prodaja OS)	506.854	0
Šumi bonboni, d. o. o., Ljubljana	0	0
Žito maloprodaja, d. o. o., Ljubljana	773	0
Skupaj	507.627	0

22.32. Cilji in politike upravljanja tveganj

Cilji in politike upravljanja finančnih tveganj

Sistem upravljanja finančnih tveganj je zaradi hitrih sprememb v okolju postal eden od pomembnejših dejavnikov uspeha. Pravočasno zaznavanje tveganj, ki bi utegnili slabiti sredstva ali poslabšati finančni in tržni položaj družbe, je zato ključnega pomena. Da bi finančno učinkoviteje poslovala, je Skupina že v letu 2004 začela s poenotenjem finančnega poslovanja na področjih financiranja, sodelovanja z bankami in zavarovalništva ter obvladovanja terjatev. Skupina nenehno teži k stabilnemu poslovanju in zmanjšanju posameznega tveganja na sprejemljivo raven.

Primarni finančni instrumenti, pripoznani v računovodskih izkazih družbe Žito in Skupine Žito, zajemajo denar in denarne ustreznike, poslovne in druge terjatve, obveznosti do dobaviteljev in druge obveznosti iz poslovanja, finančne naložbe ter najeta posojila. Osnovni namen najemanja posojil in kreditov je pridobiti ustrezna finančna sredstva, ki so potrebna za poslovanje družbe Žito in Skupine Žito.

Na podlagi sprejete politike v poslovnih letih 2013 in 2014 družba in Skupina Žito nista trgovali z izvedenimi finančnimi instrumenti. Skupina in družba tudi ne uporabljata inštrumentov za zaščito pred nihanji v cenah nabavljenih surovin.

Najpomembnejše vrste tveganj v zvezi s finančnimi instrumenti družbe in Skupine Žito predstavljajo obrestno tveganje, likvidnostno tveganje, valutno tveganje in kreditno tveganje. Poslovodstvo redno preverja in potrjuje politiko obvladovanja posameznih vrst tveganj, ki so opisana v nadaljevanju.

UPRAVLJANJE TVEGANJA

V Skupini in družbi se zavedamo, da mora podjetje zato, da zagotavlja nemoteno poslovanje, vedno razpolagati z dovolj lastniškega kapitala, saj le-ta pomeni varnostno blazino za nepredvidene spremembe vrednosti sredstev in dolgov.

Družba in Skupina spremljata gibanje kapitala z uporabo kazalnika finančnega vzvoda, izračunanega z delitvijo neto obveznosti s skupnim zneskom obveznosti in celotnim zneskom kapitala. V okviru neto obveznosti družba in Skupina vključujeta prejeta posojila in kredite, obveznosti do dobaviteljev in druge obveznosti, znižane za znesek denarnih sredstev.

Skupina Žito

v EUR	31. 12. 2014	31. 12. 2013
Prejeta posojila in krediti	18.400.821	22.116.762
Obveznosti do dobaviteljev in druge obveznosti	21.102.567	19.961.129
Manj denarna sredstva in kratkoročni depoziti	4.567.176	5.371.367
Neto obveznosti	34.936.212	36.706.524
Kapital	70.856.984	70.222.776
Kapital in neto obveznosti	105.793.181	106.929.300
Kazalnik finančnega vzvoda	33 %	34 %

Žito, d. d.

v EUR	31. 12. 2014	31. 12. 2013
Prejeta posojila in krediti	19.389.726	23.536.313
Obveznosti do dobaviteljev in druge obveznosti	20.534.716	20.436.986
Manj denarna sredstva in kratkoročni depoziti	3.042.165	4.522.766
Neto obveznosti	36.882.277	39.450.533
Kapital	73.969.246	73.958.279
Kapital in neto obveznosti	110.851.523	113.408.812
Kazalnik finančnega vzvoda	33 %	35 %

V družbi in Skupini imamo tudi sklenjena naslednja zavarovanja:

- požarno zavarovanje,
- vlomno zavarovanje,
- zavarovanje splošne odgovornosti,
- zavarovanje proizvajalčeve odgovornosti,
- zavarovanje pred poškodbo sredstev in zalog,
- zavarovanje vozil in
- zavarovanje terjatev.

