



LUKA KOPER

Port of Koper

POVZETEK POSLOVNEGA NAČRTA ZA LETO 2026 IN OCENA POSLOVANJA ZA LETO 2025

SKUPINA LUKA KOPER IN DRUŽBA LUKA KOPER, D. D.

1 Ocena poslovanja za leto 2025

Leto 2025 je za Skupino Luka Koper leto izjemnih dosežkov, kljub zahtevnim globalnim razmeram. Poslovanje se je odvijalo v okolju preusmerjenih ladijskih poti prek Rta dobrega upanja, geopolitičnih napetosti, trgovinske negotovosti, zaradi novih ameriških carin, ter nihanj svetovnega gospodarstva. Kljub tem izzivom nadaljujemo z uspešnim poslovanjem, presegamo načrte in utrjujemo položaj med vodilnimi pristanišči v regiji.

Ocenjujemo, da bodo čisti prihodki od prodaje Skupine Luka Koper v letu 2025 znašali 369,8 milijona evrov, kar je za 12 odstotkov oziroma za 39,7 milijona evrov več kot v letu 2024 ter za 9 odstotkov oziroma za 32 milijonov evrov več od načrtovanih v letu 2025. Rast prihodkov temelji predvsem na večjem pretovoru kontejnerjev in avtomobilov ter višjih prihodkih iz skladiščnin. Poslovni izid iz poslovanja (EBIT) bo letu 2025 predvidoma dosegel 83,1 milijona evrov, kar je 24 odstotkov oziroma 16,1 milijona evrov več kot v letu 2024 ter 50 odstotkov oziroma 27,7 milijona evrov več od načrtovanega v letu 2025, medtem ko bo čisti poslovni izid znašal 69,9 milijona evrov, kar je 16 odstotkov oziroma 9,6 milijona evrov več kot v letu 2024 ter 42 odstotkov oziroma 20,7 milijona evrov več od načrta za leto 2025.

Pretovor kontejnerjev bo v letu 2025 dosegel 1.238 tisoč TEU, kar je za 9 odstotkov več od doseženega v letu 2024 in 7 odstotkov več od načrtovanega za leto 2025. Pretovor avtomobilov bo v višini 907 tisoč vozil presegel tako pretovor leta 2024 kot načrt za leto 2025 za 3 odstotke. Ocenjujemo, da bo skupni ladijski pretovor do konca leta 2025 dosegel 22,7 milijona ton, kar je 1 odstotek manj od doseženega v letu 2024 in 2 odstotka pod načrtovanim pretovorom za leto 2025, predvsem zaradi nekoliko nižjega pretovora generalnih, sipkih in razsutih tovorov.

2 Napoved poslovanja za leto 2026

Globalne razmere ostajajo negotove, saj so mednarodne institucije znižale napovedi gospodarske rasti zaradi novih carinskih politik, sprememb trgovinskih povezav in geopolitičnih tveganj. Mednarodni denarni sklad napoveduje svetovno rast v višini 3,1 odstotka, za evrsko območje pa 1,1 odstotka, medtem ko UMAR za Slovenijo predvideva rast BDP-ja v višini 2,1 odstotka in inflacijo 2,3 odstotka.

Razmere na slovenskem železniškem omrežju ostajajo zahtevne, saj se bodo omejitve prepustnosti nadaljevale tudi v letu 2026, do zaključka gradnje severnega dela I. pomola konec leta 2027 dodatne kapacitete za povečanje pretovora kontejnerjev ne bodo na voljo, medtem ko so obstoječe kapacitete znotraj pristanišča že na meji maksimalne izkoriščenosti. Oboje je razlog, da smo pri načrtovanju rasti pretovora v letu 2026 konservativni, saj bo povečanje oziroma ohranitev pretovora odvisna od pravočasnega prihoda oziroma odpreme blaga v in iz pristanišča.

V Skupini Luka Koper v letu 2026 načrtujemo povečati pretovor glede na leto 2025 na ključni blagovni skupini kontejnerjev za 1 odstotek na raven 1.252 tisoč TEU in zmanjšati za 1 odstotek na blagovni skupini avtomobilov na raven 899 tisoč vozil. Z rastjo tudi na ostalih blagovnih skupinah v letu 2026 načrtujemo rast celotnega ladijskega pretovora, merjenega v tonah, glede na leto 2025 za 3 odstotke. Načrt za leto 2026 smo pripravili ob predpostavki, da ne bo prišlo do dodatnega zaostrovanja vojne na bližnjem vzhodu in razširitve konflikta na širšo regijo ter negativnega učinka na poslovanje Skupine.

V letu 2026 načrtujemo čiste prihodke od prodaje Skupine Luka Koper v višini 384 milijonov evrov, kar je 4 odstotke več od doseženih v letu 2025. Pri načrtovanju čistih prihodkov od prodaje smo v letu 2026 upoštevali rast pretovora in prodajnih cen.