TRŽNO TVEGANJE (OBRESTNO IN VALUTNO TVEGANJE)

Obrestno tveganje je tveganje negativnega vpliva spremembe tržnih obrestnih mer na poslovanje družbe in Skupine Žito. Obrestna struktura aktivnih in pasivnih bilančnih postavk ni usklajena, saj ima Skupina več prejetih posojil kot obrestovanih naložb. Izpostavljenost obrestnemu tveganju za Skupino predstavlja neugodno gibanje (dvig) spremenljive obrestne mere Euribor pri prejetih posojilih.

Skupina ocenjuje, da je tveganje spremembe obrestnih mer družbe zmerno. Poslovodstvo je v rednih stikih s finančnimi institucijami in spremlja dogajanja na mednarodnih finančnih trgih ter tako pozna predvidena gibanja obrestnih mer, valutnih tečajev in razmerij.

LIKVIDNOSTNO TVEGANJE

Likvidnostno tveganje je tveganje, povezano s primanjkljajem razpoložljivih finančnih virov in posledično nesposobnostjo skupine, da v dogovorjenih rokih poravnava svoje obveznosti. Skupina ocenjuje, da je tveganje plačilne sposobnosti nizko zaradi učinkovitega upravljanja denarnih sredstev in dobrega dostopa do potrebnih finančnih virov. Skupina likvidnost planira in nadzoruje na dnevni, mesečni in letni ravni. Med najpomembnejšimi ukrepi za zagotavljanje dobre likvidnosti je vzdrževanje ugodne finančne strukture oziroma skrbno obvladovanje terjatev in obveznosti ter oblikovanje primernih likvidnostnih rezerv. Skupina in družba upravljata likvidnostno tveganje s spremljanjem likvidnosti sredstev in obveznosti do virov sredstev ter denarnih tokov iz poslovanja. Kratkoročne primanjkljaje rešujeta z najemanjem kratkoročnih posojil pri domačih bankah, kratkoročne presežke pa plasirata v bančne depozite. Prav tako je velik del plačil strank relativno predvidljiv in stabilen.

Zapadlost finančnih obveznosti Skupine Žito 31. 12. 2014 in 31. 12. 2013 na podlagi pogodbenih, nediskontiranih plačil

leto 2014	na vpoklic	do 3 mesece	3 do 12 mesecev	1 do 5 let	nad 5 let	skupaj v EUR
Posojila in krediti	0	1.716.400	8.475.934	8.523.555	0	18.715.890
Druge finančne in poslovne obveznosti	0	3.342.293	0	0	0	3.342.293
Obveznosti do dobaviteljev	0	15.844.668	0	0	0	15.844.668
Skupaj	0	20.903.361	8.475.934	8.523.555	0	37.902.851

leto 2013	na vpoklic	do 3 mesece	3 do 12 mesecev	1 do 5 let	nad 5 let	skupaj v EUR
Posojila in krediti	0	6.463.742	14.082.809	2.200.313	0	22.746.864
Druge finančne in poslovne obveznosti	0	3.120.222		1.440		3.121.662
Obveznosti do dobaviteljev	0	14.214.751				14.214.751
Skupaj	0	23.798.715	14.082.809	2.201.753	0	40.083.277

Zapadlost finančnih obveznosti družbe Žito, d. d., 31. 12. 2014 in 31. 12. 2013 na podlagi pogodbenih, nediskontiranih plačil

leto 2014	na vpoklic	do 3 mesece	3 do 12 mesecev	1 do 5 let	nad 5 let	skupaj v EUR
Posojila in krediti	0	2.705.305	8.475.934	8.523.555	0	19.704.794
Druge finančne in poslovne obveznosti	0	2.762.788				2.762.788
Obveznosti do dobaviteljev	0	16.091.975				16.091.975
Skupaj	0	21.560.068	8.475.934	8.523.555	0	38.559.558

leto 2013	na vpoklic	do 3 mesece	3 do 12 mesecev	1 do 5 let	nad 5 let	skupaj v EUR
Posojila in krediti	0	7.898.553	14.082.809	2.200.313	0	24.181.674
Druge finančne in poslovne obveznosti	0	2.435.042		1.440	1.440	2.437.922
Obveznosti do dobaviteljev	0	15.564.879				15.564.879
Skupaj	0	25.898.473	14.082.809	2.201.753	1.440	42.184.475

KREDITNO TVEGANJE

Kreditno tveganje se nanaša na neizpolnitev medsebojnih obveznosti poslovnih partnerjev in je največje pri poslovanju s tujimi poslovnimi partnerji. Tako tveganje Skupina zmanjšuje predvsem tako, da ima z največjimi kupci podpisane letne pogodbe, ki vsebujejo elemente zavarovanja terjatev, in da zapadle terjatve zmanjšuje z verižnimi in mesečnimi kompenzacijami. Tveganja znižuje tudi z rednimi poslovnimi stiki s poslovnimi partnerji in s preverjanji njihovih bonitet ter po potrebi z omejevanjem izpostavljenosti do posameznih poslovnih partnerjev.

Na domačem trgu aktivno spremljamo portfolij terjatev do vseh kupcev ter njihovo starostno strukturo in se po potrebi tudi aktivno dogovarjamo glede poravnave zapadlih terjatev. Še zlasti dejavno spremljamo terjatve do srednje velikih in manjših podjetij, kjer smo ocenili, da je tveganje neplačila višje.

Na tujih trgih, predvsem na trgih jugovzhodne Evrope, je Skupina zelo izpostavljena kreditnemu tveganju. Pri kupcih na tem izvoznem področju ima terjatve zavarovane z bančno garancijo ali pa ima postavljene limite odprtih terjatev, ki jih upošteva. Kjer je mogoče, se dogovarjamo tudi za vnaprejšnja plačila. Del terjatev je zavarovanih. Skupina in družba ocenjujeta, da je kreditno tveganje obvladljivo, saj ima utečene postopke upravljanja terjatev. Zaradi rednega preverjanja zapadlih terjatev je izpostavljenost Skupine in družbe kreditnemu tveganju obvladovana.

V zvezi z drugimi finančnimi sredstvi, kot so denarna sredstva, depoziti pri bankah in finančna sredstva, opredeljena kot razpoložljiva za prodajo, izhaja izpostavljenost Skupine in družbe kreditnemu tveganju predvsem iz tveganja neporavnane obveznosti druge pogodbenne stranke, pri čemer je najvišja izpostavljenost enaka knjigovodski vrednosti teh finančnih instrumentov.

22.33. Poštena vrednost finančnih instrumentov

Večina naložb, razporejenih v skupino za prodajo, je izkazanih v izkazih po nabavni vrednosti (razen naložbe v delnice Zavarovalnice Triglav, ki je prikazana po pošteni vrednosti), medtem ko so terjatve in posojila izkazana po odplačni vrednosti. Pri izračunu poštene vrednosti finančnih sredstev, razpoložljivih za prodajo, ki so vrednotena po pošteni vrednosti, so uporabljene tržne vrednosti.

Ocenili smo, da ni pomembnih razlik med pošteno in knjigovodsko vrednostjo finančnih instrumentov, ki niso izkazani po pošteni vrednosti.

Glede na to, da je večina terjatev, obveznosti in posojil kratkoročnih, poštene vrednosti teh finančnih instrumentov ne odstopajo pomembno od knjigovodske vrednosti.

Poštena vrednost denarnih sredstev, kratkoročnih sredstev in prejetih posojil je izračunana na podlagi diskontiranja pričakovanih bodočih denarnih tokov na tržne cene.

Hierarhija poštene vrednosti

Pri pripoznavanju in razkrivanju poštene vrednosti finančnih instrumentov z uporabo tehnike ocenjevanja vrednosti je bila uporabljena naslednja hierarhija:

1. kategorija: določanje poštene vrednosti neposredno s sklicevanjem na uradno objavljeno ceno na aktivnem trgu;
2. kategorija: druge tehnike ugotavljanja poštene vrednosti na podlagi predpostavk s pomembnim vplivom na pošteno vrednost, ki so v skladu z opaznimi trenutnimi tržnimi transakcijami z istimi instrumenti, bodisi neposredno bodisi posredno;

3. kategorija: druge tehnike ugotavljanja poštene vrednosti na podlagi predpostavk s pomembnim vplivom na pošteno vrednost, ki niso v skladu z opaznimi trenutnimi tržnimi transakcijami z istimi instrumenti.