Poslovni izid iz poslovanja (EBIT) Skupine Luka Koper bo v letu 2026 dosegel 72,2 milijona evrov, kar je za 13 odstotkov manj kot v letu 2025, kljub načrtovanim višjim čistim prihodkom od prodaje. Na višje stroške dela bodo vplivale predvsem dodatne zaposlitve tako v letu 2025 in 2026, ki so posledica prilagoditve povečanemu obsegu dela, zagotovitve boljšega servisa strankam ter prezaposlitve agencijskih delavcev. Zaradi manjšega načrtovanega pozitivnega vpliva poslovnega izida iz financiranja, ki je posledica nižjih prihodkov iz preseženih denarnih sredstev, načrtujemo čisti poslovni izid Skupine v letu 2026 v višini 65,1 milijona evrov, ki je za 7 odstotkov nižji od ocene za leto 2025.

V Skupini Luka Koper bomo za naložbe v letu 2026 namenili 202 milijona evrov, ki bodo skladno s strateškimi načrti usmerjeni v povečanje kapacitet kontejnerskega terminala z izgradnjo obale in skladiščnih površin na severnem delu prvega pomola. V letu 2026 bomo začeli z izgradnjo nove garaže za skladiščenje avtomobilov ter zaključili izgradnjo 12. veza in skladišča za jeklene kolute. Za projekte s področja trajnostnega razvoja in družbene odgovornosti bo Skupina Luka Koper v letu 2026 namenila 35,8 milijona evrov, kar predstavlja 18 odstotkov vseh načrtovanih naložb.

3 Ključni kazalniki poslovanja družbe Luka Koper, d. d., in Skupine Luka Koper

Postavke	Luka Koper, d. d.			Skupina Luka Koper		
	OCENA 2025	NAČRT 2026	Indeks 2026/2025	OCENA 2025	NAČRT 2026	Indeks 2026/2025
Čisti prihodki od prodaje (v eur)	365.488.992	379.089.089	104	369.776.310	383.962.696	104
Poslovni izid iz poslovanja (EBIT) (v eur)	82.077.295	71.067.091	87	83.125.561	72.164.486	87
Poslovni izid iz poslovanja pred amortizacijo (EBITDA) (v eur)	112.919.634	105.329.539	93	114.884.089	107.512.856	94
Čisti poslovni izid (v eur)	68.784.913	63.748.403	93	69.896.077	65.104.789	93
Dodana vrednost (v eur)	250.557.165	251.975.720	101	261.756.543	263.624.410	101
Dodana vrednost na zaposlenega (v eur)	112.156	104.576	93	109.270	102.398	94
Dodana vrednost na zaposlenega - prilagojena (v eur)	108.743	102.389	94	105.928	100.189	95
Naložbe v osnovna sredstva (v eur)	131.392.397	198.346.574	151	134.499.700	201.756.724	150
Ladijski pretovor (v ton)	22.700.643	23.304.722	103	22.700.643	23.304.722	103
Število zaposlenih	2.371	2.448	103	2.536	2.613	103

Kazalniki	OCENA 2025	NAČRT 2026	Indeks 2026/2025	OCENA 2025	NAČRT 2026	Indeks 2026/2025
Dobičkonosnost prihodkov iz poslovanja (ROS)	22,5%	18,7%	83	22,5%	18,8%	84
Čista dobičkonosnost kapitala (ROE)	11,9%	10,1%	85	11,3%	9,7%	86
Čista dobičkonosnost sredstev (ROA)	8,3%	6,7%	81	8,2%	6,7%	82
EBITDA marža	30,9%	27,8%	90	31,1%	28,0%	90
EBITDA marža iz tržne dejavnosti	31,8%	28,8%	91	31,9%	29,0%	91
Finančne obveznosti/kapital	16,2%	31,9%	197	12,1%	27,2%	225
Neto finančna zadolženost/EBITDA	0,1	1,7	-	-0,1	1,4	-
Donosnost neto sredstev (RONA)	10,8%	8,2%	76	10,6%	8,2%	77

Postavke	OCENA 31.12.2025	NAČRT 31.12.2026	Indeks 2026/2025	OCENA 31.12.2025	NAČRT 31.12.2026	Indeks 2026/2025
Sredstva (v eur)	879.015.342	1.022.866.641	116	899.169.460	1.044.599.301	116
Kapital (v eur)	612.373.703	645.322.105	105	650.598.488	684.901.507	105
Finančne obveznosti (v eur)	99.142.082	205.948.846	208	78.914.044	185.999.688	236

Skupina Luka Koper je za prikaz uspešnosti poslovanja uporabila alternativna merila uspešnosti poslovanja (Smernice APMs¹), ki jih opredeljuje ESMA².