Sredstva, merjena po poštenu vrednosti

Finančna sredstva, razpoložljiva za prodajo

Lastniški vrednostni papirji	1. kategorija	2. kategorija	3. kategorija
31. 12. 2014	972.981	0	0
31. 12. 2013	783.332	0	0

22.34. Dogodki po datumu bilance stanja

Po datumu bilance stanja se ni zgodil noben dogodek, ki bi pomembno vplival na računovodske izkaze družbe na dan 31. 12. 2014 oz. za leto 2014 oziroma zaradi katerega bi bilo potrebno pripraviti razkritje v pojasnilih k računovodskim izkazom.

23. REVIZORJEVO POROČILO



Delničarjem družbe
ŽITO, d.d.
Ljubljana

UHY Revizija in svetovanje d.o.o.
Vurnikova ulica 2
1000 Ljubljana, Slovenija
tel.: +386 1 300 00 40
fax: +386 1 300 00 50
e-mail: uhy@uhy.si

POROČILO NEODVISNEGA REVIZORJA

Revidirali smo priložene računovodske izkaze gospodarske družbe **ŽITO, d.d., Ljubljana**, ki vključujejo izkaz finančnega položaja na dan 31. decembra 2014, izkaz poslovnega izida in drugega vseobsegajočega donosa, izkaz gibanja kapitala in izkaz denarnih tokov za tedaj končano leto ter povzetek bistvenih računovodskih usmeritev in druge pojasnjevalne informacije. Pregledali smo tudi poslovno poročilo.

Odgovornost posloводства za računovodske izkaze

Posloводство je odgovorno za pripravo in pošteno predstavitev teh računovodskih izkazov v skladu z Mednarodnimi standardi računovodskega poročanja, kot jih je sprejela EU, in za tako notranje kontroliranje, kot je v skladu z odločitvijo posloводства potrebno, da omogoči pripravo računovodskih izkazov, ki ne vsebujejo pomembno napačne navedbe zaradi prevare ali napake.

Revizorjeva odgovornost

Naša odgovornost je izraziti mnenje o teh računovodskih izkazih na podlagi naše revizije. Revizijo smo opravili v skladu z Mednarodnimi standardi revidiranja. Ti standardi zahtevajo od nas izpolnjevanje etičnih zahtev ter načrtovanje in izvedbo revizije za pridobitev sprejemljivega zagotovila, da računovodski izkazi ne vsebujejo pomembno napačne navedbe.

Revizija vključuje izvajanje postopkov za pridobitev revizijskih dokazov o zneskih in razkritjih v računovodskih izkazih. Izbrani postopki so odvisni od revizorjeve presoje in vključujejo tudi ocenjevanje tveganj pomembno napačne navedbe v računovodskih izkazih zaradi prevare ali napake. Pri ocenjevanju teh tveganj prouči revizor notranje kontroliranje, povezano s pripravljanim in poštenim predstavljanjem računovodskih izkazov družbe, da bi določil okoliščinam ustrezne revizijske postopke, ne pa, da bi izrazil mnenje o uspešnosti notranjega kontroliranja družbe. Revizija vključuje tudi ovrednotenje ustreznosti uporabljenih računovodskih usmeritev in utemeljenosti računovodskih ocen posloводства kot tudi ovrednotenje celotne predstavitve računovodskih izkazov.

Verjamemo, da so pridobljeni revizijski dokazi zadostni in ustrezni kot osnova za naše revizijsko mnenje.

Mnenje

Po našem mnenju so računovodski izkazi v vseh pomembnih pogledih resnični in pošten prikaz finančnega položaja družbe **ŽITO, d.d., Ljubljana** na dan 31. decembra 2014 ter njenega poslovnega izida in drugega vseobsegajočega donosa in denarnih tokov za tedaj končano leto v skladu z Mednarodnimi standardi računovodskega poročanja, kot jih je sprejela EU.

Odstavek o drugi zadevi

Poslovno poročilo je skladno z revidiranimi računovodskimi izkazi.

Ljubljana, 13.4.2015



UHY Revizija in svetovanje d.o.o.

Franci Žgajnar
pooblaščen revizor

matična številka: 2060167, ID za DDV: SI62702670, št. transakcijskega računa: DBS d.d., 1910 0001 0161 677, št. registrskega vložka: 1/41215/00 pri Okrožnem sodišču v Ljubljani, št. vpisa v register revizijskih družb: RD-A-073/05

UHY Revizija in svetovanje d.o.o. je član Urbach Hacker Young International Limited, podjetja v Združenem Kraljestvu, in je del mednarodnega združenja neodvisnih računovodskih in svetovalnih podjetij UHY. UHY je blagovna znamka mednarodnega združenja UHY. Storitve, ki jih nudi UHY Revizija in svetovanje d.o.o., niso storitve UHY ali kateregakoli drugega člana. UHY ali katerikoli drugi član ne odgovarja za storitve drugih članov.

Delničarjem družbe
ŽITO, d.d.
Ljubljana

UHY Revizija in svetovanje d.o.o.
Vurnikova ulica 2
1000 Ljubljana, Slovenija
tel.: +386 1 300 00 40
fax: +386 1 300 00 50
e-mail: uhy@uhy.si

POROČILO NEODVISNEGA REVIZORJA

Revidirali smo priložene računovodske izkaze gospodarske družbe **ŽITO, d.d., Ljubljana in njenih odvisnih družb**, ki vključujejo konsolidiran izkaz finančnega položaja na dan 31. decembra 2014, konsolidiran izkaz poslovnega izida in drugega vseobsegajočega donosa, konsolidiran izkaz gibanja kapitala in konsolidiran izkaz denarnih tokov za tedaj končano leto ter povzetek bistvenih računovodskih usmeritev in druge pojasnjevalne informacije. Pregledali smo tudi poslovno poročilo.

Odgovornost posloводства za računovodske izkaze

Posloводство je odgovorno za pripravo in pošteno predstavitev teh računovodskih izkazov v skladu z Mednarodnimi standardi računovodskega poročanja, kot jih je sprejela EU, in za tako notranje kontroliranje, kot je v skladu z odločitvijo posloводства potrebno, da omogoči pripravo računovodskih izkazov, ki ne vsebujejo pomembno napačne navedbe zaradi prevare ali napake.

Revizorjeva odgovornost

Naša odgovornost je izraziti mnenje o teh računovodskih izkazih na podlagi naše revizije. Revizijo smo opravili v skladu z Mednarodnimi standardi revidiranja. Ti standardi zahtevajo od nas izpolnjevanje etičnih zahtev ter načrtovanje in izvedbo revizije za pridobitev sprejemljivega zagotovila, da računovodski izkazi ne vsebujejo pomembno napačne navedbe.

Revizija vključuje izvajanje postopkov za pridobitev revizijskih dokazov o zneskih in razkritjih v računovodskih izkazih. Izbrani postopki so odvisni od revizorjeve presoje in vključujejo tudi ocenjevanje tveganj pomembno napačne navedbe v računovodskih izkazih zaradi prevare ali napake. Pri ocenjevanju teh tveganj prouči revizor notranje kontroliranje, povezano s pripravljanjem in poštenim predstavljanjem računovodskih izkazov družbe, da bi določil okoliščinam ustrezne revizijske postopke, ne pa, da bi izrazil mnenje o uspešnosti notranjega kontroliranja družbe. Revizija vključuje tudi ovrednotenje ustreznosti uporabljenih računovodskih usmeritev in utemeljenosti računovodskih ocen posloводства kot tudi ovrednotenje celotne predstavitve računovodskih izkazov.

Verjamo, da so pridobljeni revizijski dokazi zadostni in ustrezni kot osnova za naše revizijsko mnenje.

Mnenje

Po našem mnenju so konsolidirani računovodski izkazi v vseh pomembnih pogledih resnični in pošten prikaz finančnega položaja družbe **ŽITO, d.d., Ljubljana in njenih odvisnih družb** na dan 31. decembra 2014 ter njenega poslovnega izida in drugega vseobsegajočega donosa in denarnih tokov za tedaj končano leto v skladu z Mednarodnimi standardi računovodskega poročanja, kot jih je sprejela EU.

Odstavek o drugi zadevi

Poslovno poročilo je skladno z revidiranimi računovodskimi izkazi.



Ljubljana, 13.4.2015

UHY Revizija in svetovanje d.o.o.

Franci Žgajnar
pooblaščen revizor

matična številka: 2060167, ID za DDV: SI62702670, št. transakcijskega računa: DBS d.d., 1910 0001 0161 677, št. registrskega vložka: 1/41215/00 pri Okrožnem sodišču v Ljubljani, št. vpisa v register revizijskih družb: RD-A-073/05

UHY Revizija in svetovanje d.o.o. je član Urbach Hacker Young International Limited, podjetja v Združenem Kraljestvu, in je del mednarodnega združenja neodvisnih računovodskih in svetovalnih podjetij UHY. UHY je blagovna znamka mednarodnega združenja UHY. Storitve, ki jih nudi UHY Revizija in svetovanje d.o.o., niso storitve UHY ali kateregakoli drugega člana. UHY ali katerikoli drugi član ne odgovarja za storitve drugih članov.