Alternativno merilo	Izračun	Pojasnilo izbora
Poslovni izid iz poslovanja (EBIT)	Poslovni izid iz poslovanja (EBIT) = razlika med poslovnimi prihodki in stroški poslovanja.	Prikazuje uspešnost (dobičkonosnost) poslovanja podjetja iz osnovne dejavnosti.
Poslovni izid iz poslovanja pred amortizacijo (EBITDA)	Poslovni izid iz poslovanja pred amortizacijo (EBITDA) = poslovni izid iz poslovanja (EBIT) + amortizacija.	Odraža uspešnost poslovanja podjetja in je približek denarnega toka iz poslovanja. Prikazuje sposobnost pokrivanja odpisov vrednosti in drugih odhodkov, ki niso povezani s poslovnimi odhodki.
Dodana vrednost	Dodana vrednost = čisti prihodki od prodaje + usredstveni lastni proizvodi in storitve + drugi prihodki – stroški blaga, materiala, storitev – drugi poslovni odhodki.	Prikazuje novo ustvarjeno vrednost podjetja v enem letu. Je merilo gospodarske aktivnosti in uspeha.
Dodana vrednost na zaposlenega	Dodana vrednost na zaposlenega = čisti prihodki od prodaje + usredstveni lastni proizvodi in storitve + drugi prihodki – stroški blaga, materiala, storitev – drugi poslovni odhodki / povprečno število zaposlenih v obračunskem obdobju	Prikazuje novo ustvarjeno vrednost podjetja na zaposlenega v enem letu. Je merilo gospodarske aktivnosti in uspeha.
Dodana vrednost na zaposlenega - prilagojena	Dodana vrednost na zaposlenega prilagojena = čisti prihodki od prodaje + usredstveni lastni proizvodi in storitve + drugi prihodki – stroški blaga, materiala, storitev – drugi poslovni odhodki + stroški agencijskih delavcev / povprečno število zaposlenih v obračunskem obdobju (zaposleni + agencijski delavci)	Prikazuje novo ustvarjeno vrednost podjetja na zaposlenega v enem letu. Merilo, kjer med zaposlene združimo lastno in zunanjo delovno silo. Je merilo gospodarske aktivnosti in uspeha.
Dobičkonosnost prihodkov iz poslovanja (ROS)	Dobičkonosnost prihodkov iz poslovanja (ROS) = poslovni izid iz poslovanja (EBIT) / čisti prihodki od prodaje.	Prikazuje operativno učinkovitost podjetja.
Čista dobičkonosnost kapitala (ROE)	Čista dobičkonosnost kapitala (ROE) = čisti dobiček / povprečno stanje kapitala.	Prikazuje uspešnost poslovanja pri povečevanju vrednosti podjetja za lastnike oz. delničarje.
Čista dobičkonosnost sredstev (ROA)	Čista dobičkonosnost sredstev (ROA) = čisti dobiček / povprečno stanje sredstev.	Prikazuje uspešnost upravljanja s sredstvi podjetja.
EBITDA marža	EBITDA marža = poslovni izid iz poslovanja pred amortizacijo (EBITDA) / čisti prihodki od prodaje.	Prikazuje poslovno uspešnost in dobičkonosnost v odstotkih. Uporablja se za primerjavo uspešnosti podjetja z drugimi podjetji.
EBITDA marža iz tržne dejavnosti	EBITDA marža iz tržne dejavnosti = poslovni izid iz poslovanja pred amortizacijo (EBITDA) / čisti prihodki od prodaje iz naslova tržne dejavnosti.	Prikazuje poslovno uspešnost in dobičkonosnost tržne dejavnosti v odstotkih.
Neto finančna zadolženost/EBITDA	Neto finančna zadolženost/EBITDA = (finančne obveznosti – denar in denarni ustrezniki) / EBITDA.	Prikazuje zadolženost in dobičkonosnost podjetja z namenom ocenjevanja zmožnosti podjetja poravnati svoje finančne dolge v prihodnosti, če družba ohrani isti obseg poslovanja in dobička.
Donosnost neto sredstev (RONA)	Donosnost neto sredstev (RONA) = poslovni izid iz poslovanja (EBIT) / (povprečna sredstva v obdobju - povprečne kratkoročne obveznosti iz	Prikazuje kako učinkovito podjetje uporablja svoja neto sredstva za ustvarjanje dobička. Koristen je za ocenjevanje uspešnosti podjetja,

¹ APMs – Alternative Performance Measures

² ESMA – European Securities and Markets Authority – Evropski organ za vrednostne papirje in trge

poslovanja v obdobju - povprečne
kratkoročne pasivne časovne razmejitve v
obdobju)

saj prikazuje, dobičkonosnost podjetja glede
na vložena neto sredstva.