24. NASLOVI

Žito, d. d., prehrabena industrija
Šmartinska cesta 154,
1529 Ljubljana, Slovenija
telefon: (01) 5876 100
telefaks: (01) 5404 175
e-pošta: info@zito.si
spletna stran: www.zito.si

Vodstvo:

Predsednik uprave: Janez Bojc
telefon: (01) 5876 240

Član uprave za področje trženja in logistike: Peter Rajačič
telefon: (01) 5876 249

Član uprave za področje računovodstva, financ in informatike: Erik Žunič
telefon: (01) 5876 240

Član uprave za proizvodno in tehnično področje: Sandi Svoljšak
telefon: (01) 5876 240

Direktorji in vodje služb:

Prodaja Slovenija:
Dominik Grbec
telefon: (01) 5876 133
e-pošta: dominik.grbec@zito.si

Prodaja – izvoz:
Karmen Pangos
telefon: (01) 5876 179
e-pošta: karmen.pangos@zito.si

Marketing:
Tevž Tavčar
telefon: (01) 5876 252
e-pošta: tevez.tavcar@zito.si

Nabava:
Marta Zrimšek
telefon: (01) 5876 180
e-pošta: marta.zrimsek@zito.si

Pravne in splošne zadeve:
Zdravko Sančanin
telefon: (01) 5876 296
e-pošta: zdravko.sancanin@zito.si

Finance, računovodstvo in kontroling:
Brigita Hočevnar Krejan
telefon: (01) 5876 195
e-pošta: brigita.hocevar@zito.si

Informatika:
Matjaž Kurent
telefon: (01) 5876 119
e-pošta: matjaz.kurent@zito.si

Razvoj:
Mateja Modic
telefon: (01) 5876 190
e-pošta: mateja.modic@zito.si

Sistem kakovosti:
Jelka Podbevšek Rozman
telefon: (01) 5876 143
e-pošta: jelka.podbevsek@zito.si

Logistika:
Gregor Bižal
telefon: (01) 5876 104
e-pošta: gregor.bizal@zito.si

Naslovi sedežev profitnih centrov in odvisnih družb:

- Profitni centri

PC Intes

Meljska cesta 19, 2000 Maribor

telefon: (02) 2506 953
telefaks: (02) 2506 941

PC Dolenjske pekarne

Ločna 2, 8000 Novo mesto

telefon: (07) 3930 742
telefaks: (07) 3930 775

PC Pekarna Vrhnika

Idrijska 21, 1360 Vrhnika

telefon: (01) 7558 900
telefaks: (01) 7553 851

PC Kruh pecivo

Jožice Flander 2, 2000 Maribor

telefon: (02) 4503 200
telefaks: (02) 4503 203

PC Žito Gorenjka

Rožna dolina 8, 4248 Lesce

telefon: (04) 5353 200
telefaks: (04) 5353 272

PC Gradišče

Gradišče pri Materiji 51, 6243 Obrov

telefon: (05) 6890 400
telefaks: (05) 6890 430

- Odvisne družbe

Šumi bonboni d.o.o.

Šmartinska 154, 1000 Ljubljana

Telefon: (01) 5876 100
Telefaks: (01) 5404 175
e-pošta: info@zito.si

Intes Storitve d.o.o.

Jožice Flander 2, 2000 Maribor

Telefon: (01) 5876 100
Telefaks: (01) 5404 175
e-pošta: info@zito.si

Šumi nepremičnine d.o.o.

Šmartinska 154, 1000 Ljubljana

Telefon: (01) 5876 100
Telefaks: (01) 5404 175
e-pošta: info@zito.si

Žito maloprodaja d.o.o.

Šmartinska 154, 1000 Ljubljana

Telefon: (01) 5876 100
Telefaks: (01) 5404 175
e-pošta: info@zito.si

Žito storitve d.o.o.

Šmartinska 154, 1000 Ljubljana

Telefon: (01) 5876 100
Telefaks: (01) 5404 175
e-pošta: info@zito.si